

THE BEST IN ITALY

# ENERGY REPORT 2017





# Nuove opportunità, stiamo arrivando



Esplorare il mercato delle imprese e individuare nuove opportunità. Con solide basi in oltre 40 Paesi, ING è al fianco dei propri clienti e li aiuta ad aprire nuovi orizzonti. Il nostro impegno e la nostra positiva capacità di adattamento sono stati riconosciuti e premiati da The Banker. Ringraziamo i nostri clienti per la loro costante fiducia e per essersi lasciati guidare a connettersi in tutto il mondo.

Per sapere di più su come possiamo aiutarti: [ingwb.com](http://ingwb.com)

[ World, here I come ]



The Banker ha proclamato ING vincitrice del Best Bank Global Award 2016.

Siamo orgogliosi di essere stati nominati anche Best Bank Western Europe, Best Bank Olanda e Best Bank Belgio.

ENERGY REPORT 2017

# ENERGY, UN MERCATO DA 110 MILIONI

a cura di Vincenzo Rozzo



Secondo le stime elaborate dal centro ricerche di legalcommunity.it il mercato dell'energia in Italia vale quest'anno circa 110 milioni in termini di fatturato per studi legali attivi nel settore. Il dato è stato calcolato su un campione di 45 realtà attive nella materia e, rispetto allo scorso anno, il giro d'affari è rimasto sostanzialmente invariato: +0,9%.

Se guardiamo invece il numero degli avvocati dedicati full o part time, il dato ammonta a circa 700 professionisti, tra soci, associate, counsel e trainee, di questi 165 sono partner (23,5%). Gli studi con i team più numerosi del mercato sono: il duo Gianni Origoni - Dla Piper, con 52 avvocati, a seguire Legance (47), Grimaldi (40), Chiomenti (36) e BonelliErede (31). Mentre quelli che nel corso dell'ultimo anno hanno reclutato più professionisti, vedendo (in alcuni casi) crescere vistosamente il proprio organico, sono stati: Gianni Origoni, con 9 ingressi tra associate e trainee, e Watson Farley, con 8 nuovi professionisti tra cui il counsel **Giuseppe**

**Franch** (ex A&O, attivo nel tax). Dla Piper, invece, con 5 innesti tutti provenienti da Macchi di Cellere, è stato protagonista di uno dei later più importanti, quello di **Germana Cassar** che ha rafforzato il team sul fronte amministrativo/contenzioso. Altri passaggi rilevanti sono stati quello di **Daniela Sabelli** (nome noto nel comparto utilities) passata in Curtis da Simmons, **Piero Viganò**, ex socio di Osborne Clarke esperto di rinnovabili che ha avviato la practice energy in Gitti and Partners, **Luca Perfetti**, ex Villata Degli Esposti che adesso veste la maglia BonelliErede per l'amministrativo, e ancora, sul fronte competition antitrust, **Sacha D'Ecclesiis** passato da Hogan Lovells a Orsingher Ortu. I numerosi cambi di poltrona (tanti altri li troverete nelle singole schede degli studi nelle pagine che seguono) confermano ancora una volta il dinamismo di un mercato trasversale, in crescita e in costante evoluzione.

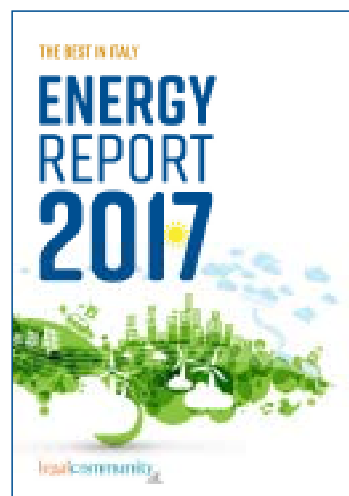
Continuando a guardare la forografia, le fonti rinnovabili rappresentano il comparto che ha registrato più attività da parte degli energy lawyers (circa il 35%), sia in operazioni di natura finanziaria sia in questioni connesse al regulatory/amministrativo (compreso il giudiziale). A seguire troviamo utilities (25%) e oil&gas (20%). Questo dato (ovvero la stima dell'intensità dell'attività) riflette quello dei team messi in campo dagli studi nelle varie specializzazioni. Guardando infatti la distribuzione delle competenze vediamo che le fonti rinnovabili è il comparto che vede più professionisti dedicati (circa 360), seguono utilities (304) e oil & gas (289).

Nel corso della ricerca poi, è emersa anche una ulteriore specializzazione legata al mondo dell'energia: si tratta della efficienza energetica. Pochi per adesso i player dedicati, tra questi **Umberto Penco Salvi** di Clifford Chance. Secondo molti si tratta di un trend destinato a diventare un vero e proprio mercato, come già accade all'estero.



[vincenzo.rozzo@legalcommunity.it](mailto:vincenzo.rozzo@legalcommunity.it)

## ENERGY REPORT 2017



Energy Report 2017 è una newsletter di [legalcommunity.it](http://legalcommunity.it)

Direttore

[nicola.dimolfetta@legalcommunity.it](mailto:nicola.dimolfetta@legalcommunity.it)

Centro Ricerche

[vincenzo.rozzo@legalcommunity.it](mailto:vincenzo.rozzo@legalcommunity.it)

Art direction: [kreita.com](http://kreita.com)

[hicham@lcpublishinggroup.it](mailto:hicham@lcpublishinggroup.it)

Impaginazione

[samantha.pietrovito@lcpublishinggroup.it](mailto:samantha.pietrovito@lcpublishinggroup.it)

LC S.r.l. • Via Morimondo, 26 20143 • Milano

Tel. 02.84.24.38.89 • [www.legalcommunity.it](http://www.legalcommunity.it)

Managing Director

[aldo.scaringella@lcpublishinggroup.it](mailto:aldo.scaringella@lcpublishinggroup.it)

General Manager

[stefania.bonfanti@legalcommunity.it](mailto:stefania.bonfanti@legalcommunity.it)

Coo

[emanuele.borganti@lcpublishinggroup.it](mailto:emanuele.borganti@lcpublishinggroup.it)

Eventi e Sponsorizzazioni

[eventi@lcpublishinggroup.it](mailto:eventi@lcpublishinggroup.it)

Sales manager

[marcello.recordati@lcpublishinggroup.it](mailto:marcello.recordati@lcpublishinggroup.it)

Legal sales manager

[diana.rio@lcpublishinggroup.it](mailto:diana.rio@lcpublishinggroup.it)

Per informazioni e pubblicità

[info@legalcommunity.it](mailto:info@legalcommunity.it)

# MORONI & PARTNERS

**ENGINEERING,  
TECHNICAL ADVISORY  
& ASSET MANAGEMENT**

TECHNICAL DUE DILIGENCE  
ADMINISTRATIVE DUE DILIGENCE  
INSTRUMENTAL DUE DILIGENCE  
WIND ASSESSMENT  
PLANT OPTIMIZATION  
GSE VERIFICATION  
HEALTH AND SAFETY  
RESEARCH AND DEVELOPMENT

MORE THAN  
**4 GW**  
OF EXPERIENCE

PHOTOVOLTAIC  
WIND  
HYDROELECTRIC  
ENERGY EFFICIENCY  
BIOGAS  
BIOMASS



**MA AWARDS 2016**

Energy Firm of the Year - Italy

FINANCEMONTHLY

*finest in finance*

Finest Asset Management Services - Italy  
wealth&finance2016

## M&P WORLDWIDE



### MORONI & PARTNERS

[www.moroniepartners.com](http://www.moroniepartners.com)

#### ITALY

Via del Commercio, 14 A  
60021 Camerano (AN)

tel. +39 071 895 023

fax +39 071 732 157

#### UNITED KINGDOM

75 Bell Gardens  
Haddenham, Ely  
Cambridgeshire CB6 3TX  
ph. +44 (0) 7464755176

#### AUSTRALIA

12/90-94 Arthur St,  
North Sydney  
NSW 2060  
ph. +61 422.181759

#### AUSTRALIA

12/90-94 Arthur St,  
North Sydney  
NSW 2060  
ph. +61 422.181759

#### ARGENTINA

Buenos Aires  
Coming Soon

# CHIAVE DI LETTURA

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**A**

**B**

I valori sono A, B, C e corrispondono alle fasce di posizionamento degli studi attivi nel Labour nelle **classifiche più prestigiose del mercato legale** (Chambers & Partners e Legal 500).

**A.** Prima fascia      **B.** Seconda fascia      **C.** Terza fascia

I valori A, B, C sono determinati dalla **MEDIA DELLE VALUTAZIONI** (A, B, C) attribuite nei singoli campi di specializzazione della materia (project finance, amministrativo / ambientale, contenzioso / arbitrati, oil & gas fonti rinnovabili, regulatory antitrust, utilities).

### Nello specifico:

**A.** Lo studio ha una consolidata presenza sul mercato con una notevole quantità di mandati ottenuti da clienti leader nel settore; capacità trasversali da parte del team che opera in tutte le sub-specializzazioni della materia; riconoscimento diffuso e "alta" reputazione evidenziata dai propri clienti, da quelli della controparte e, in generale, da tutti gli operatori del settore interpellati dal centro-ricerca, compresi i concorrenti.

**B.** Lo studio è presente e attivo sul mercato; la competenza del team ha punte di eccellenza focalizzate in una o più, ma non in tutte, le sub-specializzazioni; ha un riconoscimento consolidato e parzialmente diffuso, ottenuto soprattutto dai propri clienti e da quelli della controparte.

**C.** Lo studio è presente e attivo sul mercato; l'expertise del team ha una un'eccellenza focalizzata in una specifica area del settore; il riconoscimento arriva soprattutto dai propri clienti.

## GIUDIZIO DEL MERCATO E RATING SUI PROFESSIONISTI

- ★ Sono considerati le Star del mercato, eccellenze assolute del settore unanimemente riconosciuti da clienti, competitor e controparti.
- AA** Hanno ottenuto il maggior numero di segnalazioni e commenti spontanei da autorevoli operatori del settore, inclusi colleghi competitor.
- A** Riconoscimento diffuso e consolidato. Hanno collezionato commenti positivi dai propri clienti e dalla controparte.
- B** Hanno un riconoscimento consolidato. Hanno collezionato segnalazioni positive dai propri clienti e, a volte, dalla controparte e osservatori del mercato.
- C** Citati per lo più dai propri clienti.



# INDICE

Amministrativisti Europei Associati .....	8	Grimaldi Studio Legale .....	101
Ashurst .....	13	Guarnera Advogados .....	105
Bertolini Clerici .....	18	Hogan Lovells .....	110
BonelliErede .....	19	Legance - Avvocati Associati .....	115
Caiazzo Donnini Pappalardo & Associati ...	24	Linklaters .....	121
CBA .....	29	Lipani Catricalà e Partners .....	126
CDRA - Comandè Di Nola Restuccia .....	30	Lombardi Segni e associati .....	131
Chiomenti .....	35	Macchi di Cellere Gangemi .....	136
Cintioli & Associati .....	40	McDermott Will & Emery .....	141
Cleary Gottlieb .....	45	Norton Rose Fulbright .....	146
Clifford Chance .....	50	Orrick .....	151
CMS .....	55	Orsingher Ortu .....	156
Curtis .....	60	Osborne Clarke .....	157
De Castiglione Guaineri e Associati .....	65	Paul Hastings .....	163
De Vergottini .....	68	Pavia e Ansaldo .....	168
Deloitte .....	69	Puri Bracco Lenzi .....	173
Dentons .....	74	R&P Legal .....	176
DLA Piper .....	76	Rödl & Partners .....	180
Fraccastoro .....	82	Studio Legale Bana .....	181
Freshfields .....	87	Todarello & Partners .....	184
Gebbia Bortolotto Penalisti Associati .....	92	Tonucci & Partners .....	189
Gianni Origoni Grippo Cappelli & Partners ...	95	Watson Farley & Williams .....	194
Gitti and Partners .....	100		

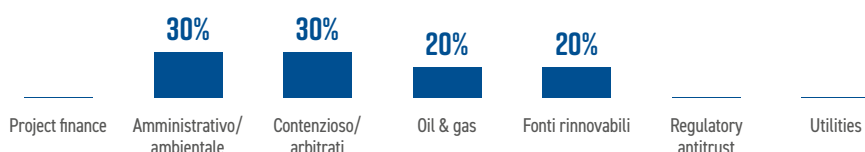
# AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### SERGIO FIDANZIA

| B

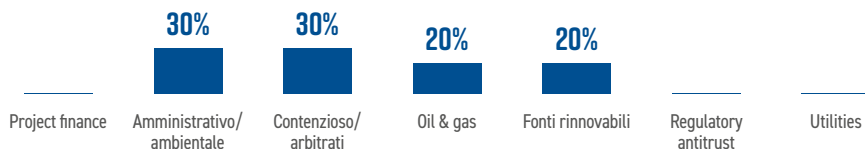
«Efficiente, veloce, competente, affidabile, conosce bene il nostro business».



### ANGELO GIGLIOLA

| B

«Capace, razionale, rapido, ha un'ottima capacità di relazione con il cliente».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

B<sup>-</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.







## AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI DIPARTIMENTO

**0,25**  
40% Energy



**0,37**  
60% Altri settori

**2**  
28,5% Partner

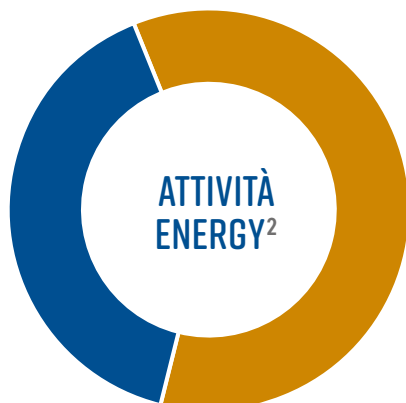
**2**  
28,5% Trainee



**2**  
28,5% Associate

**1**  
14,5% Counsel

**40%**  
Energy



**60%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- 30% Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**SERGIO  
FIDANZIA** (FOTO),  
**ANGELO GIGLIOLA**

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Valentina Dimatteo**

Carica. **Avvocato Junior**

Provenienza. -

#### NOMI PARTNER



Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

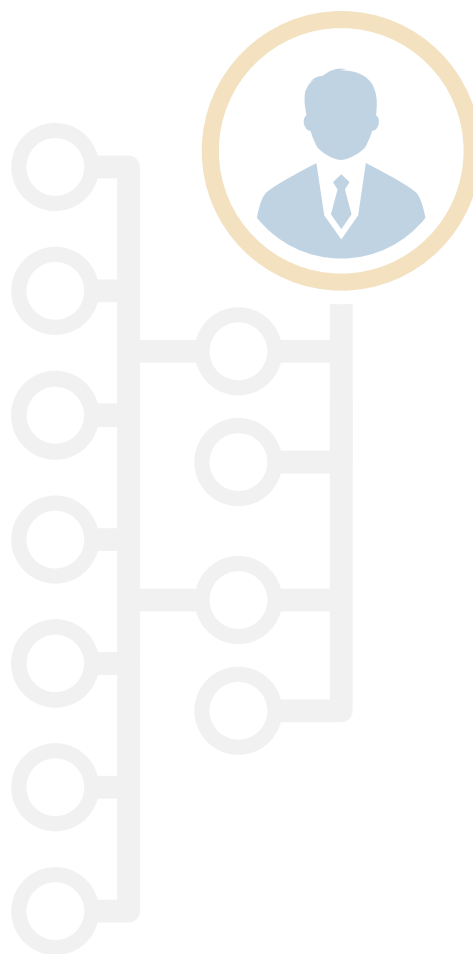
#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio offre il giusto mix tra competenza, professionalità e dinamismo. Team efficiente, ottimo nel relazionarsi con il cliente, composto da avvocati giovani che hanno raggiunto un livello professionale di alta qualità in pochi anni».

«Hanno cura del cliente, disponibili e preparati, risposte sempre soddisfacenti».



## AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | -

Team dedicato Partner dedicati

-

-

##### NOMI PARTNER

-

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato Partner dedicati

5 · 71,4%

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato Partner dedicati

5 · 71,4%

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

#### OIL & GAS | B

Team dedicato Partner dedicati

5 · 71,4%

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato Partner dedicati

5 · 71,4%

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola

#### REGULATORY ANTITRUST | -

Team dedicato Partner dedicati

-

-

##### NOMI PARTNER

-

#### UTILITIES | -

Team dedicato Partner dedicati

-

-

##### NOMI PARTNER

-



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## AMMINISTRATIVISTI EUROPEI ASSOCIATI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente

**GSE - Gestore dei Servizi Energetici**



Tipologia di operazione

**Amministrativo / ambientale - Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento

**Sergio Fidanzia**



Controparte

**Salumificio Dodaro Spa**



Valore (euro)

**57 milioni riguardanti oltre 4600 impianti fotovoltaici**

#### BREVE DESCRIZIONE

Giudizio in cui la società ricorrente chiedeva l'annullamento, previa adozione di misure cautelari, del provvedimento del GSE di recupero delle somme erogate per gli impianti fotovoltaici di cui al "Primo Conto Energia".



Cliente

**Gala**



Tipologia di operazione

**Oil & gas**



Socio di riferimento

**Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola**



Controparte

**Consip**



Valore (euro)

**900 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Attività di consulenza relativa alla fornitura di energia a circa 1700 Pubbliche Amministrazioni in esecuzione della c.d. Convenzione EE12 bandita da Consip per l'anno 2015.



Cliente

**GSE - Gestore dei Servizi Energetici**



Tipologia di operazione

**Amministrativo / ambientale - Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento

**Sergio Fidanzia, Angelo Gigliola**



Controparte

**Innovatec**



Valore (euro)

**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in 11 giudizi proposti da Innovatec Spa, la quale chiedeva l'annullamento di altrettanti provvedimenti del GSE di accoglimento parziale delle richieste presentate per l'ottenimento dei titoli di efficienza energetica.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

ABS - Acciaierie Bertoli Safau

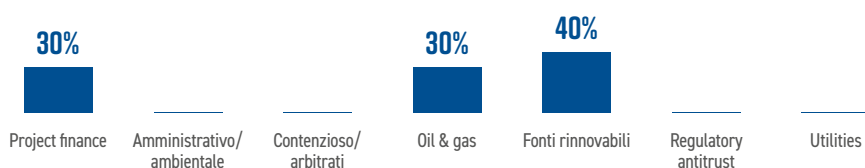
# ASHURST

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**FRANCO VIGLIANO**

| AA

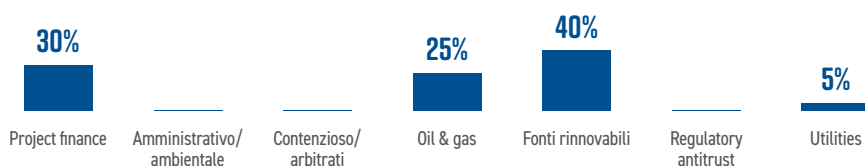
«Ha la capacità di combinare una profonda conoscenza dei meccanismi finanziari con la comprensione degli aspetti tecnici dei settori delle infrastrutture e dell'energia».



**CARLOANDREA MEACCI**

| A

«Operato eccellente. Possiede competenze altamente specialistiche, garantisce efficienza, affidabilità, pragmaticità e disponibilità».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**B**

**B**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

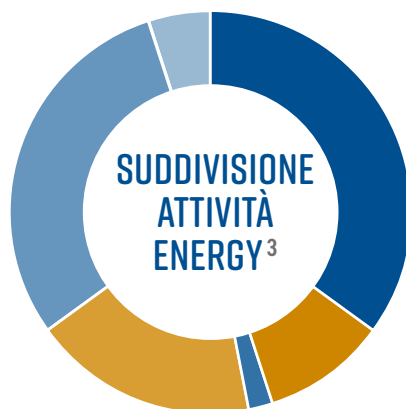
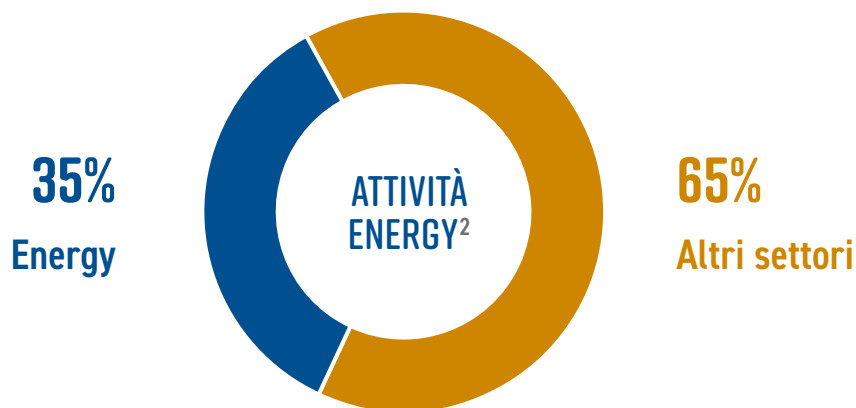
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

## NOVITÀ

A fine 2015, Ashurst ha rafforzato il proprio team di infrastructures e utilities con l'arrivo della nuova counsel **Elena Giuffrè**, proveniente da BonelliErede. L'avvocata, esperta di amministrativo, segue operazioni relative a infrastrutture, rinnovabili ed energia convenzionale.



## ASHURST DIPARTIMENTO



- 35% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 2% Contenzioso/arbitrati
- 18% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 5% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
 2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
 3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## ASHURST DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**CARLOANDREA  
MEACCI, (FOTO)  
FRANCO VIGLIANO**

### NOMI PARTNER



Carloandrea Meacci, Franco Vigliano

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio è dotato di professionisti di alto livello con consolidate competenze nel settore energy e infrastrutture che garantiscono efficacia, precisione e rapidità. Il team fornisce ai suoi clienti una assistenza multidisciplinare in tutte le fasi del progetto (contrattuale / commerciale, amministrativo, finanziario), garantendo il rispetto dei tempi, nonché l'approccio proattivo nel circoscrivere e gestire le diverse problematiche».

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Elena Giuffrè**

Carica. **Counsel**

Provenienza. **BonelliErede**

Nome. **Pamela Infantino**

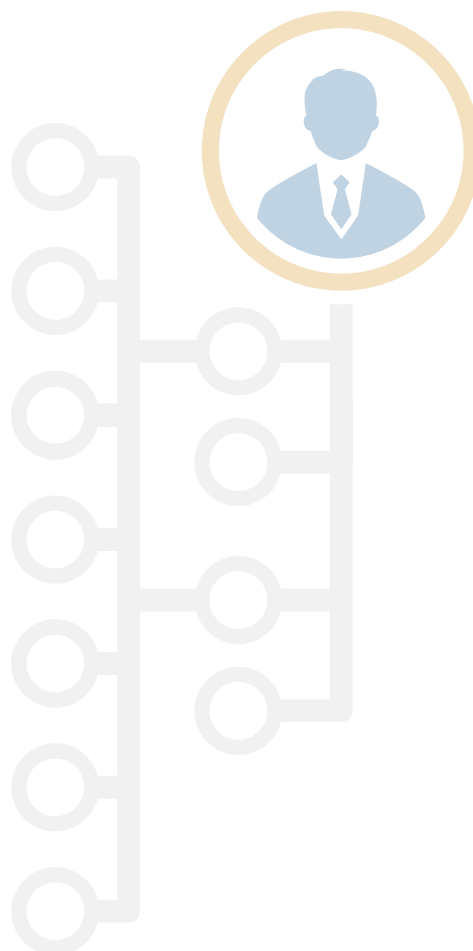
Carica. **Associate**

Provenienza. **Zingone & Associati**

Nome. **Andrea Semmola**

Carica. **Associate**

Provenienza. **L&B Partners**







## ASHURST

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

II · 78,5%

Partner dedicati

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Carloandrea Meacci, Franco Vigliano

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

3 · 21,4%

Partner dedicati

2 · 100% + I

##### NOMI PARTNER

Carloandrea Meacci, Franco Vigliano + Elena Giuffrè (counsel)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | C

Team dedicato

I (DIP. ANTITRUST)

Partner dedicati

I

##### NOMI PARTNER

Denis Fosselard

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

II · 78,5%

Partner dedicati

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Carloandrea Meacci, Franco Vigliano

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

II · 78,5%

Partner dedicati

2 · 100%

##### NOMI PARTNER

Carloandrea Meacci, Franco Vigliano

#### REGULATORY ANTITRUST | C

Team dedicato

2 (DIP. ANTITRUST)

Partner dedicati

I

##### NOMI PARTNER

Denis Fosselard

#### UTILITIES | B

Team dedicato

II · 78,5%

Partner dedicati

I · 50%

##### NOMI PARTNER

Carloandrea Meacci

#### TAX | C

Team dedicato

I (DIP. ANTITRUST)

Partner dedicati

I

##### NOMI PARTNER

Fabio Balza

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## ASHURST

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**First Reserve, Bank of America Merrill Lynch**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - M&A**



Socio di riferimento  
**Carloandrea Meacci**



Controparte  
**Norton Rose Fulbright, Chiomenti, Watson Farley & Williams, DLA Piper**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione del proprio portafoglio di impianti fotovoltaici di SunReserve al fondo Tages Helios (con una potenza complessiva di 101 MW) tra cui l'impianto di Rovigo, uno dei più grandi d'Europa con una potenza di circa 70 MW.



Cliente  
**Apollo**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - DCM**



Socio di riferimento  
**Carloandrea Meacci**



Controparte  
**Russo De Rosa, Orrick, Norton Rose Fulbright, Sidley Austin**



Valore (euro)  
**40 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'emissione di titoli obbligazionari quotati con investment grade rating diretta al finanziamento di un portafoglio di 39 impianti fotovoltaici in diverse regioni italiane facenti capo a 9 società di progetto.



Cliente  
**Ardian**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - M&A - Private equity**



Socio di riferimento  
**Carloandrea Meacci**



Controparte  
**Di Terlizzi & Partners**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di una quota di maggioranza in Tre & Partners (società già partecipata da Ardian), holding con focus sugli investimenti nel settore delle rinnovabili specie in parchi eolici, centrali idroelettriche e parchi fotovoltaici in Italia.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Quercus Assets Selection, Swiss Life Asset Managers, ERG Renew, KKR, Enel Green Power.

# BERTOLINI CLERICI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### NICCOLÒ BERTOLINI CLERICI

| A

Penalista di razza assiste numerose aziende attive nel settore dell'energia. Secondo molti è «pratico, reattivo, preciso e disponibile. Conosce molto bene il mercato e le dinamiche del business aziendale».

100%



Penale energy



## RATING STUDIO PENALE

Media directories

legalcommunity.it

-

A

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

## NOVITÀ

Il professionista è da alcuni mesi anche of counsel di Giovannelli e Associati, dove ricopre il ruolo di responsabile della divisione dello studio di diritto penale dell'impresa e dell'economia, materia di cui si occupa in ambito sia giudiziale sia stragiudiziale.

# BONELLIEREDE

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### CATIA TOMASETTI

| ★

«Professionista di prima classe. Estremamente preparata, ha relazioni istituzionali di altissimo livello».

### ROBERTO CERA

| A

«Ha una esperienza rilevante e garantisce approfondimento dedicato a ciascuna pratica».

### MASSIMO MEROLA

| A

«Estrema professionalità, attenzione, cortesia e disponibilità unitamente a un approccio improntato al pragmatismo».

### BARBARA NAPOLITANO

| A

Ha seguito alcune delle operazioni più importanti dell'anno nel comparto oil & gas.

### MARIO ROLI

| A

«Ha grande intuito, reattivo nel rispondere alle richieste, ha fornito osservazioni utili, sempre puntuale».

### ELENA BUSSON

| B

«Ha una significativa esperienza nel diritto societario applicato al mondo dell'energia».

### PAOLO DAINO

| B

«Valido professionista, comprende bene le esigenze del cliente».

### FULVIO MARVULLI

| B

«Ottimo operato, ha contribuito alla crescita del nostro business».

### VIRGINIA CELLA

| C

«Nonostante la sua giovane età è forse già qualcosa di più che una promessa».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Giulia Bianchi Frangipane, Chiara Toniolo

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

A

A-

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

## NOVITÀ

A febbraio 2016, l'assemblea dei soci di BonelliErede ha approvato la nomina a socio di **Luca Raffaello Perfetti**. Entrato in BonelliErede nel novembre del 2015, Perfetti è oggi a capo del dipartimento di diritto amministrativo.

## BONELLIEREDE DIPARTIMENTO



**11**  
35,5% Partner



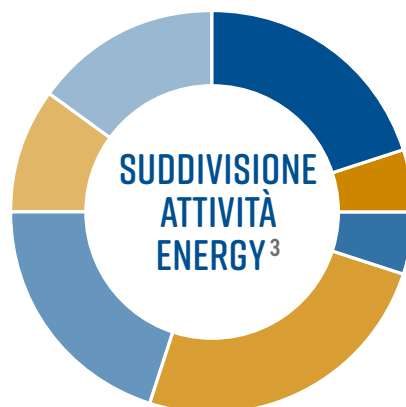
**15**  
48,4% Associate

**5**  
16,1% Trainee

**15%**  
Energy



**85%**  
Altri settori



- 20% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 25% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## BONELLIEREDE DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**MARIO ROLI**

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Luca Perfetti**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Villata Degli Esposti e Associati**

### NOMI PARTNER



Elena Busson, Roberto Cera, Paolo Daino, Fulvio Marvulli, Massimo Merola, Barbara Napolitano, Luca Perfetti, Mario Roli, Alberto Saravalle, Andrea Silvestri, Catia Tomasetti

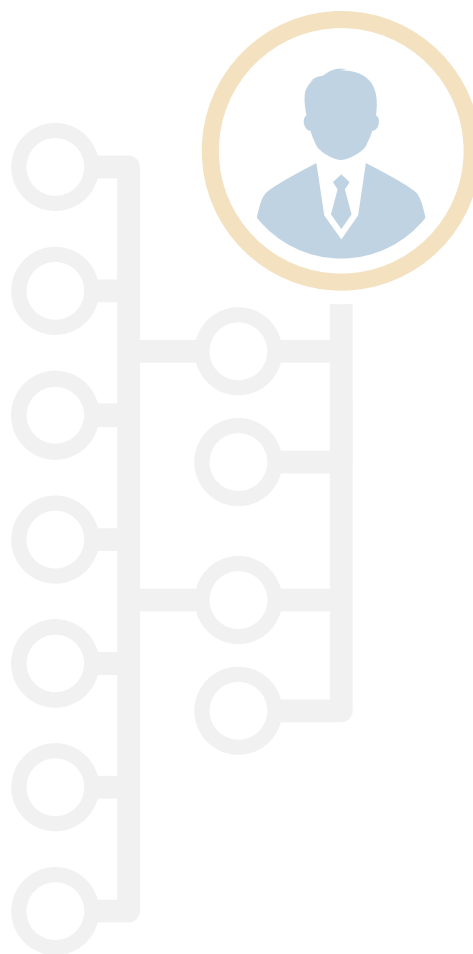
### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Indiscutibile posizionamento sul mercato e capacità della struttura di reagire prontamente alle richieste. Eccellente preparazione dei professionisti e approfondimento dedicato ad ogni tema».

«Il rapporto di collaborazione è stato proficuo sia in relazione ai contenuti sia in relazione alle modalità della collaborazione. Professionalità delle risorse, rafforzata anche da una rete rilevante di contatti con le istituzioni europee. In particolare abbiamo apprezzato la capacità di coniugare la conoscenza dei profili normativi e giurisprudenziali con la capacità di applicazione alle fattispecie ed ai problemi concreti su cui ci si confronta quotidianamente».





## BONELLIEREDE

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

##### NOMI PARTNER

Catia Tomasetti

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

##### NOMI PARTNER

Luca Perfetti

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 · 18%

##### NOMI PARTNER

Paolo Daino, Alberto Saravalle

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

6 · 54,5%

##### NOMI PARTNER

Elena Busson, Paolo Daino, Fulvio Marvulli,  
Barbara Napolitano, Mario Roli, Alberto Saravalle

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 · 36,4%

##### NOMI PARTNER

Elena Busson, Roberto Cera, Mario Roli, Catia Tomasetti

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

##### NOMI PARTNER

Massimo Merola

#### UTILITIES | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 · 18%

##### NOMI PARTNER

Mario Roli, Catia Tomasetti

#### TAX | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 · 9%

##### NOMI PARTNER

Andrea Silvestri

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione



## BONELLIEREDE CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Cassa Depositi e Prestiti**



Tipologia di operazione  
**Utilities**



Socio di riferimento  
**Corporate: Roberto Cera, Mario Roli, Elena Busson**  
**Amministrativo: Luca Perfetti; Antitrust: Francesco Anglani**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella strutturazione di un veicolo di investimento nel settore delle utility in Italia.



Cliente  
**Banca IMI, Crédit Agricole, ING Bank, UniCredit**



Tipologia di operazione  
**Project finance - Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Catia Tomasetti**



Controparte  
**Legance**



Valore (euro)  
**127 milioni**

### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ai mandated lead arrangers e alle banche finanziatrici nell'operazione di finanziamento in favore di HFV Cellini, società detenuta da Holding Fotovoltaica, attiva nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente  
**Eni**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas - M&A**



Socio di riferimento  
**Catia Tomasetti**



Controparte  
**Chiomenti, Legance, Gianni Origoni Grippio Cappelli**



Valore (euro)  
**463 milioni**

### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Eni in relazione all'operazione di cessione del 12,5% di Saipem da parte di Eni al Fondo Strategico Italiano (Fsi).

### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Snam, Rete Ferroviaria Italiana (RFI), Belleli Energy, Linea Group Holding, Iren, Enel Green Power, Etrion e numerose banche d'affari italiane e internazionali.

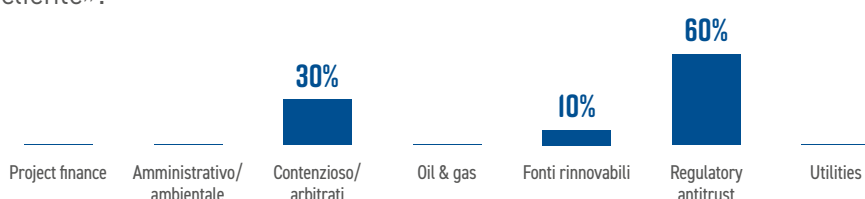
# CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**RINO CAIAZZO**

| A

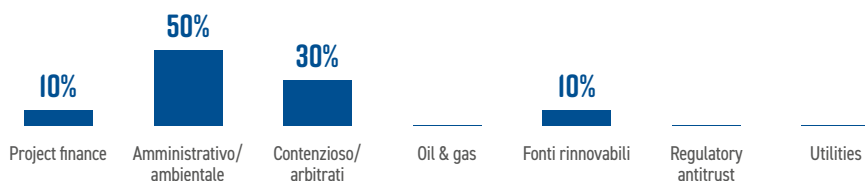
«Ha grandissima esperienza nel mondo energy, capacità di leadership, va dritto al cuore del problema e comprende al volo le esigenze del cliente».



**SERGIO FIENGA**

| B

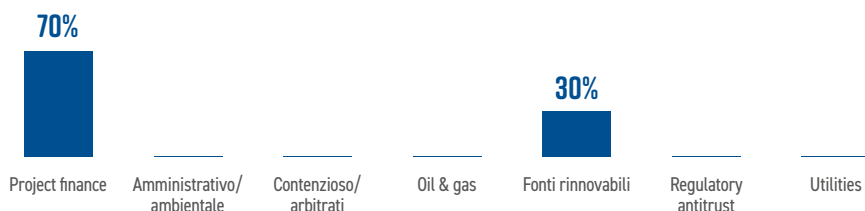
«Rapido, preparato, disponibile, attento alle esigenze aziendali e alle dinamiche di mercato».



**GIULIO TOGNAZZI**

| B

«Ha ottima conoscenza del settore e una forte expertise nella materia finance. Dimostra sempre grande disponibilità nel supportare il cliente».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Daniele Pilla

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI DIPARTIMENTO



**3**  
30% Partner



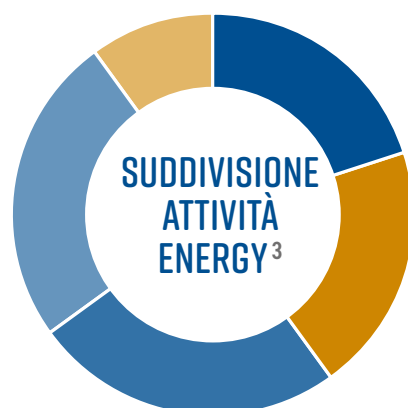
**6**  
60% Associate

**1**  
10% Trainee

**20%**  
Energy



**80%**  
Altri settori



- 20% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 25% Contenzioso/arbitrati
- nc\* Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



#### NOMI PARTNER



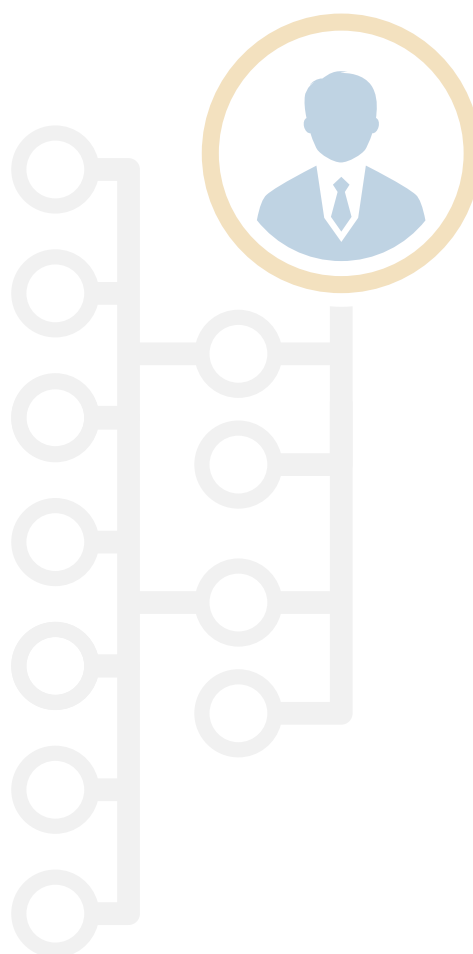
Rino Caiazzo, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team è capace di offrire consulenza su diversi aspetti. Ho inoltre riscontrato professionalità, capacità di gestire il cliente e la controparte, disponibilità e flessibilità».



## CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**6 · 60%**

Partner dedicati

**2 · 66,6%**

##### NOMI PARTNER

Giulio Tognazzi, Sergio Fienga

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**3 · 30%**

Partner dedicati

**1 · 33,3%**

##### NOMI PARTNER

Sergio Fienga

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**7 · 70%**

Partner dedicati

**2 · 66,6%**

##### NOMI PARTNER

Rino Caiazza, Sergio Fienga

#### OIL & GAS | B

Team dedicato

**10 · 100%**

Partner dedicati

**3 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Rino Caiazza, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

**10 · 100%**

Partner dedicati

**3 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Rino Caiazza, Sergio Fienga, Giulio Tognazzi

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

**4 · 40%**

Partner dedicati

**1 · 33,3%**

##### NOMI PARTNER

Rino Caiazza

#### UTILITIES | -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

-



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## CAIAZZO DONNINI PAPPALARDO & ASSOCIATI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Assoidroelettrica**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale**



Socio di riferimento  
**Sergio Fienga**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza legale riguardante l'interpretazione della normativa del settore idroelettrico relativa alla possibilità di realizzare impianti su fiumi e dighe.



Cliente  
**Fastweb**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Sergio Fienga**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in una controversia relativa all'uso della rete elettrica per alimentare l'infrastruttura della fibra ottica di Fastweb.



Cliente  
**Cariparma Crédit Agricole**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Giulio Tognazzi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a un contratto di finanziamento tra Cariparma Crédit Agricole e Gestione Acqua finalizzato a supportare il piano di sviluppo del sistema integrato delle acque nella zona di Alessandria.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Arpinge, Gestore Mercati Energetici, Iren, UBI Banca, Banca Nazionale del Lavoro, Gestore dei Servizi Energetici - GSE.

# CBA

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**PAOLO ESPOSITO**

| A

«Responsive, disponibilità, competenza, pragmatismo e velocità, i suoi punti di forza. Conosce il mercato energy a 360 gradi».

**FRANCESCO ASSEGNATI (TAX)**

| A

«Per l'ambito tax costituisce un'eccellenza nel settore. Professionale, esperto, sempre reattivo».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**C<sup>-</sup>**

**A<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.

## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team si distingue per il track record, l'esperienza sul campo, un approccio multidisciplinare, la conoscenza del settore e del business e per la disponibilità di tutti gli avvocati coinvolti».



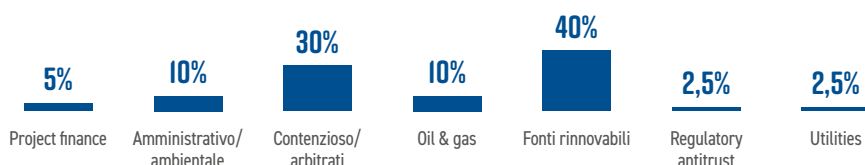
# CDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**CARLO COMANDÈ**

| **B**

«Ha la capacità di trovare soluzioni adeguate a tutte le problematiche che si manifestano nel corso di una operazione».



## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

## GDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA DIPARTIMENTO

**0,85**  
20% Energy



**3,4**  
80% Altri settori

**2**  
20% Partner



**5**  
50% Associate

**2**  
20% Trainee

**1**  
10% Counsel

**30%**  
Energy



**70%**  
Altri settori



- 5% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 40% Fonti rinnovabili
- 2,5% Regulatory antitrust
- 2,5% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**CARLO COMANDÈ**

#### NOMI PARTNER



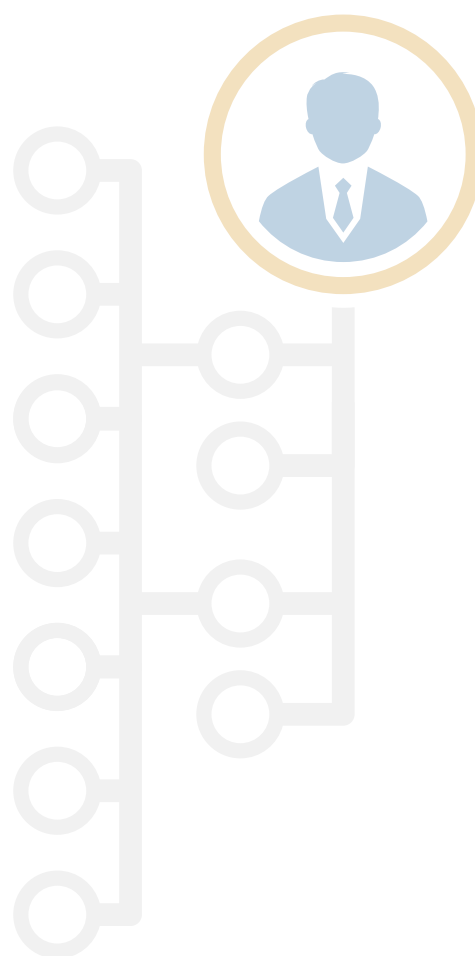
Carlo Comandè, Antonino Restuccia

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team si distingue per prontezza e reattività nelle risposte. Dimostra inoltre grande competenza nel contenzioso amministrativo».



## GDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | C

Team dedicato

**3 · 30%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**4 · 40%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**5 · 50%**

Partner dedicati

**2 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè, Antonino Restuccia

#### OIL & GAS | C

Team dedicato

**3 · 30%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**9 · 90%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè

#### REGULATORY ANTITRUST | C

Team dedicato

**4 · 40%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè

#### UTILITIES | C

Team dedicato

**3 · 30%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Comandè



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## GDRA - COMANDÈ DI NOLA RESTUCCIA

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Iberdrola**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Amministrativo / ambientale**



Socio di riferimento  
**Carlo Comandè**



Controparte  
**Glemmont**



Valore (euro)  
**416 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per i profili di diritto amministrativo nell'operazione di compravendita di un portafoglio di impianti eolici per 245 MW.



Cliente  
**ASL di Nuoro**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento  
**Carlo Comandè**



Controparte  
**Polo Sanitario Sardegna Centrale**



Valore (euro)  
**250 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Impugnazione di alcuni provvedimenti di annullamento di atti. I provvedimenti impugnati sono relativi ad aspetti legati alla modifica (riequilibrio) di una concessione in essere.



Cliente  
**Enel Green Power**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento  
**Carlo Comandè**



Controparte  
**Regione Veneto**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in due procedimenti avviati dal GSE per la verifica della correttezza dei titoli autorizzativi ai fini del mantenimento degli incentivi a suo tempo riconosciuti per due impianti idroelettrici in Veneto.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Isab, Api Nova Energia, Gruppo Api, Acque Di Caltanissetta - Gruppo Acqualia Fcc.

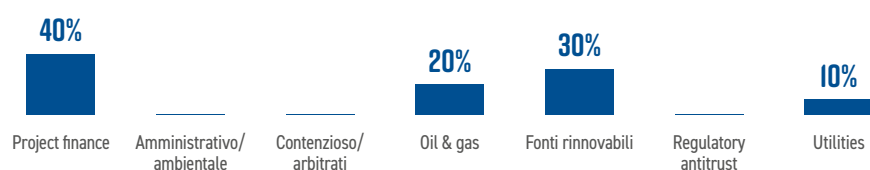
# CHIOMENTI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### CAROLA ANTONINI

| A

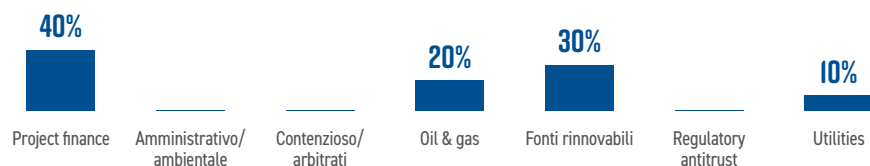
«Sempre presente in prima persona su ogni operazione. Ha grande conoscenza del mercato ed elevate competenze tecniche. Garantisce affidabilità, disponibilità e puntualità».



### GIULIA BATTAGLIA

| B

«Professionista di alta competenza senza superflui esibizionismi».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Marta Andreano, Alberto Carpani, Manuela Cerulli, Antonino Guida, Elisabetta Mentasti.



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

B<sup>+</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.



## CHIOMENTI DIPARTIMENTO



**9**  
25% Partner

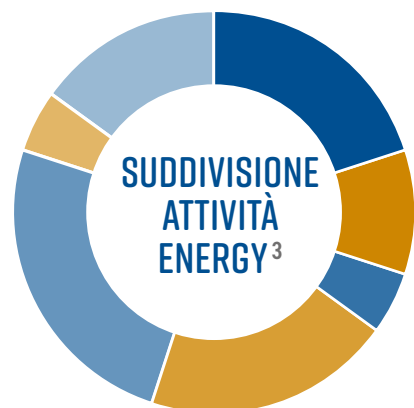
**23**  
63,8% Associate

**4**  
11,2% Altri



**15%**  
Energy

**85%**  
Altri settori



- 20% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



## CHIOMENTI DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**CAROLA ANTONINI**

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Gerolamo D'Anna**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

### NOMI PARTNER



Carola Antonini, Giulia Battaglia,  
Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano,  
Marco Nicolini, Paolo Giacometti,  
Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti,  
Sebastiano Zimmitti

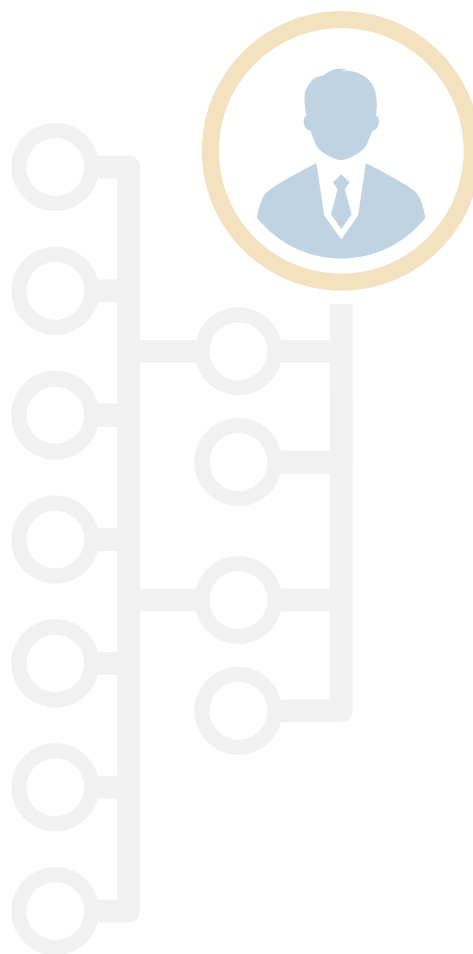
### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I professionisti sono preparati, concreti, attenti ai dettagli e affidabili. Offrono, inoltre, una consulenza completa affrontando tutti gli aspetti della materia, questo presuppone una larga conoscenza del mercato».

«Servizio consulenziale pienamente soddisfacente, sia sotto l'aspetto qualitativo che relazionale».





## CHIOMENTI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

3 • 33,3%

##### NOMI PARTNER

Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

2 • 22,2%

##### NOMI PARTNER

Filippo Brunetti, Francesco Scanzano

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 • 11,1%

##### NOMI PARTNER

Sebastiano Zimmitti

#### OIL & GAS | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

4 • 44,4%

##### NOMI PARTNER

Carola Antonini, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Filippo Brunetti

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

9 • 100%

##### NOMI PARTNER

Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Marco Nicolini, Paolo Giacometti, Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti, Sebastiano Zimmitti

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 • 11,1%

##### NOMI PARTNER

Cristoforo Osti

#### UTILITIES | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

9 • 100%

##### NOMI PARTNER

Carola Antonini, Giulia Battaglia, Giovanni Diotallevi, Francesco Scanzano, Marco Nicolini, Paolo Giacometti, Filippo Brunetti, Alessandra Pieretti, Sebastiano Zimmitti

#### TAX | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE

1 • 100%

##### NOMI PARTNER

Paolo Giacometti

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## CHIOMENTI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Enel**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - M&A**



Socio di riferimento  
**Michele Carpinelli**



Controparte  
**Gianni Origoni Grippo Cappelli, Guarrigues**



Valore (euro)  
**10 miliardi**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a Enel nella scissione parziale non proporzionale della propria controllata Enel Green Power in favore della stessa Enel.



Cliente  
**CDP Reti**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Francesco Tedeschini**



Controparte  
**Cleary Gottlieb**



Valore (euro)  
**1,5 miliardi**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'operazione per la riorganizzazione industriale e societaria di Snam mediante scorporo della partecipazione in Italgas in favore di una società di nuova costituzione (ITG Holding).



Cliente  
**Iberdrola Renovables**



Tipologia di operazione  
**Project finance - M&A**



Socio di riferimento  
**Carola Antonini**



Controparte  
**Hogan Lovells, Orrick, BonelliErede**



Valore (euro)  
**416 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito della vendita da parte di Iberdrola SA e Iberdrola Renovables Italia dell'intera partecipazione detenuta in SER e SER1.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Ansaldo Energia, RTR Capital, E.ON, Macquarie, China Three Gorges Company, Società Energie Rinnovabili Spa.

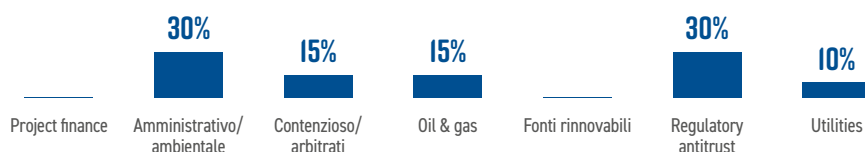
# CINTIOLI & ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**FABIO CINTIOLI**

| A

«Ha grande preparazione accademica, trasversalità, conoscenze giuridiche e del mercato, sempre disponibile».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Matteo Allena



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B**



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.



## CINTIOLI & ASSOCIATI DIPARTIMENTO



**2**  
18,2% Partner



**3**  
27,3% Trainee

**5**  
9% Counsel

**30%**  
Energy



- nc\* Project finance
- 30% Amministrativo/ambientale
- 15% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- nc\* Fonti rinnovabili
- 30% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## CINTIOLI & ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**FABIO CINTIOLI**

#### NOMI PARTNER



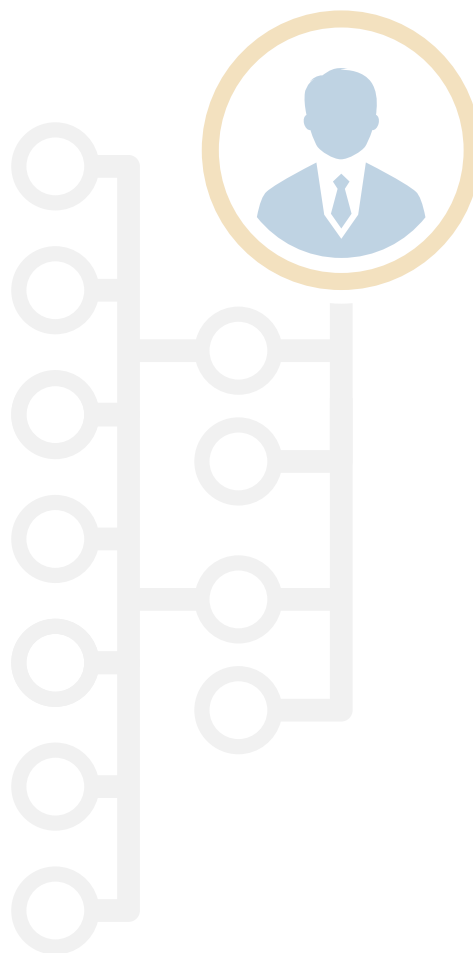
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Garantiscono lavori di pregio giuridico, studio di alta qualità, ho solo feedback positivi».



## CINTIOLI & ASSOCIATI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

PROJECT FINANCE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE   A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
<b>NOMI PARTNER</b>	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

CONTENZIOSO / ARBITRATI   A	
Team dedicato	Partner dedicati
6 · 54,5%	2 · 100%
<b>NOMI PARTNER</b>	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

OIL & GAS   A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
<b>NOMI PARTNER</b>	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

FONTI RINNOVABILI   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
xxx	

REGULATORY ANTITRUST   A	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
<b>NOMI PARTNER</b>	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	

UTILITIES   C	
Team dedicato	Partner dedicati
4 · 36,3%	2 · 100%
<b>NOMI PARTNER</b>	
Fabio Cintioli, Giuseppe Lo Pinto	



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## CINTIOLI & ASSOCIATI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente

**Trans Adriatic Pipeline**



Tipologia di operazione

**Amministrativo / ambientale - Contenzioso**



Socio di riferimento

**Fabio Cintioli**



Controparte

**Regione Puglia Ministero dell'Ambiente e della Tutela del Territorio e del Mare e altri**



Valore (euro)

**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel contenzioso proposto dalla Regione Puglia e dal Comune di Melendugno per l'annullamento dei provvedimenti ministeriali di autorizzazione alla realizzazione del gasdotto TAP.



Cliente

**Operatore chimico**



Tipologia di operazione

**Amministrativo / ambientale - Contenzioso**



Socio di riferimento

**Fabio Cintioli**



Controparte

-



Valore (euro)

**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito del procedimento di bonifica di alcuni siti industriali e nei rapporti con le amministrazioni competenti, oltre che assistenza nei relativi contenziosi.



Cliente

**Operatore Oil & gas**



Tipologia di operazione

**Amministrativo / ambientale - Contenzioso**



Socio di riferimento

**Fabio Cintioli**



Controparte

-



Valore (euro)

**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a varie questioni di diritto amministrativo concernenti le concessioni di coltivazione ed estrazione idrocarburi di cui è titolare il gruppo.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Società nazionali e internazionali attive nell'oil & gas, utilities e chimico.



# CLEARY GOTTLIB

**"Assistiamo molte importanti società italiane e multinazionali in complesse controversie di natura civile e commerciale, tutelandone gli interessi con grande determinazione e professionalità sia nelle negoziazioni dirette a evitare il contenzioso sia nell'ambito di giudizi ordinari e arbitrali."**

*Ferdinando Emanuele, partner, Cleary Gottlieb*

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### FERDINANDO EMANUELE | ★

«Supporto efficace, in linea con le aspettative, grande esperienza. Una reale garanzia di eccellenza».

«Proattivo, con competenze specialistiche, un approccio pragmatico, capacità relazionali e affidabilità».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C<sup>-</sup>

A<sup>-</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## CONTATTI

### Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP

Piazza di Spagna 15, 00187  
Roma

Via San Paolo 7, 20121 Milano

T. 06 695 221

T. +39 02 72 60 81

[www.clearygottlieb.com](http://www.clearygottlieb.com)



## CLEARY GOTTLIB DIPARTIMENTO



\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## CLEARY GOTTLIB DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



### NOMI PARTNER



Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro, Matteo Beretta, Carlo de Vito Piscicelli

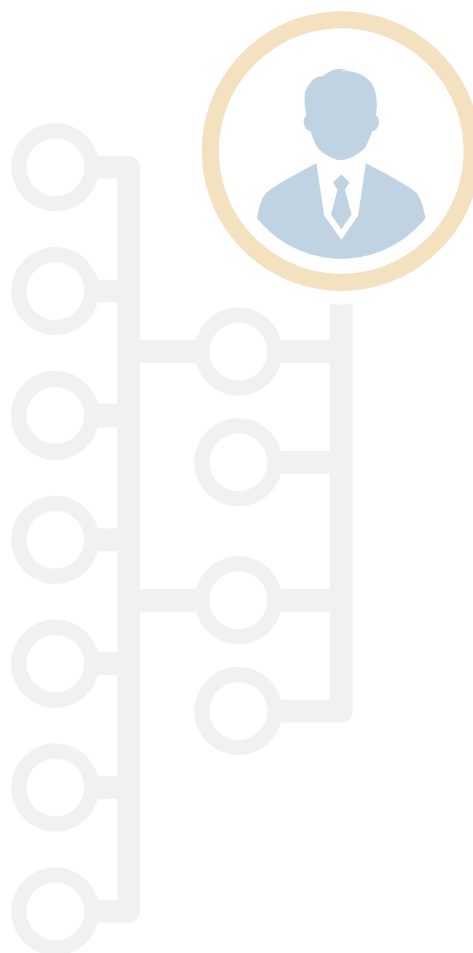
### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Si tratta di uno studio che è riuscito a specializzarsi nel settore raggiungendo una eccellente conoscenza della materia. Tra i punti di forza, il network internazionale, l'approccio multidisciplinare, l'importanza del brand».

«Tutti i professionisti hanno una approfondita preparazione nei settori di competenza e la capacità di seguire le esigenze del cliente».





# legal community *.it*





## CLEARY GOTTLIB

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Roberto Bonsignore, Carlo de Vito Piscicelli

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Mario Siragusa, Marco D'Ostuni

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **2 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Carlo Santoro, Ferdinando Emanuele

#### OIL & GAS | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **10 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,\*\*

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **10 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,\*\*

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **3 · 30% + 3**

##### NOMI PARTNER

Mario Siragusa, Marco D'Ostuni, Matteo Beretta + Cesare Rizza (counsel), Pietro Merlino (counsel), Luciana Bellia (senior attorney)

#### UTILITIES | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE **10 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Mario Siragusa, Roberto Casati, Ferdinando Emanuele, Giuseppe Scassellati Sforzolini, Roberto Bonsignore, Matteo Montanaro, Marco D'Ostuni, Carlo Santoro,\*\*

##### NOMI PARTNER

\*\* Matteo Beretta, Carlo de Vito Piscicelli

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

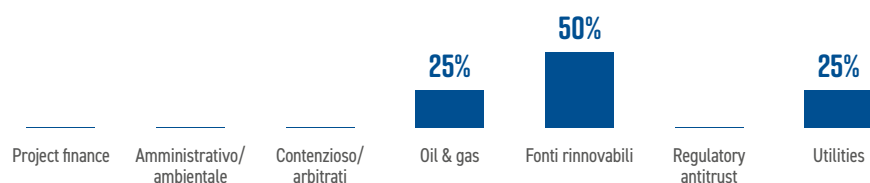
# CLIFFORD CHANCE

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**UMBERTO PENCO SALVI**

| A

«Grande qualità del suo operato, velocità di risposta, ha sempre una visione a 360 gradi, offre sempre buoni consigli, disponibile. Il livello di successo delle operazioni è massimo».



**JACOPO GARONNA**

| C

«Valido professionista: volenteroso, preciso, preparato».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Vitorio Novelli



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**B**

**B+**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## NOVITÀ

Crescita interna nell'ultimo anno: l'associate **Jacopo Garonna** è stato nominato senior associate e lo stagista **Vittorio Novelli** è stato nominato junior associate.

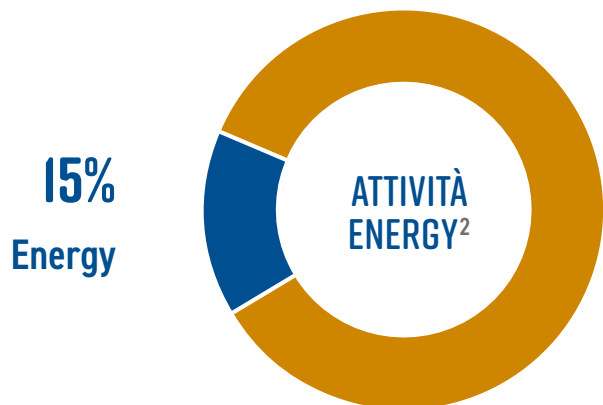


## CLIFFORD CHANCE DIPARTIMENTO



**16**  
59,2% Associate

**3**  
11,2% Counsel



**85%**  
Altri settori



- 5% Project finance
- 8% Amministrativo/ambientale
- 13% Contenzioso/arbitrati
- 13% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 8% Utilities
- 8% Tax
- 10% Efficienza energetica
- 5% Energy storage

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

\*Dato non calcolabile

## CLIFFORD CHANCE DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**UMBERTO  
PENCO SALVI**

### NOMI PARTNER



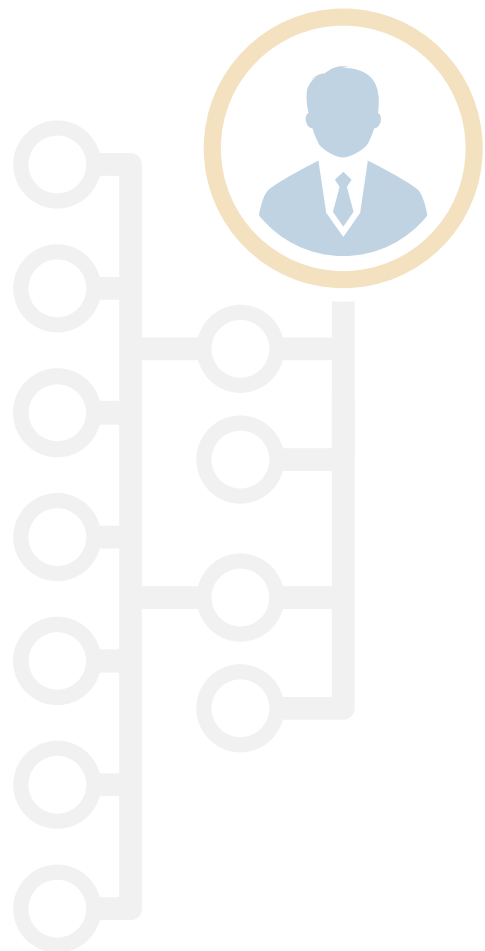
Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Giuseppe De Palma, Charles Adams, Carlo Galli, Luciano Di Via, Fabio Guastadisegni, Antonio Golino

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Team integrato, multidisciplinare, veloce e reattivo, attento alle esigenze del cliente, con un ottimo approccio al business».







## CLIFFORD CHANGE

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 2 · 25% + 1**

##### NOMI PARTNER

Giuseppe De Palma, Charles Adams  
 + Francesca Cuzzocrea (counsel)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 2 · 25%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Guastadisegni, Umberto Penco Salvi

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 3 · 37,5%**

##### NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Carlo Galli

#### OIL & GAS | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 2 · 25% + 1**

##### NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police + Filippo Degni  
 (counsel)

#### UTILITIES | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 3 · 37,5%**

##### NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi, Aristide Police, Giuseppe De Palma

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 1 · 12,5% + 1**

##### NOMI PARTNER

Aristide Police + Filippo Degni (counsel)

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 1 · 12,5%**

##### NOMI PARTNER

Luciano Di Via

#### TAX | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 1 · 12,5% + 1**

##### NOMI PARTNER

Carlo Galli + Marco Palanca (counsel)

#### EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 1 · 12,5%**

##### NOMI PARTNER

Umberto Penco Salvi

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## CLIFFORD CHANCE

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Finarvedi**



Tipologia di operazione  
**Efficienza energetica**



Socio di riferimento  
**Umberto Penco Salvi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione da parte di Siderurgica Triestina di un ramo d'azienda che include una centrale turbogas a ciclo combinato situata a Trieste ed i relativi impiegati, asset e passività da Elettra Produzione.



Cliente  
**Edison**



Tipologia di operazione  
**Utilities - Efficienza energetica**



Socio di riferimento  
**Umberto Penco Salvi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**250 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'acquisizione mediante conferimento in natura di Fenice Spa, la società specializzata nel del settore dell'efficienza energetica nel Gruppo EdF, azienda produttrice e distributrice di energia in Francia.



Cliente  
**Trina Solar**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Umberto Penco Salvi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella vendita dell'intera partecipazione sociale di Lucania srl, una società di progetto che possiede numerosi impianti fotovoltaici in Basilicata, a SUSI Renewables.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

EDP Renewables, GSE - Gestore Servizi Energetici.

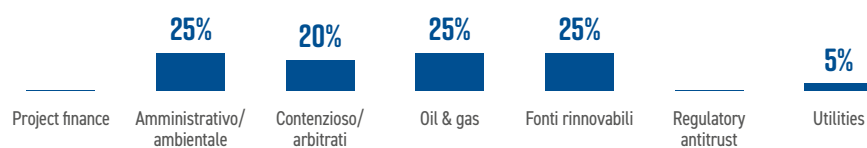
# CMS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**PIETRO CAVASOLA**

| **B**

«Ha competenze giuriche e larga conoscenza del mercato e del business. Presente, disponibile e reattivo».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

■

## DIPARTIMENTO

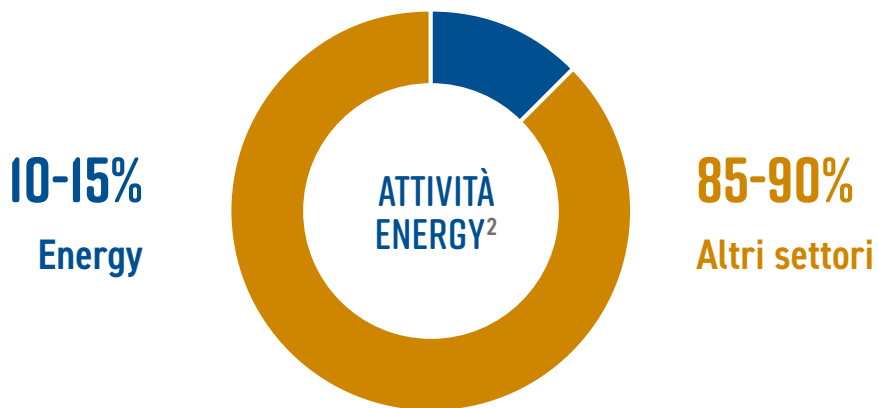
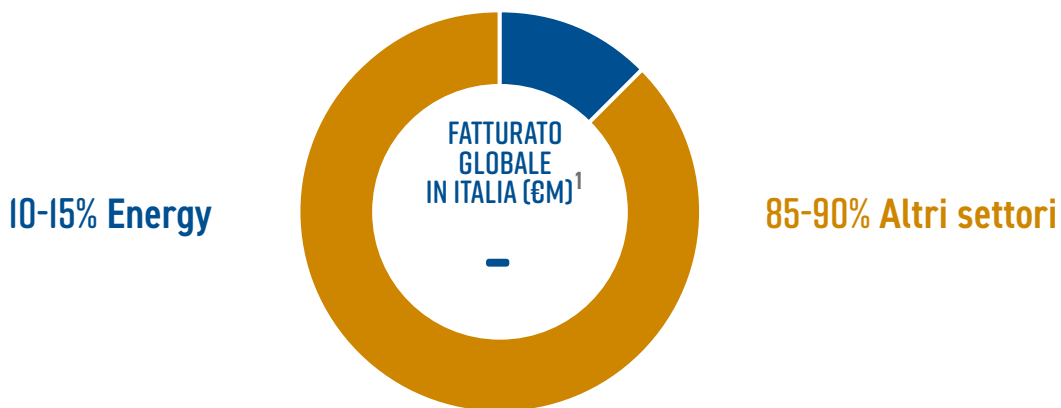
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## GMS DIPARTIMENTO



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 15% Regulatory antitrust
- 5% Utilities
- 10% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
 2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
 3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GMS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**PIETRO CAVASOLA**

### NOMI PARTNER



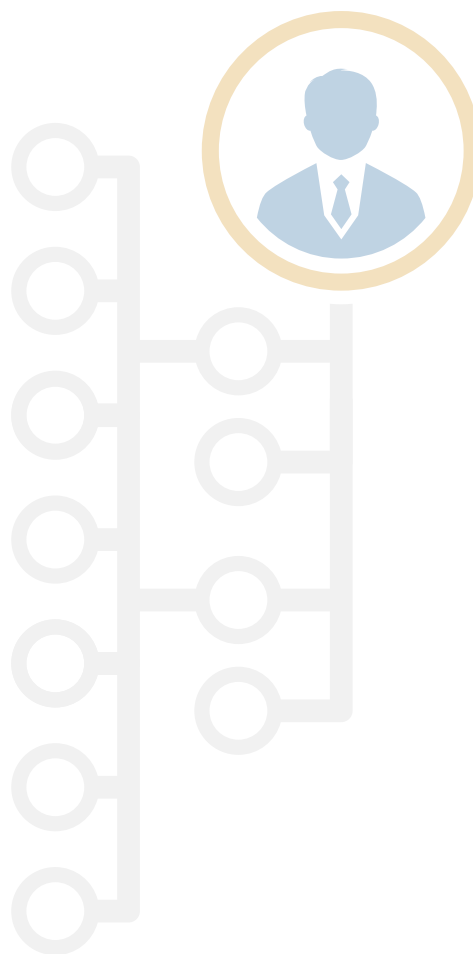
Pietro Cavasola, Dietmar Zischg,  
Matteo Ciminelli

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio ha una dimensione tale da offrire consulenza su diversi aspetti; la varietà delle professionalità che lavorano è un punto di forza».



## CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

## PROJECT FINANCE | C

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2 · 66,6% + 2

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Marco Casasole,  
Paolo Bonolis (dal dipartimento finance)

## AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | C

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 1 · 33,3%

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola

## CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2 · 66,6% + 1

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Giovanni Calì  
(dal dipartimento tax)

## OIL &amp; GAS | B

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 3 · 100%

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg, Matteo Ciminelli

## FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2 · 66,6% + 2

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg + Marco Casasole  
(dal dip. real estate), Giovanni Calì (dal dip. tax)

## REGULATORY ANTITRUST | C

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2

## NOMI PARTNER

Paolo Scarduelli, Francesca Sutti  
(dal dipartimento antitrust)

## UTILITIES | B

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2 · 66,6%

## NOMI PARTNER

Pietro Cavasola, Dietmar Zischg

## TAX | A

Team dedicato Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2

## NOMI PARTNER

Stefano Chirichigno, Giovanni Calì (dal dipartimento tax)

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## GMS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Total E&P**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale - Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Pietro Cavasola**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in varie questioni legali riguardanti il progetto "Tempa Rossa" (grande piattaforma di produzione di petrolio e gas in Italia).



Cliente  
**EDF Energies Nouvelles/Terni Energia**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Pietro Cavasola, Giovanni B. Cali**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella JV tra due principali operatori nel settore delle rinnovabili finalizzata alla divisione fra questi di diversi parchi fotovoltaici.



Cliente  
**Global Solar Fund**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Tax**



Socio di riferimento  
**Paolo Bonolis, Stefano Chirichigno**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella ristrutturazione dei debiti bancari della società lussemburghese Global Solar Fund e connessi aspetti fiscali.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

RWE Innogy Italia, Hunt Oil, TotalErg.

# CURTIS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### GALILEO POZZOLI

| A

«Sono sempre rimasto soddisfatto dai risultati ottenuti e dall'assistenza che mi è stata fornita, in particolare per la serietà e il rigore con cui veniva analizzato ogni aspetto delle pratiche».

### DANIELA SABELLI

| B

«Professionista con grande professionalità ed esperienza in materia. Disponibile, reattiva e precisa».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Alice Venturini («giovane promettente»).



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C<sup>-</sup>

A

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## NOVITÀ

Da Gennaio 2016 è entrata a far parte del team energy di Curtis **Daniela Sabelli**, proveniente da Simmons & Simmons. L'avvocata si occupa prevalentemente di corporate con focus primario sul settore dell'energy & infrastructure.





## CURTIS DIPARTIMENTO

**4,7**  
50% Energy



**4,7**  
50% Altri settori

**7**  
29,1% Partner



**7**  
29,1% Associate

**6**  
25% Trainee

**4**  
16,8% Counsel

**50%**  
Energy



**50%**  
Altri settori



- 5% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 35% Contenzioso/arbitrati
- 25% Oil & gas
- 5% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 10% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## CURTIS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**GALILEO  
POZZOLI** (FOTO),  
**DANIELA SABELLI**

### NOMI PARTNER



**Full-time:** Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Ian Tully

**Part-time:** Fabrizio Vismara, Michele Tamburini, Alfonso de Marco, Sergio Esposito Farber

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«La mia esperienza con lo studio è stata molto positiva. Sono stato assistito da persone di grande competenza, esperte nella materia, veloci, pratiche, serie e professionali».

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 4

Nome. **Daniela Sabelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Simmons & Simmons**

Nome. **Carmine Gravina**

Carica. **Counsel**

Provenienza. **Simmons & Simmons**

Nome. **Alessandro Caccioppoli**

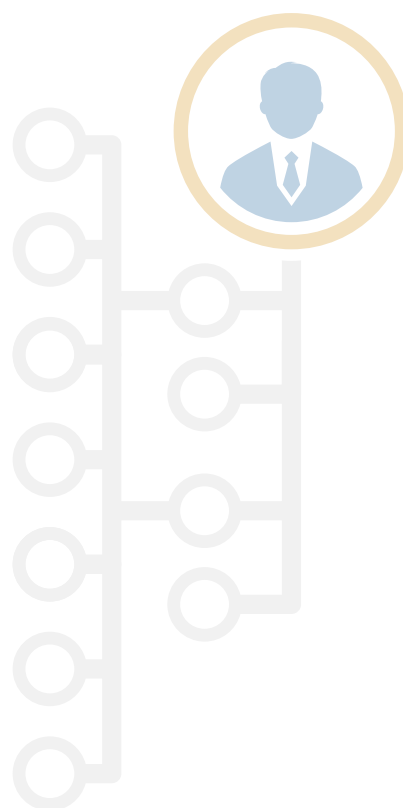
Carica. **Counsel**

Provenienza. **Legale Cardì**

Nome. **Filippo Viti**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -





## CURTIS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato  
**4** · 16,6%

Partner dedicati  
**3** · 42,8% + **1**

##### NOMI PARTNER

Alfonso de Marco, Fabrizio Vismara, Daniela Sabelli +  
Carmine Gravina (counsel)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato  
**6** · 25%

Partner dedicati  
**3** · 42,8% + **2**

##### NOMI PARTNER

Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Alfonso de Marco +  
Francesco Caccioppoli (counsel), Denis Bonvegna  
(counsel)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato  
**8** · 33,3%

Partner dedicati  
**1** · 14,2% + **2**

##### NOMI PARTNER

Galileo Pozzoli + Tullio Treves (international consultant),  
Denis Bonvegna (counsel)

#### OIL & GAS | A

Team dedicato  
**8** · 33,3%

Partner dedicati  
**3** · 42,8% + **1**

##### NOMI PARTNER

Galileo Pozzoli, Daniela Sabelli, Ian Tully + Tullio Treves  
(international consultant)

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato  
**5** · 20,8%

Partner dedicati  
**3** · 42,8% + **2**

##### NOMI PARTNER

Daniela Sabelli, Ian Tully, Sergio Esposito Farber +  
Carmine Gravina (counsel), Marco Guilizzoni  
(dal dip. contenzioso)

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato  
**3** · 12,5%

Partner dedicati  
**2** · 28,5%

##### NOMI PARTNER

Michele Tamburini, Fabrizio Vismara

#### UTILITIES | A

Team dedicato  
**4** · 16,6%

Partner dedicati  
**3** · 42,8%

##### NOMI PARTNER

Galileo Pozzoli, Ian Tully, Daniela Sabelli

#### TAX | A

Team dedicato  
**2** · 8,3%

Partner dedicati  
**1** · 14,2%

##### NOMI PARTNER

Fabrizio Vismara

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## CURTIS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Società attiva nelle rinnovabili**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Daniela Sabelli**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nello svolgimento di gare e nello sviluppo di joint venture con società locali.



Cliente  
**Republic of Uganda**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento  
**Galileo Pozzoli**



Controparte  
**Tullow Uganda Operations**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in un arbitrato relativo ad alcune violazioni di un accordo di compravendita.



Cliente  
**Petróleos de Venezuela**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Galileo Pozzoli**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione del 49% di APS spa.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori oil & gas, fonti rinnovabili, utilities e governi stranieri.

# DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### ENRICO DE CASTIGLIONE

| A

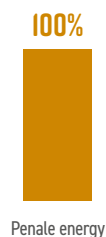
L'avvocato è considerato una pietra miliare nel settore del diritto penale ambientale. «Attento, esperto, preciso, autorevole in Tribunale».



### ROBERTA GUAINERI

| A

«Reattiva, esperta, preparata e attenta ai dettagli».



### ALESSANDRA ZANCHI

| B

«Conosce bene le tematiche ambientali, oltre ad avere grandi competenze specifiche tecnico/legale».



## RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

A

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

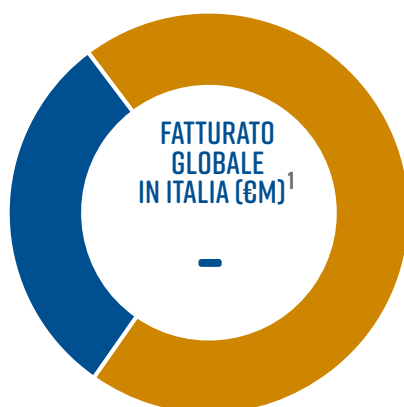
1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.





## DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO

30% Energy



70% Altri settori

3  
75% Partner



1  
15% Associate

30%  
Energy



70%  
Altri settori



● 100% Penale

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## DE CASTIGLIONE GUAINERI E ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**ENRICO  
DE CASTIGLIONE**

#### NOMI PARTNER



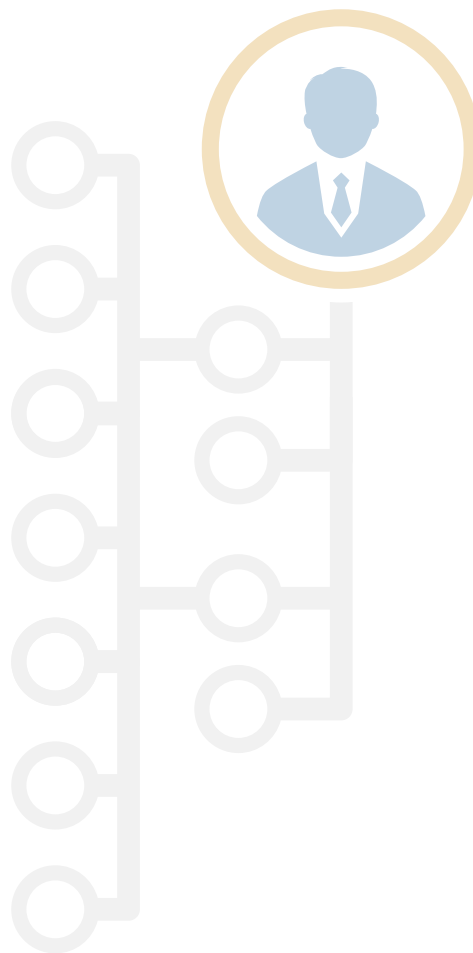
Enrico de Castiglione, Roberta Guaineri

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede grande esperienza e competenza nel diritto penale e una larga conoscenza del mercato dell'energia».



# DE VERGOTTINI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**GIOVANNI DE VERGOTTINI**

| **B**

«Ottimo professionista: ha vasta conoscenza del mercato, capacità tecniche, un approccio pragmatico e reattivo».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Lo studio è specializzato nel contenzioso amministrativo, campo nel quale segue con continuità noti operatori delle rinnovabili e dell'oil & gas. Secondo il mercato il team «è esperto, reattivo e disponibile».



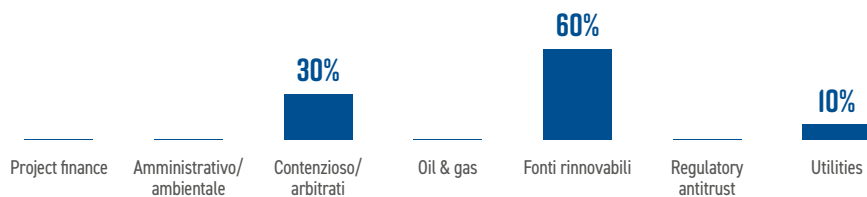
# DELOITTE

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**ANTONELLA ALFONSI**

| C

«Orientata al cliente, veloce e disponibile».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

C

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## DELOITTE DIPARTIMENTO



**2**  
16,7% Partner

**1**  
8,3% Trainee



**3**  
25% Associate

**6**  
50% Counsel

**20%**  
Energy



**80%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- nc\* Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- nc\* Oil & gas
- 60% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 10% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## DELOITTE DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**ANTONELLA  
ALFONSI**

### NOMI PARTNER



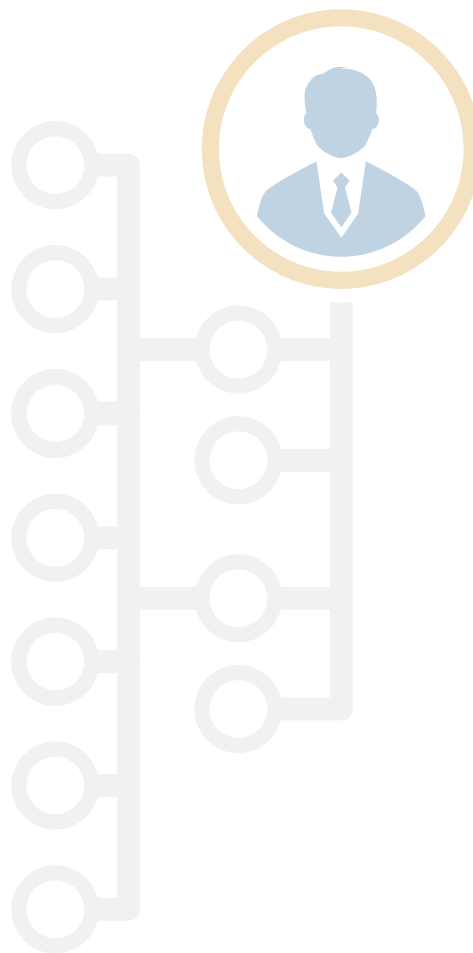
Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Il raggio d'azione del team abbraccia le fonti rinnovabili, dove svolge soprattutto attività di m&a.



## DELOITTE

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

PROJECT FINANCE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

CONTENZIOSO / ARBITRATI   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 41,6%</b>	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

OIL & GAS   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

FONTI RINNOVABILI   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 41,6%</b>	<b>2 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani	

REGULATORY ANTITRUST   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

UTILITIES   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>1 · 8,3%</b>	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## DELOITTE

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Aega Asa**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Soci di riferimento  
**Antonella Alfonsi, Emanuele Bottazzi**



Controparte  
**Pirola Pennuto Zei & Associati**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di una SPV (JER-12 Srl) detentrica di un impianto fotovoltaico da circa 1 MWP incentivato in Quarto Conto Energia.



Cliente  
**Aega Asa**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Soci di riferimento  
**Antonella Alfonsi, Emanuele Bottazzi**



Controparte  
**Pirola Pennuto Zei & Associati**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di una SPV (Piano Mulino Srl) detentrica di un impianto fotovoltaico da circa 1 MWP incentivato in Quarto Conto Energia neocostituita a seguito di conferimento di ramo di azienda.



Cliente  
**Operatore utilities**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Utilities**



Soci di riferimento  
**Antonella Alfonsi, Massimo Zamorani,**



Controparte  
**Legali interni**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Negoziazioni e due diligence relativa a primario operatore nel mercato della vendita dell'energia elettrica e gas naturale.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori fonti rinnovabili.

# DENTONS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### MATTEO FALCIONE

| A

Ha competenze specifiche nei settori regolamentare, corporate e contenzioso amministrativo, oltre a una vasta conoscenza della materia energetica in tutte le sue ramificazioni: «È preparato, reattivo, disponibile, sempre in linea con le esigenze del cliente».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Claudio Giammarino, Mileto Giuliani



## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team è preparato, multidisciplinare, attento alle esigenze del cliente e del business aziendale, presente, disponibile, con un ottimo background nella materia».

## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

B

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## DENTONS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Verde Energy Group**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Matteo Falcione**



Controparte  
**Assistenza al venditore da parte di studi locali**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Investimento di capitali raccolti negli Stati Uniti attraverso un elevato numero di SPVs che gestiscono impianti RES in paesi europei.



Cliente  
**Cubico Sustainable Investment**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Matteo Falcione**



Controparte  
**I venditori si sono avvalsi dell'assistenza di avvocati in-house**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione e costruzione della centrale eolica Cogein/Circello situata in Campania, con una capacità complessiva di 48 MW.



Cliente  
**WSB Neue Energien**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Matteo Falcione**



Controparte  
**Studi legali locali**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Acquisizione di tre progetti di parchi eolici, che hanno ottenuto i necessari permessi, situati in Campania, con una capacità massima di circa 62 MW.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

EWE - European Wind Energy, H3G, Vsb Energies Nouvelles, Aerochetto.

# DLA PIPER

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**FRANCESCO NOVELLI** | AA

«Ha la capacità di comprendere il business e venire incontro alle esigenze del cliente, nonché un'abilità di negoziare difficilmente riscontrabile sul mercato».

**GERMANA CASSAR** | A

«Persona preparata, disponibile, attenta al cliente, una delle più brave per aspetti amministrativi. Garantisce un operato eccellente».

**GIULIO MARONCELLI** | B

«Ottimo coordinatore delle attività. Ha profonda conoscenza della normativa e una elevata capacità di elaborare i problemi».

**GIOVANNI RAGNONI BOSCO LUCARELLI** | B

«Pragmatico, competente, esperto, soprattutto nel settore infrastrutture».

**FEDERICO ZUCCONI GALLI FONSECA** | B

«È in grado di mettere a fuoco anche le problematiche finanziarie. Vero problem solver».

**ANDREA LEONFORTE** | C

«Persona squisita, preparato, tempestivo, disponibile, business oriented».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Fabio Lenzini, Claudio D'Alia, Sara Ponteselli

## RATING STUDIO



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

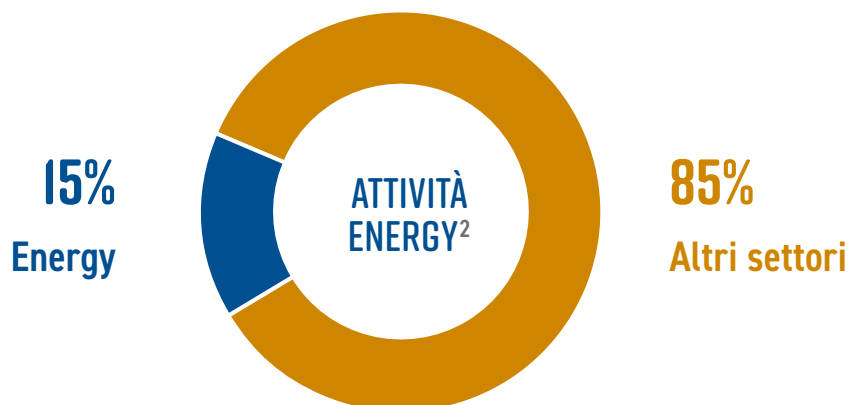
## NOVITÀ

**Germana Cassar**, ex partner di Macchi di Cellere Gangemi, esperta di diritto amministrativo, è entrata nella law firm a gennaio 2016 insieme a 4 associate.





## DLA PIPER DIPARTIMENTO



- 10% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## DLA PIPER

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO  
NOVELLI**

#### NOMI PARTNER



Francesco Novelli, Germana Cassar, Giulio Maroncelli, Federico Zucconi Galli Fonseca, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Francesco Ferrari, Stefano Modenesi, Alessandro Boso Caretta, Domenico Gullo, Antonio Tomassini + Raffaella Quintana e Antonio Carino (dipartimento White Collar Crime)

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Difficile trovare di meglio, al di là della professionalità scontata c'è correttezza nei rapporti, competenza nel settore di prima classe».

«Professionisti affermati e persone valide, affidabili, competenti e coadiuvati da un team all'altezza».

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 5

Nome. **Germana Cassar**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Immacolata Battaglino**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Andrea Leonforte**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Mattia Malinverni**

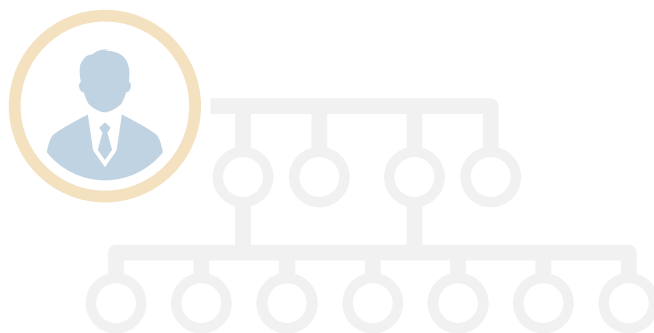
Carica. **Associate**

Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**

Nome. **Silvia Ravagnani**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Macchi di Cellere Gangemi**





finance community 

**Il primo strumento di informazione  
sui protagonisti  
del mercato finanziario**





## DLA PIPER

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato  
**10** · 19,2%

Partner dedicati  
**3** · 25%

##### NOMI PARTNER

Federico Zucconi Galli Fonseca, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Francesco Ferrari

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato  
**5** · 9,6%

Partner dedicati  
**1** · 8,3%

##### NOMI PARTNER

Germana Cassar

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato  
**8** · 15,3%

Partner dedicati  
**2** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Stefano Modenesi, Germana Cassar

#### OIL & GAS | A

Team dedicato  
**5** · 9,6%

Partner dedicati  
**2** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Giulio Maroncelli

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato  
**15** · 28,8%

Partner dedicati  
**5** · 41,6%

##### NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Germana Cassar, Giulio Maroncelli, Giovanni Ragnoni Bosco Lucarelli, Federico Zucconi Galli Fonseca

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato  
**4** · 7,6%

Partner dedicati  
**2** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Alessandro Boso Caretta, Domenico Gullo

#### UTILITIES | A

Team dedicato  
**4** · 7,6%

Partner dedicati  
**2** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Francesco Novelli, Giulio Maroncelli

#### TAX | B

Team dedicato  
**3** · 5,7%

Partner dedicati  
**1** · 8,3%

##### NOMI PARTNER

Antonio Tomassini

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## DLA PIPER

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**EDP Renewables Europe**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Giulio Maroncelli**



Controparte  
**Sullivan & Cromwell, Chiomenti, SKS**



Valore (euro)  
**1 miliardo**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella negoziazione e realizzazione della joint venture con China Three Gorges (Hong Kong) Company Limited.



Cliente  
**ERG**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Soci di riferimento  
**Francesco Novelli, Giulio Maroncelli, Giovanni Ragnoni  
Bosco Lucarelli**



Controparte  
**Freshfields**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza al cliente in relazione al suo ingresso nell'idroelettrico attraverso l'acquisizione dell'intero business idroelettrico di E.ON Produzione.



Cliente  
**Trans Adriatic Pipeline AG**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Soci di riferimento  
**Francesco Novelli, Giulio Maroncelli, Germana Cassar**



Controparte  
**-**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in un progetto volto alla costruzione di un nuovo gasdotto che dalla frontiera greco-turca che attraverserà Grecia e Albania per approdare in Italia.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Banche d'affari e numerose società nazionali e straniere attive nell'oil & gas, rinnovabili e utilities.

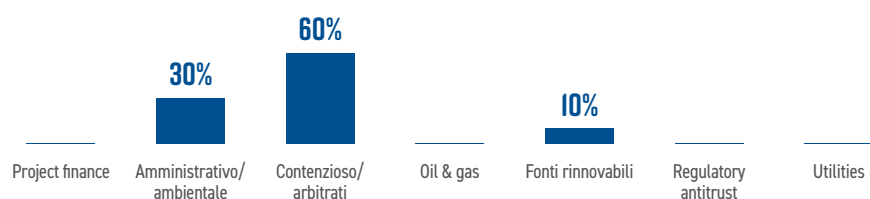
# FRACCASTORO

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**GIORGIO FRACCASTORO**

| A

«Ha una eccellente capacità di gestione delle sue risorse, dimostrando quindi grandi capacità manageriali. Assolutamente brillante nell'analisi giuridica, nell'individuare le peculiarità dei diversi casi».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Nicola Tassoni, Alice Volino

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

C<sup>+</sup>

=

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.





## FRAGCASTORO DIPARTIMENTO

1  
60% Energy



0,7  
40% Altri settori

1  
16,7% Partner



5  
83,3% Associate

40%  
Energy



60%  
Altri settori



- nc\* Project finance
- 30% Amministrativo/ambientale
- 60% Contenzioso/arbitrati
- nc\* Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## FRACCASTORO DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**GIORGIO  
FRACCASTORO**

### NOMI PARTNER



Giorgio Fraccastoro

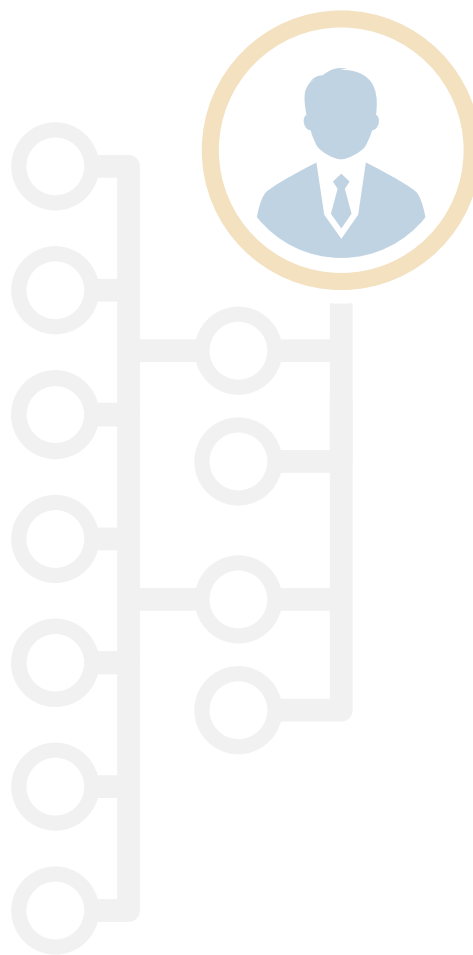
### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Buone referenze, ottima relazione, comprensione delle esigenze del cliente».

«Hanno una ottima capacità di dialogare con le funzioni tecniche che comprendono elementi non solamente legali. Hanno sviluppato un progetto sinergico, reazioni veloci che rispettano i tempi del business».





## FRACCASTORO

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

PROJECT FINANCE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE   A	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>3 · 50%</b>	<b>1 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giorgio Fraccastoro	

CONTENZIOSO / ARBITRATI   A	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>4 · 66,6%</b>	<b>1 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giorgio Fraccastoro	

OIL & GAS   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

FONTI RINNOVABILI   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>3 · 50%</b>	<b>1 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giorgio Fraccastoro	

REGULATORY ANTITRUST   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

UTILITIES   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>3 · 50%</b>	<b>1 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giorgio Fraccastoro	



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## FRACCASTORO

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Cofely Italia**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Giorgio Fraccastoro**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in giudizio innanzi ai tribunali amministrativi regionali e al Consiglio di Stato nei giudizi in tema di appalti pubblici e concessioni.



Cliente  
**GSE**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Giorgio Fraccastoro**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in giudizio nei contenziosi giurisdizionali amministrativi riguardanti energie rinnovabili (fotovoltaico ed eolico) nonché certificati bianchi (Titoli di Efficienza Energetica).



Cliente  
**Tirreno Power**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale**



Socio di riferimento  
**Giorgio Fraccastoro**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Due diligence amministrativa e legale sulle società coinvolte nella catena logistica di scarico e trasporto del carbone presso la Centrale Termoelettrica di Vado Ligure.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Terna, e-distribuzione, Lazio Ambiente, Ottana Energia.

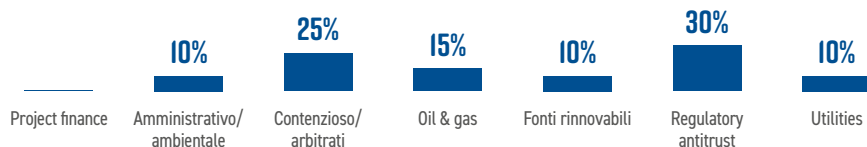
# FRESHFIELDS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### TOMMASO SALONICO

| A

«Professionista dotato di competenza, senso pratico, accuratezza e disponibilità. Ha inoltre grande esperienza e una profonda conoscenza del mercato».



### GIORGIO CANDELORO

| C

«Reattivo, preparato, efficiente: ottimo avvocato».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

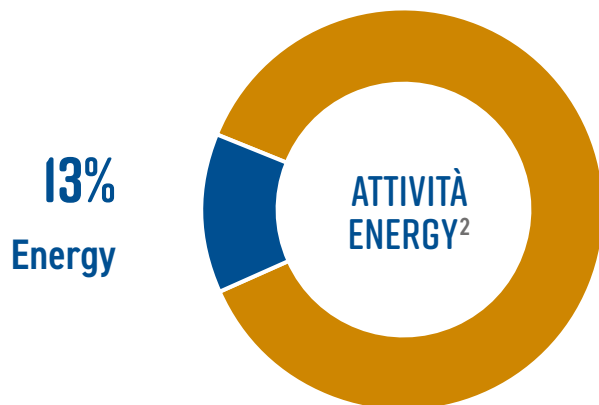
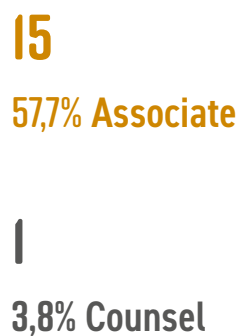
C<sup>-</sup>A<sup>-</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## FRESHFIELDS DIPARTIMENTO



- 5% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- 30% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## FRESHFIELDS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**TOMMASO  
SALONICO**

### NOMI PARTNER



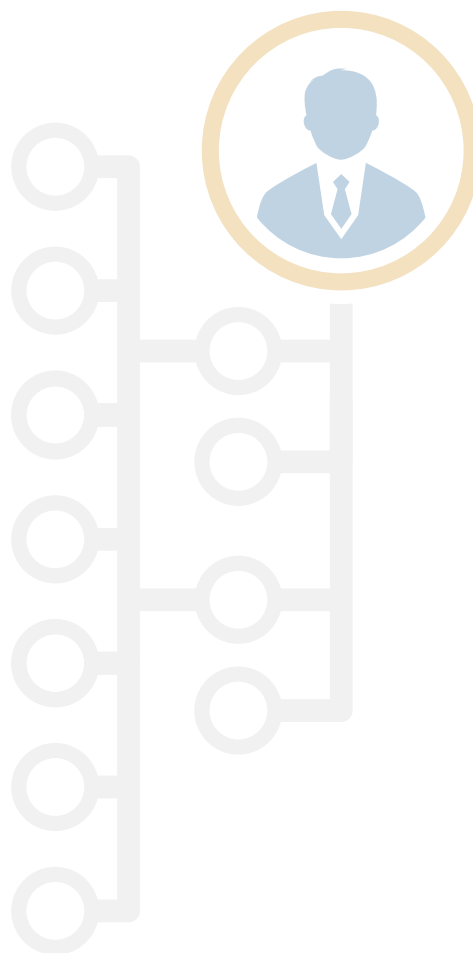
Tommaso Salonico, Gian Luca Zampa,  
Emiliano Conio, Fabrizio Arossa,  
Enrico Castellani, Nicola Asti

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio possiede la giusta combinazione di professionisti esperti e di giovani capaci in grado di seguirli e coadiuvarli. Ritengo il loro operato qualitativamente molto positivo».





## FRESHFIELDS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**3** · 11,5%

Partner dedicati

**1** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Emiliano Conio

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

**3** · 11,5%

Partner dedicati

**1** · 16,6%

##### NOMI PARTNER

Tommaso Salonico

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**12** · 46,1%

Partner dedicati

**3** · 50%

##### NOMI PARTNER

Fabrizio Arossa, Enrico Castellani, Tommaso Salonico

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

**9** · 34,6%

Partner dedicati

**2** · 33,3%

##### NOMI PARTNER

Tommaso Salonico, Enrico Castellani

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

**9** · 34,6%

Partner dedicati

**2** · 33,3%

##### NOMI PARTNER

Tommaso Salonico, Emiliano Conio

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

**9** · 34,6%

Partner dedicati

**2** · 33,3%

##### NOMI PARTNER

Tommaso Salonico, Gian Luca Zampa

#### UTILITIES | B

Team dedicato

**9** · 34,6%

Partner dedicati

**2** · 33,3%

##### NOMI PARTNER

Tommaso Salonico, Nicola Asti

#### TAX | A

Team dedicato

**3** (DIP. TAX)

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Renato Paternollo

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## FRESHFIELDS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**A2A**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso - Utilities**



Socio di riferimento  
**Tommaso Salonico**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'appello di fronte al Consiglio di Stato proposto dall'Autorità per l'energia elettrica il gas e il sistema idrico avverso la decisione del TAR che ha annullato una delibera relativa alla definizione del prezzo di vendita di gas ai consumatori domestici e piccole imprese.



Cliente  
**Acciai Speciali Terni**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Tommaso Salonico**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel ricorso davanti al TAR di Milano avverso una deliberazione con la quale L'aeggsi ha introdotto un ingiustificato trattamento discriminatorio nei confronti di imprese ad elevato consumo di energia che risultino anche titolari di una rete privata di distribuzione di energia elettrica.



Cliente  
**Iren**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso - Utilities**



Socio di riferimento  
**Tommaso Salonico**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza dinanzi al Consiglio di Stato nel giudizio avverso una decisione del TAR Lazio con la quale è stato respinto il ricorso contro la decisione del Gestore dei Servizi Energetici di rilasciare certificati bianchi per il risparmio energetico per una durata inferiore rispetto a quella prevista.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori italiani e stranieri attivi nell'oil & gas, fonti rinnovabili e utilities.

# GEBBIA BORTOLOTTO PENALISTI ASSOCIATI

**"Coniugando competenze specialistiche con una struttura agile e moderna, lo Studio offre un servizio professionale ed un approccio pragmatico e attento al cliente"**

## RATING STUDIO PENALE

Media directories

legalcommunity.it

-

A

=

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### MAURIZIO BORTOLOTTO

| A

«Scrupoloso, puntuale, presente, conosce bene il business aziendale. Sempre sul pezzo».

100%



Penale energy

### MARIO GEBBIA

| A

«Ha una vasta conoscenza della materia e la capacità di seguire le necessità specifiche del cliente».

100%



Penale energy

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

## CONTATTI

### Studio Gebbia Bortolotto Penalisti Associati

C.so Vittorio Emanuele II, 64  
10121 Torino

Tel. 011/4546389

Fax 011/5620622

<http://www.gbpenalisti.it/>





## GEBBIA BORTOLOTTO PENALISTI ASSOCIATI DIPARTIMENTO

**0,2**  
11,1% Energy



**1,6**  
88,9% Altri settori

**3**  
27,2% Partner

**3**  
27,2% Trainee



**2**  
18,4% Associate

**3**  
27,2% Counsel

**20%**  
Energy



**80%**  
Altri settori



● 100% Penale

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GEBBIA BORTOLOTTO PENALISTI ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**MAURIZIO  
BORTOLOTTO**

#### NOMI PARTNER



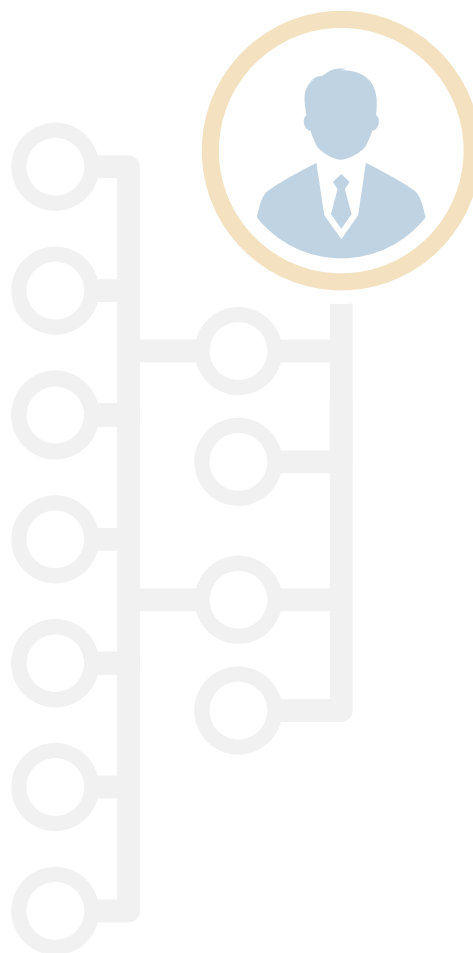
Mario Gebbia, Maurizio Bortolotto,  
Valentina Corino

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede grande esperienza nel diritto penale e una larga conoscenza del mercato dell'energia e delle sue dinamiche. I professionisti sono tutti reattivi, pratici e disponibili».



# GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**OTTAVIANO SANSEVERINO** | AA

«Ha un'esperienza pluriennale nel settore, insuperabile professionalità, arriva sempre al punto, conosce bene la materia, calmo e gentleman. Il meglio che c'è».

**ANTONELLA CAPRIA** | A

«Track record ed esperienza di primo livello. Sa cogliere le esigenze del cliente sin dall'inizio».

**FRANCESCO PUNTILLO** | A

«Ottimo nelle negoziazioni, bilancia gli interessi e non lascia mai nulla di intentato sul tavolo».

**GIUSEPPE VELLUTO** | A

«Ha ottime competenze, elevata professionalità, grande capacità di gestire il cliente e la controparte, disponibile e flessibile».

**VALENTINA CANALINI** | B

«Preparata tecnicamente, garantisce puntualità nel riscontro».

**EUGENIO GRIPPO** | B

«Pratico e reattivo nel risolvere qualsiasi problema».

**ORIANA GRANATO** | C

«Ottima performance nella gestione del progetto».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Stefano Cunico, Valentina Dragoni

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**A**

**A**



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

## NOVITÀ

Nel corso dell'ultimo anno il dipartimento energy di Gianni Origoni ha visto l'ingresso di 9 professionisti, di cui 3 associate e 6 trainee. Con i nuovi innesti adesso il team conta 52 persone.



## GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS DIPARTIMENTO



**7**  
13,4% Partner

**8**  
15,4% Trainee



**28**  
53,8% Associate

**9**  
17,4% Counsel

**15%**  
Energy



**85%**  
Altri settori



- 12% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 8% Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI &amp; PARTNERS

## DIPARTIMENTO

## CAPO DIPARTIMENTO



**OTTAVIANO  
SANSEVERINO**

## NOMI PARTNER



Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino,  
Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto,  
Oriana Granato, Antonella Capria,  
Teodora Marocco

## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede una eccellente preparazione tecnica, ampia esperienza maturata sul campo, competenza a tutto tondo anche sotto gli aspetti negoziali e relazionali, garantisce inoltre puntualità nello svolgimento del servizio e continuità di relazione nel tempo».

## INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 9

Nome. **Luna Maria Mignosa**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Enrico Esposito**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Elena Cuppari**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Davide Corriero**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Francesca Murelli**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Riccardo Leccia**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Iacopo Massimo Fabio Rossetti**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Francesco Maletto**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -

Nome. **Martina Gasparri**

Carica. **Stagiaire**

Provenienza. -



## GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**24 · 46,1%**      **3 · 42,8%**

##### NOMI PARTNER

Ottaviano Sanseverino, Oriana Granato, Eugenio Grippo

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**28 · 53,8%**      **4 · 57,1%**

##### NOMI PARTNER

Antonella Capria, Teodora Marocco, Giuseppe Velluto,  
 Francesco Puntillo

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**52 · 100%**      **7 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino,  
 Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto, Oriana Granato,  
 Antonella Capria, Teodora Marocco

#### OIL & GAS | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**52 · 100%**      **7 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Grippo, Ottaviano Sanseverino,  
 Francesco Puntillo, Giuseppe Velluto, Oriana Granato,  
 Antonella Capria, Teodora Marocco

#### UTILITIES | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**15 · 28,8%**      **2 · 28,5%**

##### NOMI PARTNER

Giuseppe Velluto, Francesco Puntillo

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**12 · 23%**      **2 · 28,5%**

##### NOMI PARTNER

Antonella Capria, Teodora Marocco

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**5 (DIP. COMP. ANTITRUST)**      **2**

##### NOMI PARTNER

Alberto Pera, Piero Fattori

#### TAX | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**7 (DIPTAX)**      **2**

##### NOMI PARTNER

Luciano Acciari, Fabio Chiarenza

#### EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato      Partner dedicati  
 NUMERO VARIABILE      **1 · 14,2%**

##### NOMI PARTNER

Giuseppe Velluto

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## GIANNI ORIGONI GRIPPO CAPPELLI & PARTNERS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Ital Gas Storage**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Soci di riferimento  
**Ottaviano Sanseverino, Antonella Capria**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione a finanziamento, costruzione e gestione di un impianto di stoccaggio di gas naturale a Cornegliano Laudense, in Lombardia.



Cliente  
**Provincia di Padova e Provincia di Chieti**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale**



Socio di riferimento  
**Giuseppe Velluto**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione al piano di efficienza energetica previsto dal quadro "Elena" ("Assistenza europea per l'energia locale"), gestito dalla Banca europea per gli investimenti.



Cliente  
**Macquarie e Swiss Life**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Francesco Puntillo**



Controparte  
**Paul Hastings**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione dal fondo infrastrutturale Eiser di Società Gasdotti Italia SGI Spa, il secondo maggiore operatore di trasporto di gas naturale in Italia.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Eni, A2A, GDF Suez Energia, Enel Green Power, Helvetic Wind, Platina Energy Partners, Total E&P Italia, Quadrivio Capital, Engie, RTR Capital, Contour Global, Sarlux, Bartucci.

# GITTI AND PARTNERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**PIERO VIGANÒ**

| **B**

«Professionalmente eccellente, preparato, esperto, veloce, disponibile e flessibile. Avvocato completo».



## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

**B**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

## NOVITÀ

Ad aprile 2016 lo studio ha annunciato l'ingresso in qualità di partner nella sede di Milano di **Piero Viganò**, ex socio di Osborne Clarke. L'avvocato ha esperienza nel settore energy sia nell'm&a che nel contenzioso, nei quali emerge la sua conoscenza degli aspetti regolatori nei vari settori dell'energia.



# GRIMALDI STUDIO LEGALE

**"Grimaldi : 150 professionisti, 6 sedi  
e 20 anni di tradizione.  
Il partner legale di riferimento per gli operatori  
del mercato Energy."**

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

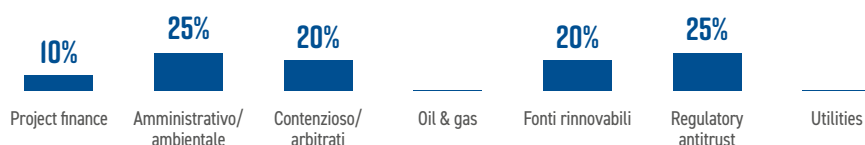
**B<sup>+</sup>**

=

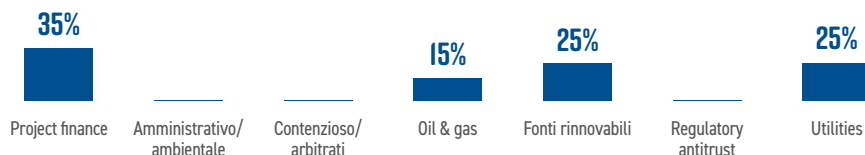
## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**FRANCESCO SCIAUDONE**
**| AA**

«Con lui ho ottenuto il massimo dei risultati, tutto è andato sempre a buon fine. Pratico, esperto, reattivo, affidabile, conosce molto bene il mercato e le esigenze del cliente».


**CARMINE ONCIA**
**| B**

«Disponibile, efficiente, ha un livello di preparazione elevatissimo e cura del dettaglio».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Cristiano Chiofalo («preparato»), Daniela Fioretti («equilibrata»), Flavio Iacovone («bravo e istintivo»), Andrea Neri («giovane promettente»).

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.

## CONTATTI

### Grimaldi Studio Legale

Francesco Sciaudone  
*Managing Partner*

Via Pinciana 25  
Roma, Italia 00198

Tel. +39 06 45206220

Fax +39 06 45206230

[www.grimaldilex.com](http://www.grimaldilex.com)



## GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

**6**  
25% Energy



**18**  
75% Altri settori

**14**  
28% Partner



**27**  
54% Associate

**5**  
10% Partner

**4**  
8% Counsel

**25%**  
Energy



**75%**  
Altri settori



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 15% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 20% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GRIMALDI STUDIO LEGALE DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**FRANCESCO  
SCIUDONE**

### NOMI PARTNER



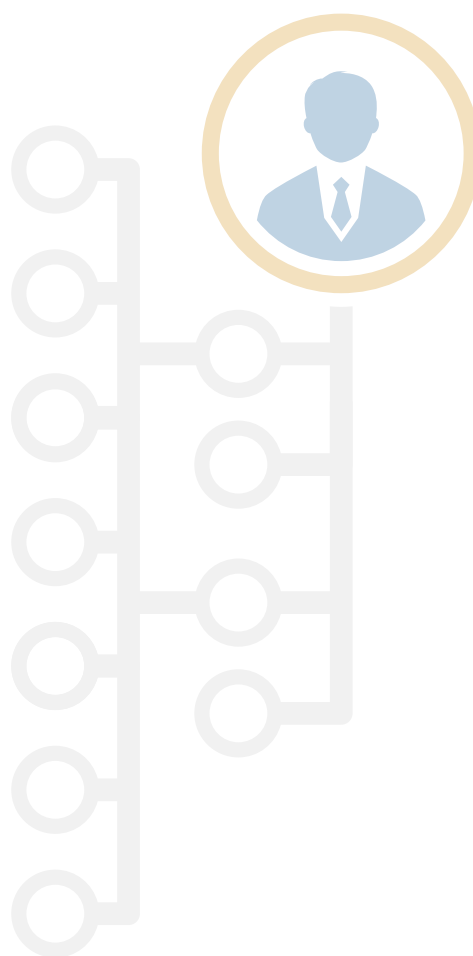
Giovanni Bocciardo, Tiziana Del Prete,  
Daniela Fioretti, Giorgio Gallenzi,  
Giancarlo Luglini, Maurizio Mengassini,  
Carmine Oncia, Adriano Pala, Fabio Pizzoccheri,  
Annalisa Pescatori, Sergio Massimiliano Sambri,  
Riccardo Salvatori, Riccardo Sallustio,  
Francesco Sciudone

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Studio di ottimo livello, professionisti reattivi,  
tempestivi, esperti e disponibili. Tutti in linea con  
i livelli eccezionali di qualità e commitment del  
team di Sciudone».



## GRIMALDI STUDIO LEGALE

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**10 · 20%**

Partner dedicati

**3 · 21,4%**

##### NOMI PARTNER

Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**9 · 18%**

Partner dedicati

**3 · 21,4%**

##### NOMI PARTNER

Maurizio Mengassini, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**7 · 14%**

Partner dedicati

**3 · 21,4%**

##### NOMI PARTNER

Maurizio Mengassini, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

#### OIL & GAS | B

Team dedicato

**9 · 18%**

Partner dedicati

**7 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Tiziana Del Prete, Giancarlo Luglini, Carmine Oncia, Fabio Pizzoccheri, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**20 · 40%**

Partner dedicati

**8 · 57,1%**

##### NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Giorgio Gallenzi, Giancarlo Luglini, Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone, Giovanni Bocciardo, Annalisa Pescatori

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

**8 · 16%**

Partner dedicati

**2 · 14,2%**

##### NOMI PARTNER

Daniela Fioretti, Francesco Sciaudone

#### UTILITIES | A

Team dedicato

**10 · 20%**

Partner dedicati

**4 · 28,5%**

##### NOMI PARTNER

Carmine Oncia, Sergio Massimiliano Sambri, Francesco Sciaudone, Adriano Pala

#### TAX | B

Team dedicato

**4 · 8%**

Partner dedicati

**1 · 7,1%**

##### NOMI PARTNER

Riccardo Salvatori

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

# GUARNERA ADVOGADOS

"Affidabilità, efficienza e professionalità fornita da oltre 26 anni a tutela degli investimenti di imprese italiane e europee in Brasile"

## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

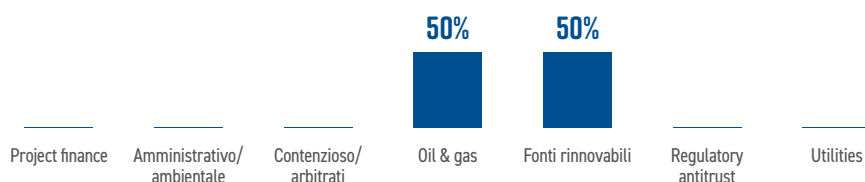
C

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**GIACOMO GUARNERA**

| B

«Preparazione, profilo commerciale e conoscenza del mercato sono i suoi punti di forza».



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



## CONTATTI

**GA** Guarnera Advogados  
25 anni 25 Anos 25 years

Rua Gomes de Carvalho, 1069,  
San Paulo, SP Brasile

Repr. Office:

Via Vincenzo Monti, 8, Milano

02 46712721

[guarnera@guarnera.com.br](mailto:guarnera@guarnera.com.br)

[www.guarnera.com.br](http://www.guarnera.com.br)



## GUARNERA AVVOCADOS DIPARTIMENTO

**2,7 (R\$)**  
20% Energy



**10,8 (R\$)**  
80% Altri settori

**2**  
22,2% Partner

**2**  
22,2% Trainee



**4**  
44,4% Associate

**1**  
11,2% Counsel

**20%**  
Energy



**80%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- nc\* Amministrativo/ambientale
- nc\* Contenzioso/arbitrati
- 50% Oil & gas
- 50% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## GUARNERA ADVOGADOS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**GIACOMO  
GUARNERA**

### NOMI PARTNER



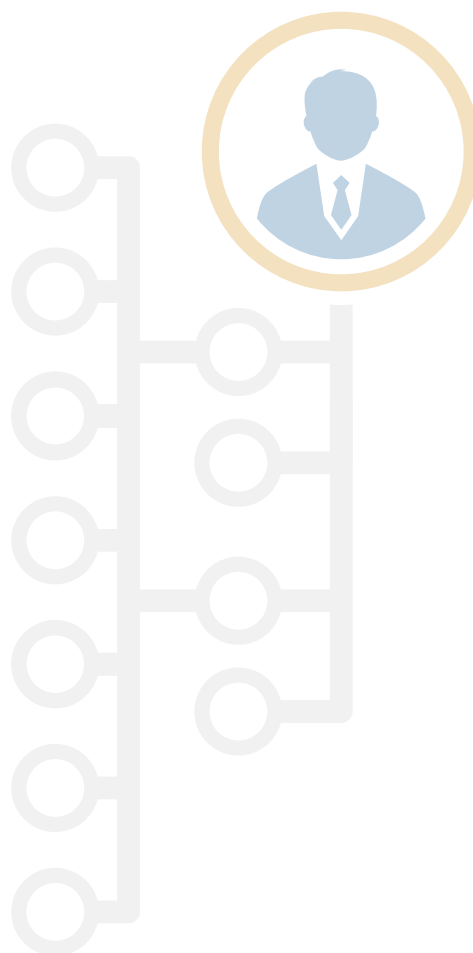
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team ha una profonda e consolidata conoscenza del settore delle fonti rinnovabili. Preparati, pragmatici e tempestivi».



## GUARNERA ADVOGADOS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

PROJECT FINANCE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

CONTENZIOSO / ARBITRATI   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>2 · 22,2%</b>	<b>1 · 50% + 1</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giacomo Guarnera + Renata Aidar (dipartimento litigation)	

OIL & GAS   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 55,5%</b>	<b>2 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves	

FONTI RINNOVABILI   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 55,5%</b>	<b>2 · 100%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves	

REGULATORY ANTITRUST   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

UTILITIES   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione



## GUARNERA ADVOGADOS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Enerray**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Soci di riferimento  
**Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica per l'installazione della filiale della Enerray in Brasile, attraverso la costituzione di una società veicolo.



Cliente  
**C&T Spa**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Soci di riferimento  
**Giacomo Guarnera, Anna Lucia Gonçalves**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica nell'installazione di una industria di biocombustibili di Mato Grosso, stato del Brasile.



Cliente  
**Galperti Do Brasil Comercial e Industrial**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Giacomo Guarnera; Anna Lucia Gonçalves**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza giuridica nell'installazione dell'industria di approvvigionamento del gruppo italiano Galperti nel settore petrolifero e del gas, fornendo assistenza in merito alla legislazione brasiliana.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori italiani e stranieri oil & gas e fonti rinnovabili.

# HOGAN LOVELLS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**LEAH DUNLOP** | B

«Capace di mediare e comprendere le situazioni al di là dell'aspetto legale».

**LUCA PICONE** | B

«Si distingue per la forte conoscenza del settore e per aver gestito numerose e importanti transazioni del mercato».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C<sup>-</sup>

B

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## NOVITÀ

A novembre 2015, **Sabrina Borocci** (ex partner di Gatti Pavesi Bianchi) è entrata in Hogan Lovells con la qualifica di responsabile del dipartimento di diritto della concorrenza.



## HOGAN LOVELLS DIPARTIMENTO



**11**  
29,7% Partner

**5**  
13,5% Trainee



**18**  
48,6% Associate

**3**  
8,2% Counsel

**15%**  
Energy



**85%**  
Altri settori



- 10% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 30% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## HOGAN LOVELLS

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**LEAH DUNLOP**

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Sabrina Borocci**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Gatti Pavesi Bianchi**

#### NOMI PARTNER



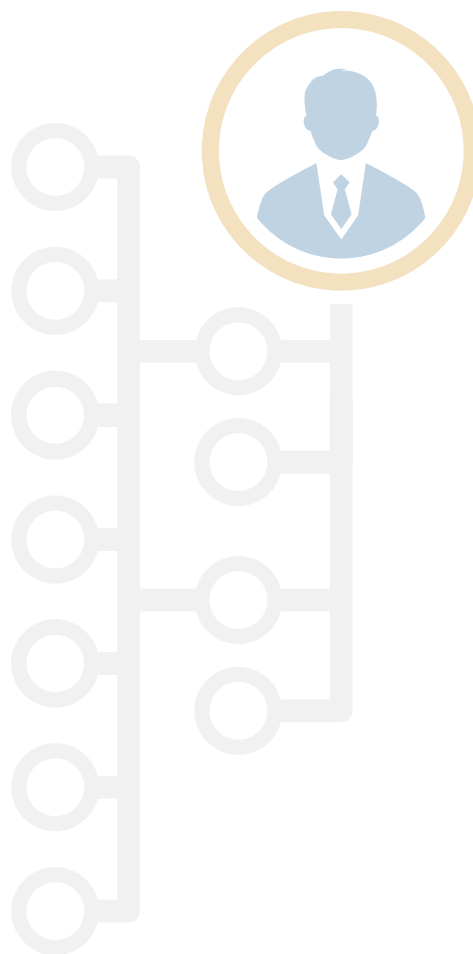
Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Luca Picone, Francesco Stella, Marco Berliri, Francesca Angeloni, Carlo Massini, Francesca Rolla, Filippo Chiaves, Fulvia Astolfi, Sabrina Borocci

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Responsive, disponibilità, competenza, pragmatismo, velocità, questi i punti di forza. Il team possiede inoltre esperienza internazionale che li rende aggiornati e propositivi».





## HOGAN LOVELLS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato  
**4** · 10,8%

Partner dedicati  
**1** · 9%

##### NOMI PARTNER

Carlo Massini

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | C

Team dedicato  
**5** · 13,5%

Partner dedicati  
**1** · 9%

##### NOMI PARTNER

Francesca Angeloni

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato  
**11** · 19,7%

Partner dedicati  
**3** · 27,2%

##### NOMI PARTNER

Francesca Angeloni, Francesca Rolla, Filippo Chiaves

#### OIL & GAS | A

Team dedicato  
**23** · 62,1%

Partner dedicati  
**8** · 72,7%

##### NOMI PARTNER

Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Marco Berliri, Francesca Angeloni, Sabrina Borocci, Francesca Rolla, Filippo Chiaves

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato  
**9** · 24,3%

Partner dedicati  
**5** · 45,4%

##### NOMI PARTNER

Leah Dunlop, Antonio Di Pasquale, Luca Picone, Francesco Stella, Francesca Angeloni

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato  
**4** · 10,8%

Partner dedicati  
**1** · 9%

##### NOMI PARTNER

Sabrina Borocci

#### UTILITIES | C

Team dedicato  
**8** · 21,6%

Partner dedicati  
**2** · 18,1%

##### NOMI PARTNER

Leah Dunlop, Francesca Angeloni

#### TAX | B

Team dedicato  
**4** · 10,8%

Partner dedicati  
**1** · 9%

##### NOMI PARTNER

Fulvia Astolfi

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## HOGAN LOVELLS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Metal One UK (una controllata di Mitsubishi)**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Francesco Stella**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla predisposizione e negoziazione di una serie di contratti con Enel in virtù dei quali Metal One UK fornisce ad ENEL il materiale di rivestimento delle aste di perforazione.



Cliente  
**ASI - Azienda Solare Italiana**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Luca Picone**



Controparte  
**Gattai Minoli Agostinelli con il venditore**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza all'acquisizione di due impianti fotovoltaici della capacità aggregata di 7,3MW. Entrambi gli impianti fotovoltaici sono situati nella regione Molise.



Cliente  
**Kuwait Petroleum International**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas - Tax**



Soci di riferimento  
**Antonio Di Pasquale, Fulvia Astolfi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza continuativa relativa a tutte le questioni post closing derivanti dalla gestione degli affari di Shell in Italia, alla vendita al dettaglio (negli oltre 2.500 siti), la fornitura, la distribuzione e la logistica.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori del settore tra cui compagnie petrolifere internazionali e società attive nelle rinnovabili.

# LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### MONICA COLOMBERA

| A

«Ha un approccio al business, preparazione giuridica e una visione ampia e trasversale».

«Eccellente per quanto riguarda la professionalità, la conoscenza tecnica e l'abilità di negoziazione. Assicura inoltre disponibilità e rapidità di risposta e di esecuzione».

### FILIPPO RUFFATO

| B

«Ha una profonda e consolidata conoscenza del settore, ottima abilità nella contrattualistica, padronanza della materia e capacità negoziale».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

**Emanuele Artuso, Giuseppe D'Amore, Antonio Gerlini, Fabio Piazza, Ivano Saltarelli, Giovanni Scirocco, Maria Teresa Solaro:**

«Sono tutti giovani promettenti che mostrano altissima qualità nel lavoro svolto ed elevate competenze specialistiche. Garantiscono un lavoro preciso e nel rispetto dei tempi e supportano il cliente su qualsiasi tematica».

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

B

A



## DIPARTIMENTO

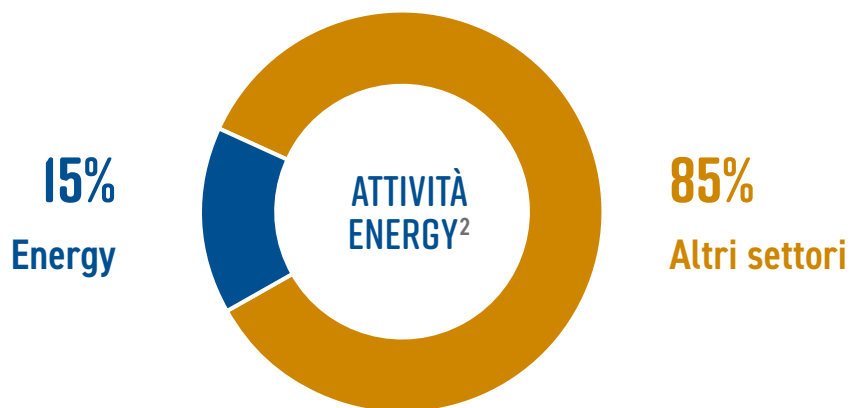
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border.





## LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI DIPARTIMENTO



- 25% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 15% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
 2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
 3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



## LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**MONICA  
COLOMBERA**

#### NOMI PARTNER



Monica Colombera, Filippo Pacciani, Giuseppe Abbruzzese, Alessandro Botto, Filippo Ruffato

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I partner si occupano direttamente e attivamente delle transazioni, collaborando con i proprio associati. Ottima relazione, alta professionalità».

«Studio sui più alti standard qualitativi del mercato. Oltre alle forti competenze nella materia, grande attenzione al cliente».

«Il team è dotato di una conoscenza ineguagliabile del settore energy e infrastrutture sviluppata in anni di consulenza per i maggiori player del mercato in Italia. Ci segue in tutte le fasi dei nostri progetti, offrendo anche approfondimenti su aspetti fiscali e societari».

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 4

Nome. **Francesca Ferlazzo**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Luca Armano**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Avvocatura Distrettuale dello Stato di Milano**

Nome. **Emanuela Procaro**

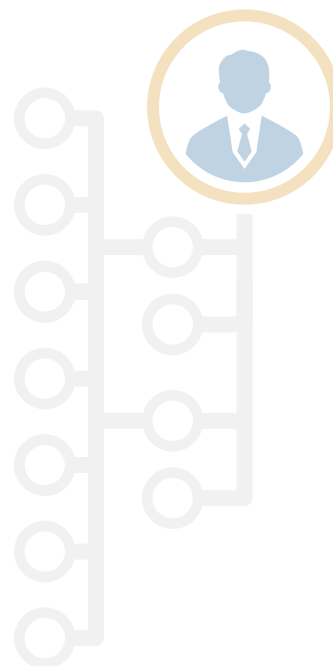
Carica. **Associate**

Provenienza. **Studio legale tributario Comelli Vacca**

Nome. **Giulia Cossu**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -





inhousecommunity 



## LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**22 · 47,8%**      **2 · 40% + 1**

##### NOMI PARTNER

Monica Colombero, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**31 · 67,3%**      **1 · 20% + 3**

##### NOMI PARTNER

Giuseppe Abbruzzese + Paolo Pototschnig, Stefano Parlatore, Daniele Geronzi (dip. litigation)

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**22 · 47,8%**      **3 · 60% + 1**

##### NOMI PARTNER

Monica Colombero, Filippo Pacciani, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)

#### UTILITIES | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**22 · 47,8%**      **2 · 40% + 1**

##### NOMI PARTNER

Monica Colombero, Filippo Ruffato + Luca Geninatti Satè (senior counsel), Antonio Palazzolo (senior counsel)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**25 · 54,3%**      **3 · 60% + 2**

##### NOMI PARTNER

Filippo Pacciani, Giuseppe Abbruzzese, Alessandro Botto + Luca Geninatti Satè (senior counsel), Ivano Saltarelli (managing associate)

#### OIL & GAS | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**22 · 47,8%**      **3 · 60% + 1**

##### NOMI PARTNER

Monica Colombero, Filippo Pacciani, Filippo Ruffato + Antonio Palazzolo (senior counsel)

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**7 (DIP. COMP. ANTITRUST)**      **1**

##### NOMI PARTNER

Vito Auricchio

#### TAX | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**10 (DIP. TAX)**      **2**

##### NOMI PARTNER

Claudia Gregori, Marco Graziani

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## LEGANCE - AVVOCATI ASSOCIATI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**UniCredit, Natixis**



Tipologia di operazione  
**Project finance - Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Monica Colombera**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'operazione di finanziamento su base multiborrower a medio-lungo termine di un portafoglio eolico con una capacità complessiva di 144,6 MW di proprietà di quattro società facenti capo al Gruppo Veronagest, attivo nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente  
**F2i**



Tipologia di operazione  
**Utilities**



Socio di riferimento  
**Monica Colombera**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'accordo di joint venture con Enel Green Power avente lo scopo di creare un nuovo operatore nel mercato energetico italiano attraverso la fusione degli asset fotovoltaici dei due partner per una potenza complessiva di 220 MW.



Cliente  
**First Reserve**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Filippo Troisi (Partner M&A)**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione da parte di Tages Capital dell'intero capitale sociale di 9Ren Italia, società holding del gruppo 9Ren controllata dal fondo First Reserve, a cui fanno capo 21 società veicolo proprietarie di 51 impianti fotovoltaici della potenza complessiva di 56 MWp.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

GSE, Goldman Sachs, Alperia, UniCredit, Holding Fotovoltaica, Banco Popolare, Banca Popolare di Milano.

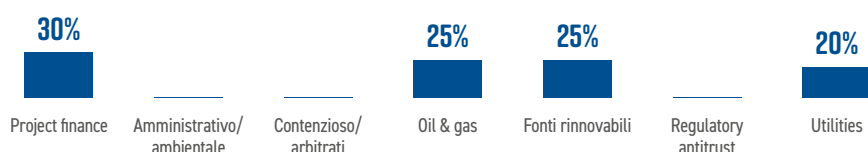
# LINKLATERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**TESSA LEE**

| **B**

«È il nostro contatto in Italia. Mi sono trovata benissimo con lei per l'assistenza e consulenza ricevuta. Preparata, precisa, esperta e disponibile».



**THOMAS SCHULZ**

| **B**

«Approccio ben definito che si distingue per precisione, serietà e ottimi tempi di reazione, combinato con una notevole flessibilità e capacità di adattarsi alle specifiche esigenze del cliente (particolarmente utile nelle negoziazioni)».

**LUCIA CIOCARLAN**

| **C**

«Professionale, tempestiva e competente»



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**B<sup>-</sup>**

**B**

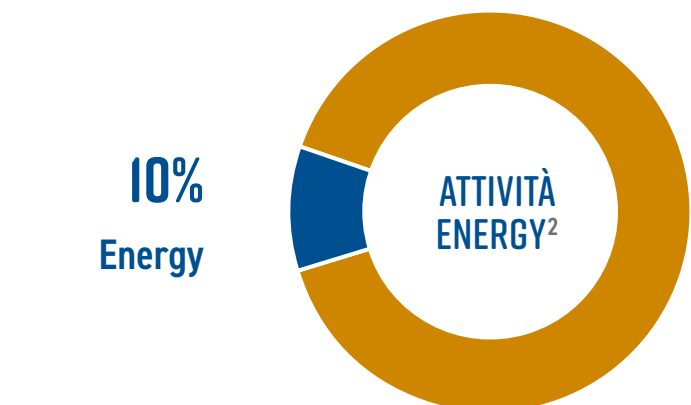
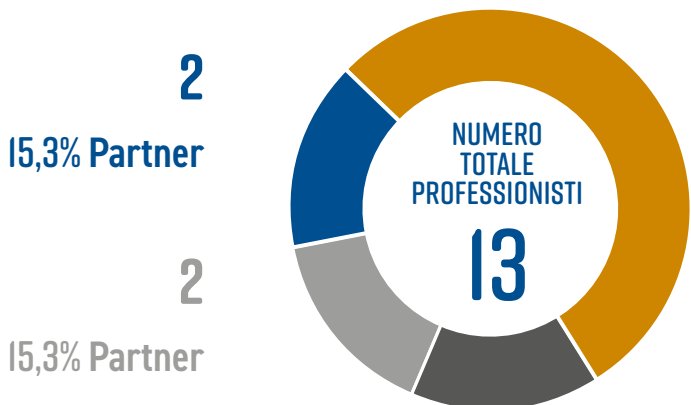
## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.



## LINKLATERS DIPARTIMENTO



- 20% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 25% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 15% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## LINKLATERS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**TESSA LEE**

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Laura Belardinelli**

Carica. **Associate**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Giuseppe De Cola**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Clifford Chance**

### NOMI PARTNER



Giorgio Fantacchiotti, Luca dal Cerro

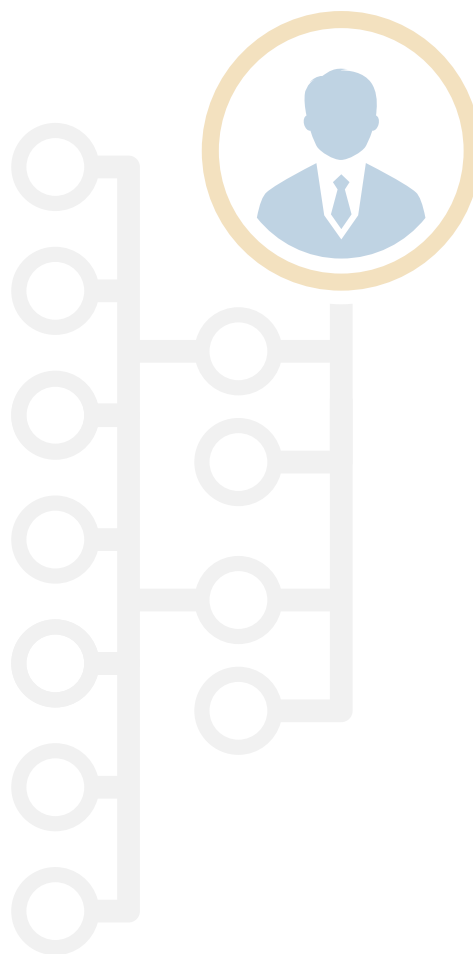
### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«È stato inizialmente scelto dalle banche finanziatrici di un nostro project finance. In seguito abbiamo chiesto l'attività dello studio per altri progetti, vista la professionalità riscontrata. Struttura internazionale in grado di supportare progetti esteri».

«Ottima rete di professionisti, possibilità di assicurare gli standard Linklaters in molti scenari internazionali».





## LINKLATERS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato Partner dedicati

**10** · 76,9% -

##### NOMI PARTNER

Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | C

Team dedicato Partner dedicati

**2** · 15,3% -

##### NOMI PARTNER

Silvia Di Stefano (managing associate, head of public law)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | C

Team dedicato Partner dedicati

**7** · 54,8% |

##### NOMI PARTNER

Alessandro Villani (head of litigation)

#### OIL & GAS | A

Team dedicato Partner dedicati

**11** · 84,6% | · 50% + |

##### NOMI PARTNER

Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato Partner dedicati

**11** · 84,6% | · 50% + |

##### NOMI PARTNER

Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)

#### REGULATORY ANTITRUST | C

Team dedicato Partner dedicati

**4** · 30% |

##### NOMI PARTNER

Lucio D'Amario ( head of competition antitrust)

#### UTILITIES | A

Team dedicato Partner dedicati

**11** · 84,6% | · 50% + |

##### NOMI PARTNER

Giorgio Fantacchiotti + Tessa Lee (counsel, head of energy and project finance)

#### TAX | B

Team dedicato Partner dedicati

**4** · 30% | · 50%

##### NOMI PARTNER

Luca Dal Cerro

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione



## LINKLATERS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Enel Green Power**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Project finance**



Socio di riferimento  
**Tessa Lee, Thomas Schulz (Berlino)**



Controparte  
**Dr. Arne Friese, Dissmann Orth avvocato del venditore**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito dell'acquisizione e sviluppo del progetto geotermico Weilheim, situato in Baviera, Germania.



Cliente  
**CitiBank, London branch**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Tessa Lee**



Controparte  
**-**



Valore (euro)  
**554 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione al finanziamento di credito all'esportazione garantito GIEK/EKN al gruppo Saipem.



Cliente  
**First Reserve**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Giorgio Fantacchiotti, Tessa Lee**



Controparte  
**Paul Hastings con il venditore EISER Infrastructure Partners**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito di un procedimento d'asta per l'acquisto del 100% del capitale sociale di SGI Holding.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerose banche d'affari italiane e internazionali e società attive nell'oil & gas, rinnovabili e utilities.

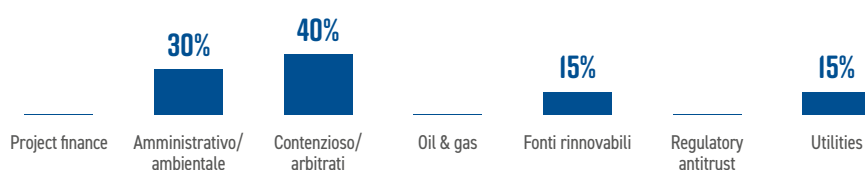
# LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**DAMIANO LIPANI**

| **B**

«Supporto positivo sia nel contenzioso che nella consulenza. Superesperto di diritto amministrativo e, al tempo stesso, delle tematiche energetiche».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Jacopo Polinari

## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.





## LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS DIPARTIMENTO

**0,6**  
15% Energy



**3,4**  
85% Altri settori

**5**  
45,5% Partner  
**1**  
9% Partner



**4**  
36,5% Associate  
**1**  
9% Counsel

**10%**  
Energy



**90%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 30% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**DAMIANO LIPANI**

### NOMI PARTNER



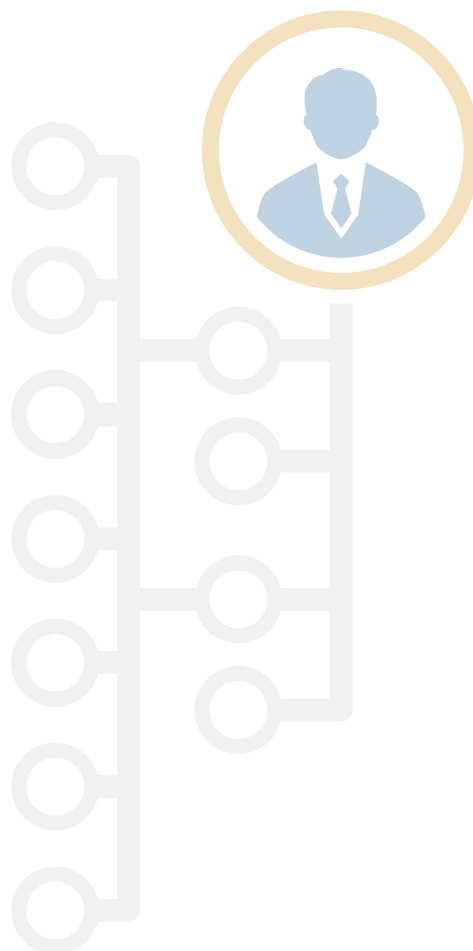
Damiano Lipani, Antonio Catricalà, Giorgio Lezzi,  
Luigi Mazzoncini, Francesca Sbrana

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Ho riscontrato ottime competenze, velocità di risposta, elevata professionalità e grande capacità di gestire il cliente».



## LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

-

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

5 · 45,4%

Partner dedicati

2 · 40%

##### NOMI PARTNER

Damiano Lipani, Giorgio Lezzi

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

7 · 63,6%

Partner dedicati

3 · 60% + 1

##### NOMI PARTNER

Damiano Lipani, Francesca Sbrana, Giorgio Lezzi  
+ Giorgio Mazzone (dipartimento societario)

#### OIL & GAS | C

Team dedicato

2 · 18,1%

Partner dedicati

1 · 20%

##### NOMI PARTNER

Giorgio Lezzi

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

5 · 45,4%

Partner dedicati

2 · 40%

##### NOMI PARTNER

Giorgio Lezzi, Luigi Mazzoncini

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

2 · 18,1%

Partner dedicati

1 · 20%

##### NOMI PARTNER

Antonio Catricalà

#### UTILITIES | B

Team dedicato

4 · 36,3%

Partner dedicati

3 · 60% + 1

##### NOMI PARTNER

Damiano Lipani, Luigi Mazzoncini, Giorgio Lezzi  
+ Dante Micalèlla (of counsel)

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## LIPANI CATRICALÀ E PARTNERS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Prealpi Gas**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Giorgio Lezzi**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**24 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel contratto di finanziamento da 24 milioni per l'acquisto di reti gas.



Cliente  
**Ato Toscana Centro**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale - Contenzioso**



Soci di riferimento  
**Damiano Lipani, Francesca Sbrana**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Gara per l'affidamento del servizio per la gestione integrata dei rifiuti e gestione del relativo contenzioso amministrativo.



Cliente  
**Ama Roma**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale - Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Damiano Lipani**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per la predisposizione della documentazione afferente a 5 iniziative di gara inerenti contratti di servizi, di lavori e di forniture.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Agesp Energia, Ferrovie Nord (FNM).

# LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### GIUSEPPE LOMBARDI



«Interviene su questioni molto importanti: fuoriclasse».  
«Estremamente capace, riesce a produrre difese in modo ineccepibile».

### CARLA MAMBRETTI



«Ha approccio multidisciplinare, competenze specialistiche, orientamento al problem solving. Garantisce affidabilità, efficienza, pragmaticità e rispetto delle tempistiche».

### NICOLA GAGLIONE



«Reattivo, competente, efficace e affidabile. Orientato al cliente e al risultato».

### MAURO PISAPIA



«Esperto, preparato, conosce bene il business aziendale. Professionista di alto livello».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Federico Bonetti, Marco Moscatelli, Filippo Rossi

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it



# B



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.

## NOVITÀ

Nel corso dell'anno è entrato a far parte del team energy dello studio **Nicola Gaglione**, ex Cba, con la qualifica di senior associate, nonché di co-responsabile della practice project finance affiancando **Carla Mambretti**.



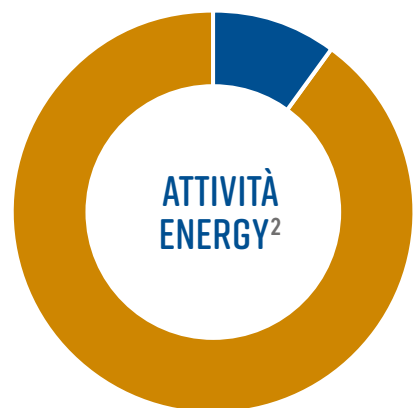
## LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI DIPARTIMENTO



**3**  
27,3% Partner

**6**  
54,5% Associate

**2**  
18,2% Trainee



**10%**  
Energy

**90%**  
Altri settori



- 30% Project finance
- 15% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



## LOMBARDI SEGNI E ASSOCIATI

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**CARLA  
MAMBRETTI**

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Nicola Gaglione**

Carica. **Senior Associate**

Provenienza. **CBA**

#### NOMI PARTNER



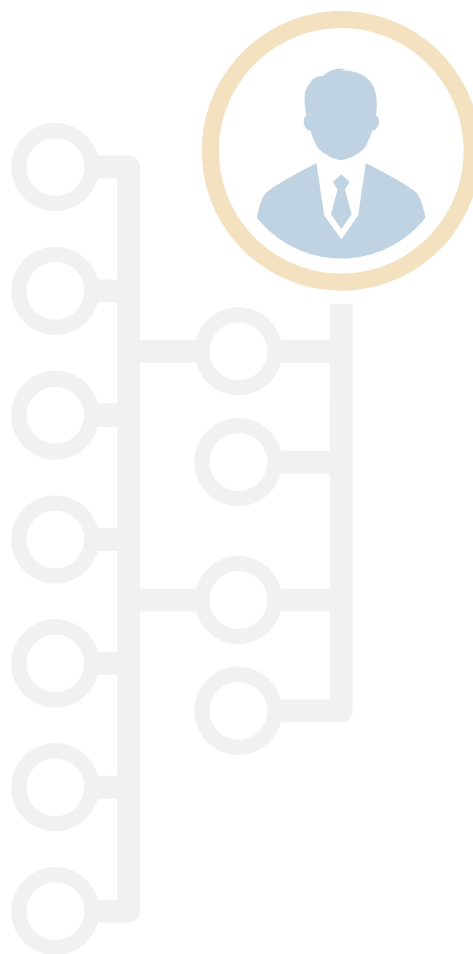
Carla Mambretti, Mauro Pisapia,  
Giuseppe Lombardi

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Siamo stati assistiti dallo studio in relazione a operazioni strutturate in project finance su diversi progetti che ricadono soprattutto nel settore dell'energia rinnovabile. Il team presta consulenza nella strutturazione degli assetti societari più adatti per qualsiasi attività di impresa, per la definizione di rapporti tra i soci e per la realizzazione di strategie di riorganizzazione societaria e di internazionalizzazione. Inoltre è considerato uno dei migliori studi italiani nell'ambito del contenzioso in materia civile societaria e commerciale».



## LOMBARDI SEGNE ASSOCIATI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE | • 33,3% + |

##### NOMI PARTNER

Carla Mambretti + Nicola Gaglione (co-responsabile project finance)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE | • 33,3%

##### NOMI PARTNER

Mauro Pisapia

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE 2 • 66,6%

##### NOMI PARTNER

Carla Mambretti, Giuseppe Lombardi

#### OIL & GAS | C

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE | • 33,3%

##### NOMI PARTNER

Carla Mambretti

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE | • 33,3%

##### NOMI PARTNER

Carla Mambretti

#### REGULATORY ANTITRUST | -

Team dedicato

Partner dedicati

-

-

##### NOMI PARTNER

-

#### UTILITIES | B

Team dedicato

Partner dedicati

NUMERO VARIABILE | • 33,3%

##### NOMI PARTNER

Carla Mambretti



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## LOMBARDI SEGNE ASSOCIATI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**F2i**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Carla Mambretti**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione alla sottoscrizione di alcuni accordi relativi la joint venture con Novenergia II Energy & Environment (SCA) Sicar e Novenergia II Italian Portfolio.



Cliente  
**Bper e Sparkasse**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Nicola Gaglione**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel finanziamento in project finance di 3 centrali idroelettriche in Lombardia.



Cliente  
**Ilva**



Tipologia di operazione  
**Amministrativo / ambientale**



Socio di riferimento  
**Mauro Pisapia**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in numerose questioni di natura ambientale, concernenti sia l'attuazione dell'Autorizzazione Integrata Ambientale (AIA), sia gli interventi di messa in sicurezza e di bonifica del sito.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Castello Sgr, Maire Tecnimont, Energreen Investment, Eurowind, Iccrea Bancalmpresa, UBI Banca, Siram, ENS Solar Five, Abengoa, Siemens, Falck, ENI Group.

# MACCHI DI CELLERE GANGEMI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**CLAUDIO VISCO** | A

«Esperto, flessibile, disponibile anche alla comprensione di temi non meramente giuridici».

**FRANCESCO PIRON** | B

«Pone forte attenzione al cliente. Ha una profonda conoscenza delle esigenze e necessità aziendali».

**MARCO SELLA** | B

«Ha ottime capacità di analisi e un approccio problem solving».

**EMILIO SANI** | B

«Dotato di senso pratico, ha una dettagliata conoscenza della normativa di settore».

**ROSARIA ARANCIO** | B

«Professionale, preparata, dinamica, esperta».

**ALESSIA MARCONI** | B

«Ho lavorato con lei soprattutto nella preparazione di due diligence per processi di M&A. Ha fornito una reportistica di alto livello per facilitare le scelte aziendali».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Valentina Spinelli, Mattia Peretti

## RATING STUDIO



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.





## MACCHI DI CELLERE GANGEMI DIPARTIMENTO

30% Energy



70% Altri settori

11  
47,8% Partner



9  
39,3% Associate

2  
8,6% Trainee

1  
4,3% Counsel

30%  
Energy



70%  
Altri settori



- 5% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 25% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 10% Fonti rinnovabili
- 20% Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
 2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
 3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## MACCHI DI CELLERE GANGEMI DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**CLAUDIO VISCO**

### NOMI PARTNER



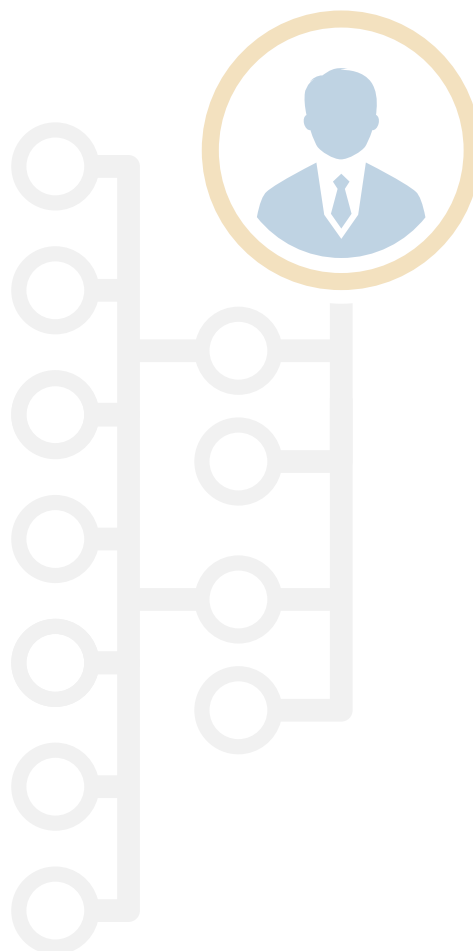
Rosaria Arancio, Claudia Brusaglioni,  
Silvia dell'Atti, Doris Mansueto, Alessia Marconi,  
Giannalberto Mazzei, Francesco Piron,  
Emilio Sani, Marco Sella, Alessandro Sergio,  
Claudio Visco

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team ha la capacità di fornire un supporto cross practice. Tra i punti di forza: la conoscenza del mercato (molto utile per il nostro business), la velocità di risposta, la presenza costante di partner nell'operazione».



## MACCHI DI CELLERE GANGEMI

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 4 · 36,3%**

##### NOMI PARTNER

Claudio Visco, Silvia Dell'Atti, Claudia Brusciaglioni, Alessandro Sergio

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 7 · 63,6%**

##### NOMI PARTNER

Emilio Sani, Francesco Piron, Alessia Marconi, Doris Mansueto, Giannalberto Mazzei, Marco Sella, Rosaria Arancio

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 3 · 27,2%**

##### NOMI PARTNER

Francesco Piron, Doris Mansueto, Giannalberto Mazzei

#### OIL & GAS | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 4 · 36,3%**

##### NOMI PARTNER

Francesco Piron, Doris Mansueto, Marco Sella, Giannalberto Mazzei

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 8 · 72,7%**

##### NOMI PARTNER

Claudio Visco, Emilio Sani, Giannalberto Mazzei, Doris Mansueto, Silvia Dell'Atti, Francesco Arecco, Claudia Brusciaglioni, Francesco Piron

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 1 · 18,1% + 1**

##### NOMI PARTNER

Francesco Piron, Emilio Sani + Simone Gambuto (dipartimento competition antitrust)

#### UTILITIES | B

Team dedicato Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE 2 · 18,1%**

##### NOMI PARTNER

Francesco Piron, Doris Mansueto

#### TAX | B

Team dedicato Partner dedicati  
**DIPARTIMENTO TAX 1**

##### NOMI PARTNER

Arnaldo Salvatore

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## MACCHI DI CELLERE GANGEMI

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**IES Italiana Energie e Servizi**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas - Amministrativo / ambientale - Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Marco Sella**



Controparte  
**Ministero Ambiente**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Ottenimento della revoca del decreto direttoriale del Ministero dell'Ambiente con cui si imponeva alla società la realizzazione di una barriera fisica mediante palancolamento volta a limitare la trasmigrazione di sostanze contaminanti verso le acque superficiali.



Cliente  
**Gruppo di associazioni**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Regulatory antitrust**



Socio di riferimento  
**Emilio Sani**



Controparte  
**Agcm**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza ad un gruppo di associazioni per la tutela dell'ambiente e la generazione distribuita alla stesura degli esposti all'Agcm contro il divieto di costituire nuove reti elettriche private evidenziando come tale divieto sia incompatibile con gli indirizzi comunitari volti a stimolare l'autoconsumo di energia e l'efficienza energetica.



Cliente  
**HeraCOMM**



Tipologia di operazione  
**Utilities - Contenzioso**



Soci di riferimento  
**Francesco Piron, Doris Mansueto**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza davanti al Tar di Milano nel ricorso promosso da una azienda energivora che chiedeva la cancellazione della delibera AEEGSI 20 march 2014, 114/2014/E/eel con cui l'Autorità si esprimeva riguardo l'allocatione dei costi di trasmissione della rete elettrica e della distribuzione dell'energia elettrica.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Hera, Quercus, Mol Hungarian Oil & Gas, Ascopiave, Nelsa, Hydrochem, Società Gasdotti Italia, Acciona, Quercus Assets Selection.



# MCDERMOTT WILL & EMERY

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**CARSTEN STEINHAUER**

| B

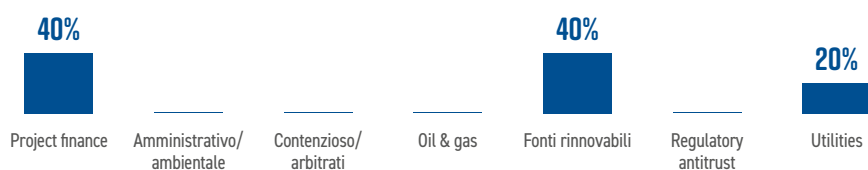
«Oltre a essere esperto, preparato e competente, è anche un'ottima persona: umano ed empatico».



**MARCO CERRITELLI**

| C

«Ha competenze specialistiche, un approccio pragmatico, capacità relazionali e affidabilità. Ottimo professionista».



## RATING STUDIO

NEW!

Media directories legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## NOVITÀ

Ad agosto 2015, è entrato a far parte del team energy di McD **Marco Cerritelli** (ex Cba), con la qualifica di partner. Il professionista è esperto di project finance soprattutto nel settore delle rinnovabili.



## MCDERMOTT WILL & EMERY DIPARTIMENTO



**2**  
12,5% Partner

**6**  
37,5% Partner



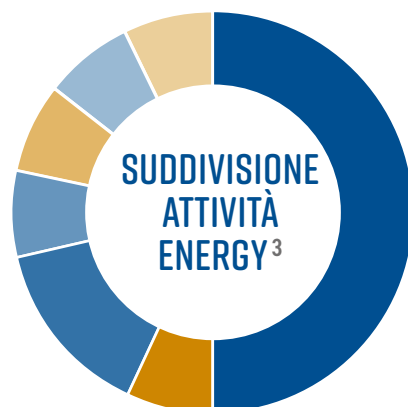
**7**  
43,7% Associate

**1**  
6,3% Counsel

**30%**  
Energy



**70%**  
Altri settori



- 35% Project finance
- 5% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- nc\* Oil & gas
- 5% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 5% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## MCDERMOTT WILL & EMERY

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**CARSTEN  
STEINHAUER**

#### NOMI PARTNER



Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Team multidisciplinare, preparato, reattivo, presente. Ha un'ottima expertise nel mondo dell'energia rinnovabile».

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Marco Cerritelli**

Carica. **Partner**

Provenienza. **Cba**

Nome. **Valentina Perrone**

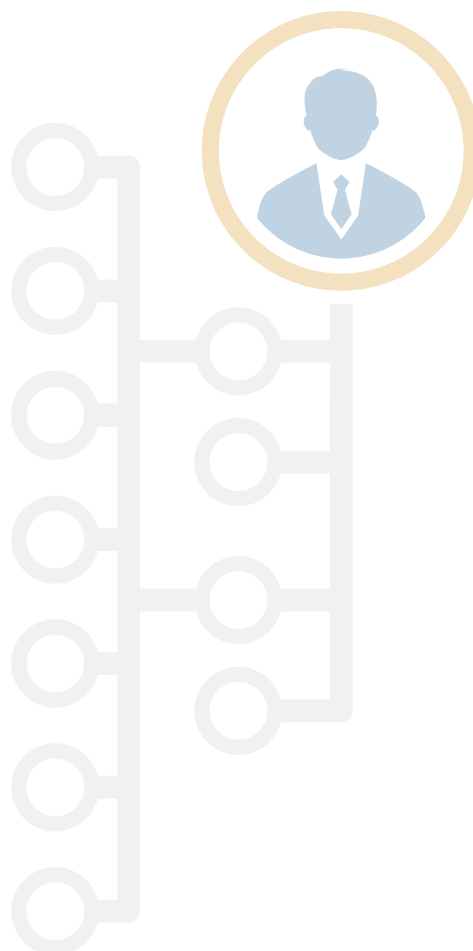
Carica. **Associate**

Provenienza. **Cba**

Nome. **Giulia Alessio**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -



## MCDERMOTT WILL & EMERY

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

**6 · 37,5%**

Partner dedicati

**2 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | C

Team dedicato

**2 · 12,5%**

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

Stefano Mechelli (counsel)

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**6 · 37,5%**

Partner dedicati

**2 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer, Marco Cerritelli

#### UTILITIES | B

Team dedicato

**3 · 18,7%**

Partner dedicati

**2 · 100% + 1**

##### NOMI PARTNER

Marco Cerritelli, Carsten Steinhauer + Massimo Trentino (dipartimento corporate m&amp;a)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | -

Lo studio collabora stabilmente con un ristretto numero di boutique di diritto amministrativo in selezionati ambiti di specializzazione per la trattazione delle questioni di più elevata complessità, anche in sede giudiziale

#### OIL & GAS | C

Team dedicato

**4 · 25%**

Partner dedicati

**1 · 50% + 1**

##### NOMI PARTNER

Carsten Steinhauer + Massimo Trentino (dipartimento corporate m&amp;a)

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

**2** (DIP. COMP. ANTITRUST)

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Veronica Pinotti

#### TAX | C

Team dedicato

**2** (DIP. TAX)

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Mario Martinelli

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## MCDERMOTT WILL & EMERY

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Impresa Pizzarotti & C.**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Marco Cerritelli**



Controparte  
**Holding Fotovoltaica / F2i**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione ad Holding Fotovoltaica ("HFV") del 100% delle quote di Pizzarotti Energia ("Pizzarotti Energia"), proprietaria di un portafoglio di impianti fotovoltaici di complessivi 13,2 Mwp.



Cliente  
**Bayerische Landesbank, Anstalt des öffentlichen Rechts**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Carsten Steinhauer**



Controparte  
**CIC Renewable Energies group**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Consulenza e assistenza alla BayerLB in relazione al rifinanziamento di un portafoglio di impianti fotovoltaici in Italia per complessivi 12MW.



Cliente  
**Integrated Asset Management**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Massimo Trentino**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'acquisizione del 75% delle azioni di Eenergy Renewables 1, che detiene l'intero capitale sociale di 11 SPVs di diritto italiano, proprietarie di impianti fotovoltaici per una potenza nominale complessiva di circa 34 MW.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

UBI Banca, Ecoprime GmbH and IKAV EE, DSG Holding GmbH & Co.

# NORTON ROSE FULBRIGHT

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### ARTURO SFERRUZZA | A

«Avvocato brillante: competente, esperto, conosce bene il business e il prodotto, rientra nella categoria "problem solver"».

### GENNARO MAZZUOCOLO | B

«Possiede grande expertise, senso pratico e capacità di fornire rapidamente soluzioni».

### LUIGI COSTA | B

«Riesce a performare anche in tempi ristretti. Operato egregio: straordinaria disponibilità, dedizione e proattività».

### ELISABETTA NEGRINI | C

«Persona equilibrata, moderata, puntuale, cura bene il cliente».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Ginevra Biadico, Marcello Ciampi, Enrica Pagani, Lisa Rancitelli.

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**B<sup>-</sup>**

**B** 

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. network internazionale e presenza radicata in Italia.





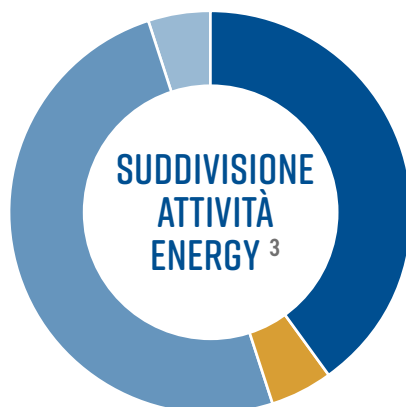
## NORTON ROSE FULBRIGHT DIPARTIMENTO



**2**  
20% Partner



**20%**  
Energy



- 40% Project finance
- nc\* Amministrativo/ambientale
- nc\* Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 50% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 5% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## NORTON ROSE FULBRIGHT DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**ARTURO  
SFERRUZZA**

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Ginevra Biadico**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Watson Farley & Williams**

### NOMI PARTNER



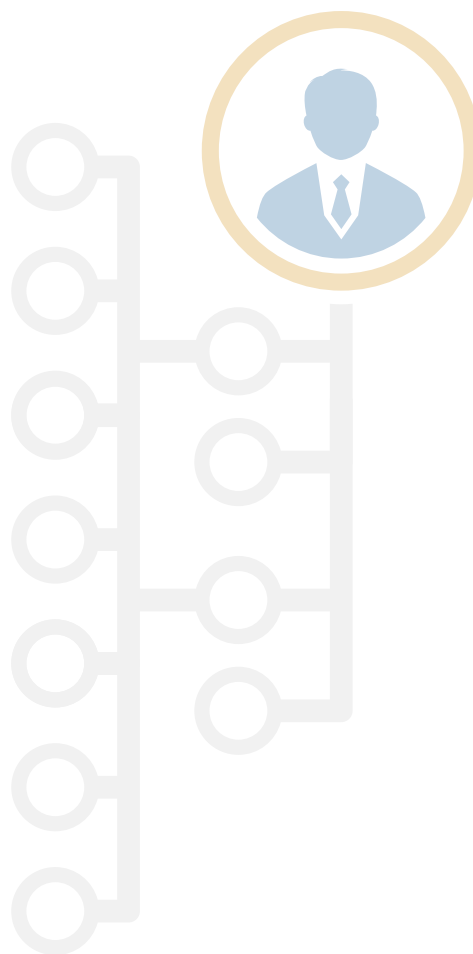
Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Riceviamo un servizio consulenziale pienamente soddisfacente, sia sotto l'aspetto qualitativo che relazionale. Abbiamo da lungo tempo piena e costante soddisfazione da parte di tutte le componenti dello studio. Team coeso, molto ben preparato, dotati di competenze complete, anche sotto gli aspetti negoziali e relazionali; in aggiunta, capacità di rispondere con puntualità alle esigenze della banca. Circa 10 anni fa erano già una realtà affermata, con esperienza maturata nel settore del project financing. In seguito, la continuità nell'impostazione operativa condivisa (quindi l'efficienza nella reiterazione dei deal, che si succedevano a ritmi vorticosi) e la soddisfazione sempre di buon livello sono state le nostre principali chiavi decisionali nello sceglierli».







## NORTON ROSE FULBRIGHT

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

**10** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**4** · 40%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | C

Team dedicato

**5** (DIP. LITIGATION)

Partner dedicati

**2**

##### NOMI PARTNER

Cecilia Buresti, Ilario Giangrossi

#### OIL & GAS | B

Team dedicato

**10** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**10** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Arturo Sferruzza, Gennaro Mazzuoccolo

#### REGULATORY ANTITRUST | -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

-

#### UTILITIES | B

Team dedicato

**9** · 90%

Partner dedicati

**1** · 50%

##### NOMI PARTNER

Arturo Sferruzza

#### TAX | C

Team dedicato

**3** (DIP. TAX)

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Claudio Grisanti

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## NORTON ROSE FULBRIGHT

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Tages Capital**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Arturo Sferruzza**



Controparte  
**Legance con il venditore 9REN Holding**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisto dell'intero capitale sociale di 9REN Italia, società holding del gruppo 9REN indirettamente controllata dal fondo First Reserve, a cui fanno capo 21 società veicolo proprietarie di 51 impianti fotovoltaici della potenza complessiva di ca. 56 MWp.



Cliente  
**UBI Banca, Banca IMI, UniCredit e Mediocredito**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Arturo Sferruzza**



Controparte  
**Orrick ha assistito ForVei e il Borrower**



Valore (euro)  
**180 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza a un pool di banche in relazione al finanziamento limited recourse dalle stesse concesso a FVH1, società totalmente controllata da ForVei, la joint venture tra Vei Capital, Foresight Group, Quercus e Adenium.



Cliente  
**Sonnedix Italia**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Arturo Sferruzza**



Controparte  
**Gattai Minoli Agostinelli con i venditori**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisto dell'intero capitale sociale di Solar Holding, società cui fa capo un portafoglio che comprende circa 48MWp di impianti fotovoltaici in Italia.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Banca Popolare dell'Emilia Romagna, Credito Valtellinese, Enertronica, Cospin, Nurovi, Contour Global, SmartUtility, HSBC, Sace, Monte dei Paschi di Siena, US Bank, Shlumberger, Saipem.

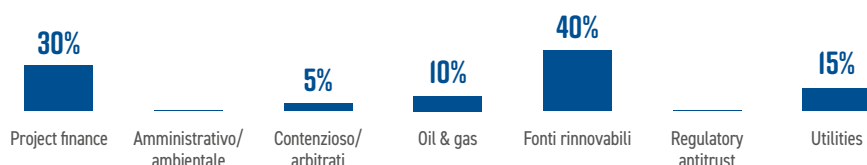
# ORRICK

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**CARLO MONTELLA**

| AA

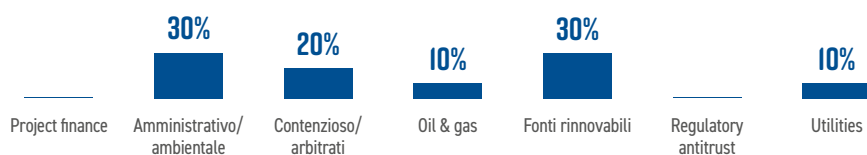
«Ha un approccio commerciale, conosce a fondo la materia e le dinamiche di mercato. Professionista serio, preparato, analitico e disponibile».



**CRISTINA MARTORANA**

| A

«Ha una grande competenza tecnica e una dettagliata conoscenza della normativa del settore. Affidabile e puntuale».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

-



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**B<sup>-</sup>**

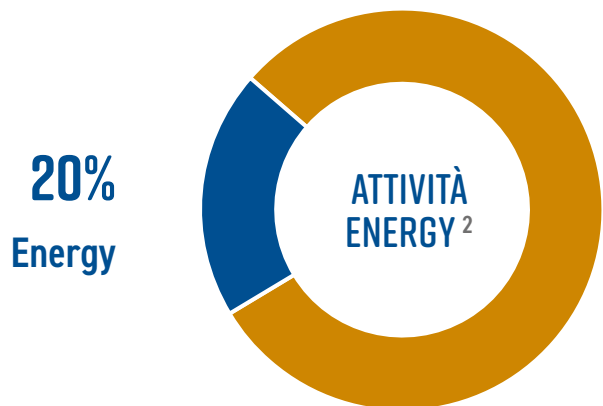
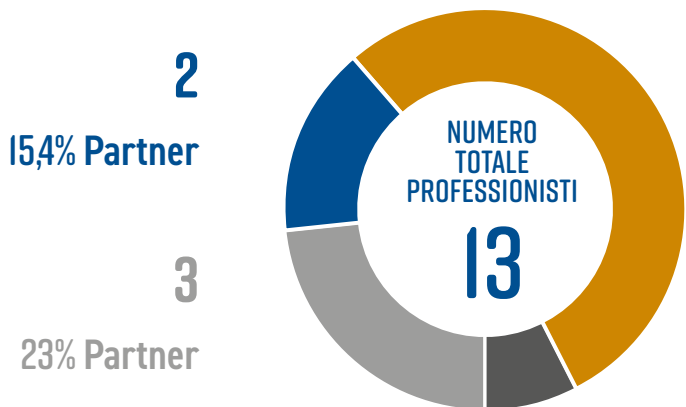
**A**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.

## ORRICK DIPARTIMENTO



- 20% Project finance
- 15% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 20% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## ORRICK DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**CARLO MONTELLA**

### NOMI PARTNER



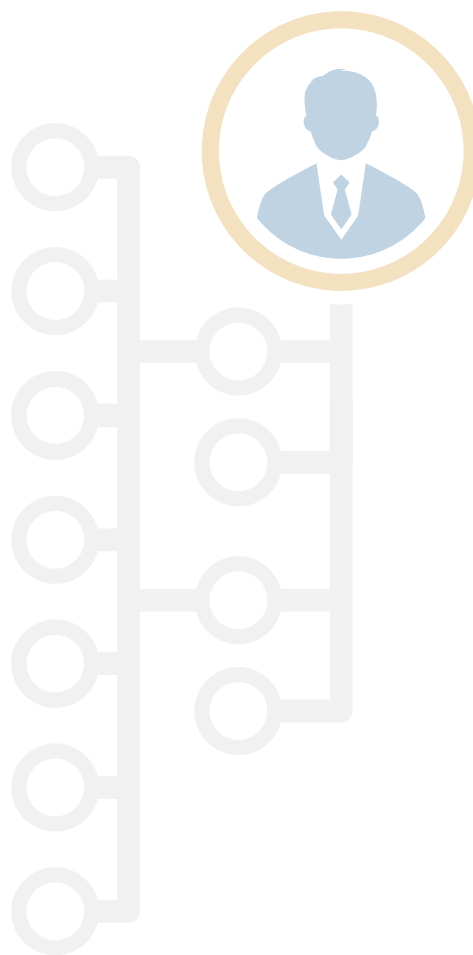
Carlo Montella, Cristina Martorana

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Rispetto a tanti altri studi attivi nel settore, Orrick è riuscito a specializzarsi raggiungendo un eccellente livello di expertise della materia. Gli avvocati, inoltre, sono tutti reattivi, puntuali, precisi e disponibili».



## ORRICK

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana

#### REGULATORY ANTITRUST | -

Team dedicato

-

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

-

#### UTILITIES | A

Team dedicato

**13** · 100%

Partner dedicati

**2** · 100%

##### NOMI PARTNER

Carlo Montella, Cristina Martorana



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## ORRICK

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Snam**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Patrizio Messina**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**130 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione della quota del 20% detenuta da Statoil Holding Netherlands B.V. nella Trans Adriatic Pipeline AG (TAP).



Cliente  
**DCM Limited e Foresight Group**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Finance**



Socio di riferimento  
**Carlo Montella**



Controparte  
**Ashurst, Norton Rose Fulbright, Hogan Lovells, Russo De Rosa**



Valore (euro)  
**40 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito di un'emissione obbligazionaria da parte di TS Energy Italy, controllata italiana del gruppo Zhongli Talesun Solar, specializzato in investimenti nel settore delle energie rinnovabili.



Cliente  
**Glennmont Partners**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Soci di riferimento  
**Carlo Montella, Cristina Martorana**



Controparte  
**Hogan Lovells, Chiomenti, BonelliErede**



Valore (euro)  
**416 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in tutte le attività connesse all'acquisizione di un portafoglio di impianti eolici in esercizio per 245 MW da Iberdrola.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

European Energy, SUSI Renewables 2, VEI Capital, Foresight Group.

# ORSINGHER ORTU

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### SACHA D'ECCLESIIS

| B

Responsabile antitrust dello studio, nell'ultimo anno si è fatto conoscere e apprezzare nel mercato dell'energia. «Esperto, reattivo, pragmatico e sempre disponibile».



## RATING STUDIO

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

-

C<sup>+</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità del partner.

## NOVITÀ

Ad aprile 2016, **Sacha D'Ecclesiis**, ex Hogan Lovells, è entrato in qualità di partner in Orsingher Ortu. L'avvocato è diventato responsabile dell'area ACT (antitrust, competition & trade) e, nel corso dell'anno, ha seguito numerosi e importanti operatori dell'energia, nazionali e internazionali.



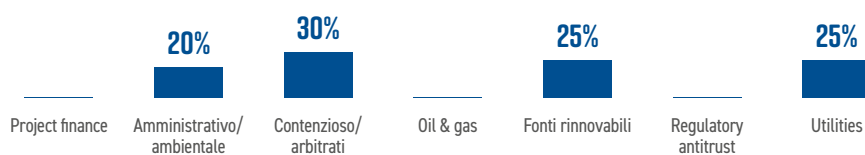
# OSBORNE CLARKE

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**GIOVANNI PENZO**

| **B**

«Ha una consolidata esperienza nel settore, preparato, disponibile, flessibile e tempestivo».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

**C<sup>-</sup>**

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## OSBORNE CLARKE DIPARTIMENTO

**1,3**  
11% Energy



**11**  
89% Altri settori

**4**  
28,5% Partner



**6**  
42,8% Associate

**3**  
21,5% Trainee

**1**  
7,2% Counsel

**12%**  
Energy



**88%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- nc\* Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 50% Utilities
- 5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



# foodcommunity.it

**Il primo strumento di informazione  
sui protagonisti del mondo food**



## OSBORNE CLARKE DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**GIOVANNI PENZO**

### NOMI PARTNER



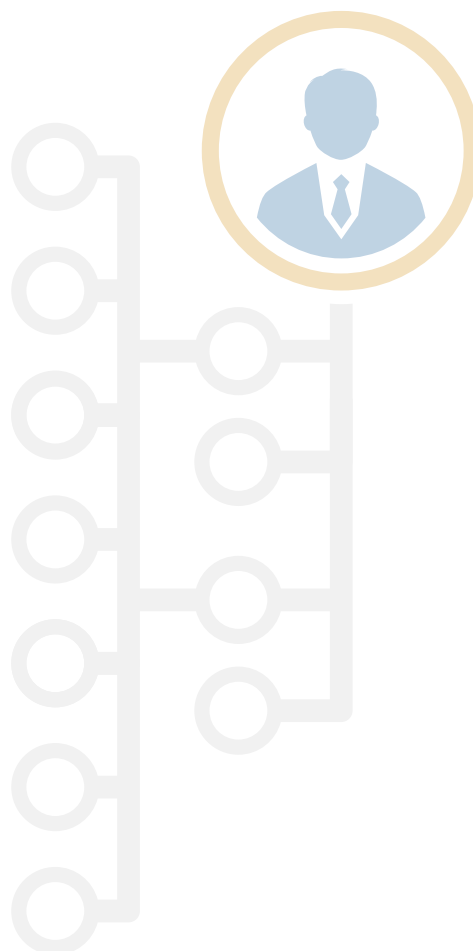
Giovanni Penzo, Riccardo Roversi, Enrico Fabrizi,  
Federica Greggio

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Preparazione tecnica, approccio multidisciplinare, profilo commerciale e conoscenza del mercato sono i punti di forza del team».





## OSBORNE CLARKE

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**2 · 14,2%**

Partner dedicati

**1 · 25%**

##### NOMI PARTNER

Federica Greggio

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | C

Team dedicato

**3 · 21,2%**

Partner dedicati

**1 · 25% + 1**

##### NOMI PARTNER

Giovanni Penzo + Ferdinando Pinto (of counsel)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

**5 · 35,7%**

Partner dedicati

**1 · 25% + 1**

##### NOMI PARTNER

Giovanni Penzo + Federico Banti (dipartimento litigation)

#### OIL & GAS | B

Team dedicato

**5 · 35,7%**

Partner dedicati

**2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Giovanni Penzo, Enrico Fabrizi

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

**4 · 28,5%**

Partner dedicati

**2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Riccardo Roversi, Giovanni Penzo

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

**3 · 21,4%**

Partner dedicati

**1 · 25%**

##### NOMI PARTNER

Enrico Fabrizi

#### UTILITIES | B

Team dedicato

**2 · 14,2%**

Partner dedicati

**1 · 25%**

##### NOMI PARTNER

Giovanni Penzo

#### TAX | C

Team dedicato

**1 (DIP. TAX)**

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Stefano Guerreschi

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## OSBORNE CLARKE

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**TES Electro Service**



Tipologia di operazione  
**Utilities - M&A**



Socio di riferimento  
**Riccardo Roversi**



Controparte  
**Bonelli Erede con Terna**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Operazione di aggregazione aziendale in cui lo studio ha assistito i soci TES Electro Service nel conferimento del suo intero capitale sociale nella società Tamini Trasformatori, facente parte del gruppo Terna.



Cliente  
**Energy Performance Company**



Tipologia di operazione  
**Contenzioso / arbitrati**



Socio di riferimento  
**Federico Banti**



Controparte  
**Selmabipiemme Leasing**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in una controversia arbitrale contro Selmabipiemme Leasing avente a oggetto un contratto di leasing immobiliare.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Operatori, italiani e stranieri, di fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.



# PAUL HASTINGS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### LORENZO PAROLA



«La sua conoscenza è estremamente vasta e approfondita, e spazia in tutti i segmenti della filiera energetica. È anche un consulente prezioso per compiere scelte strategiche nei mercati esteri».

«Riteniamo che attualmente sia il professionista leader del settore energy in Italia, e pensiamo che tale pensiero sia condiviso dall'ampia maggioranza, se non totalità, dei legali d'azienda di tale industry».

### FRANCESCA MORRA



«Affermata ed esperta del settore, ha finenze tecniche molto utili. Per quanto riguarda in particolare il regulatory, rappresenta per noi la professionista di riferimento della materia».

### FRANCESCA PETRONIO



«Competente, veloce e disponibile, ha know-how, pragmatismo e customer orientation».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Patrizio Braccioni

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C<sup>-</sup>

B<sup>+</sup>

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo in operazioni domestiche e cross border;
6. network internazionale e presenza radicata in Italia.





## PAUL HASTINGS DIPARTIMENTO

**6**  
Energy



-  
Altri settori

**2**  
14,3% Partner



**10**  
71,4% Associate

**2**  
14,3% Trainee

**40%**  
Energy



**60%**  
Altri settori



- 15% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 10% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 20% Fonti rinnovabili
- 10% Regulatory antitrust
- 15% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate



## PAUL HASTINGS

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**LORENZO PAROLA**

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 1

Nome. **Andrea Coluzzi**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **DLA Piper**

#### NOMI PARTNER



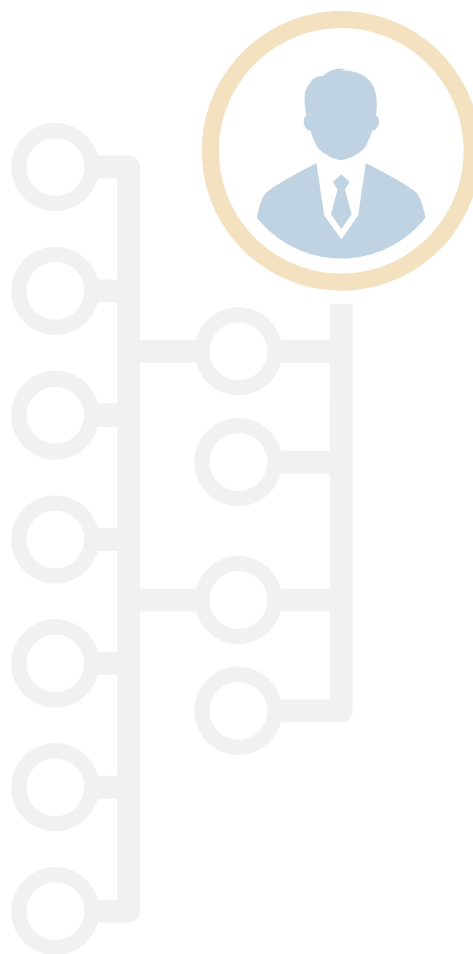
Lorenzo Parola, Bruno Cova

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il rapporto è ottimo sotto sia il punto di vista qualitativo che quello della prontezza e reattività nelle risposte nonchè nella precisione e adeguatezza delle stesse. Questi rappresentano pertanto i punti di forza dello studio, e che ha fatto sì che continuiamo a rivolgerci ad esso quale nostro studio di riferimento del settore energy nei mercati italiani».





## PAUL HASTINGS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**4 · 28,6%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**2 · 14,3%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

**3 · 21,4%**

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Francesca Petronio (dal dipartimento litigation)

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

**4 · 28,6%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**3 · 21,4%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

**2 · 14,3%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### UTILITIES | A

Team dedicato

**1 · 7,1%**

Partner dedicati

**1 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Lorenzo Parola

#### TAX | B

Team dedicato

**3 · 21,4%**

Partner dedicati

**1**

##### NOMI PARTNER

Bernadette Accili (dal dipartimento tax)

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## PAUL HASTINGS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Eiser**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Lorenzo Parola**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella cessione a Macquarie e Swiss Life dell'intero capitale sociale di Società Gasdotti Italia.



Cliente  
**Osaka Gas**



Tipologia di operazione  
**Oil & Gas**



Socio di riferimento  
**Lorenzo Parola**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nel primo investimento in Italia della società che si è concretizzato nell'acquisizione delle veneta Erogasmet.



Cliente  
**Herambiente e Quadrifoglio**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Lorenzo Parola**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nello sviluppo e finanziamento del termovalorizzatore Q.tHerma a Firenze.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori italiani e stranieri di fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.

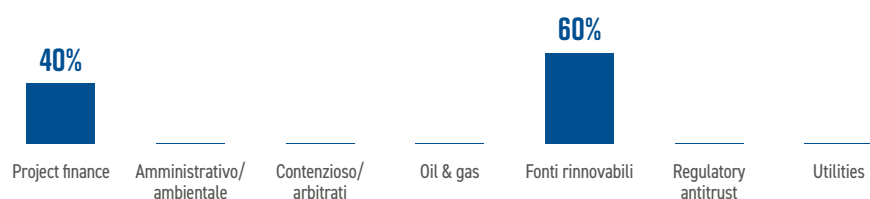
# PAVIA E ANSALDO

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**MICHELE CICCHETTI**

| B

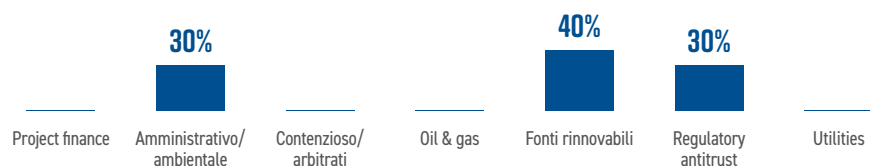
«Business oriented, ha profonde conoscenze tecniche nelle materie in questione abbinata a un senso non comune per gli aspetti commerciali. Avvocato serio, una garanzia per chiudere l'operazione».



**CARLO DEL CONTE**

| B

«Si lavora bene con lui: disponibile, pratico, ha grandi competenze specifiche tecnico/legali e un buon approccio in ambito commerciale».



## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Luca Cuomo («serio e preparato»), Guglielmo Fabbricatore («ottimo avvocato»), Francesco Satta («ha grandi competenze gestionali»), Artemis Tiamkaris («disponibile, educata e molto preparata»), Laura Zanin («giovane promettente»).

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

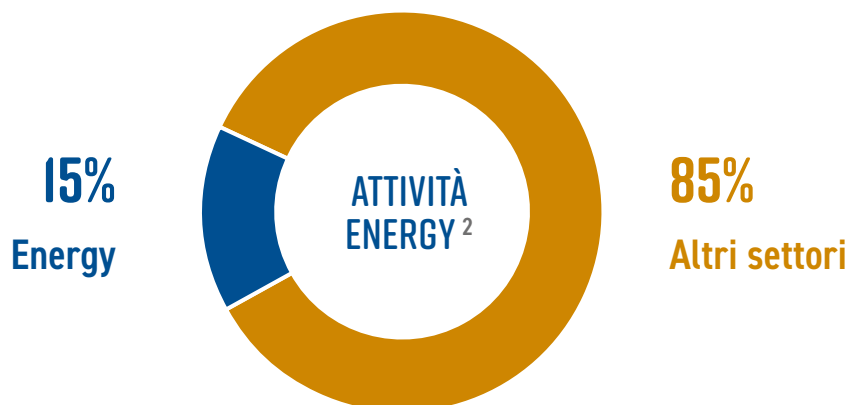
1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.

## NOVITÀ

Ad aprile 2016, **Francesco Satta** è entrato a far parte del team di Pavia e Ansaldo ricoprendo il ruolo di partner. Con lui, altri due professionisti: **Leonida Cagli** (counsel) e **Michele Brengola** (Associate), tutti provengono da Dla Piper.



## PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO



- 30% Project finance
- 10% Amministrativo/ambientale
- 5% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- 10% Utilities
- 10% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## PAVIA E ANSALDO DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**CARLO  
DEL CONTE** (FOTO),  
**MICHELE CICHETTI**

### NOMI PARTNER



Claudio Cera, Michele Cicchetti, Luca Cuomo, Carlo Del Conte, Meritxell Roca Ortega, Francesco Satta, Sven von Mensenkampff

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Il team possiede una conoscenza enciclopedica del diritto civile e della regolamentazione delle fonti rinnovabili, una esperienza sul campo senza pari nell'assistenza ad investitori nel settore energia rinnovabile. Si distingue inoltre per la velocità nella comprensione delle esigenze del cliente da un punto di vista commerciale e per l'implementazioni di queste in una cornice legale protettiva ed efficace al raggiungimento degli obiettivi».

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 3

Nome. **Francesco Satta**

Carica. **Partner**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Leonida Cagli**

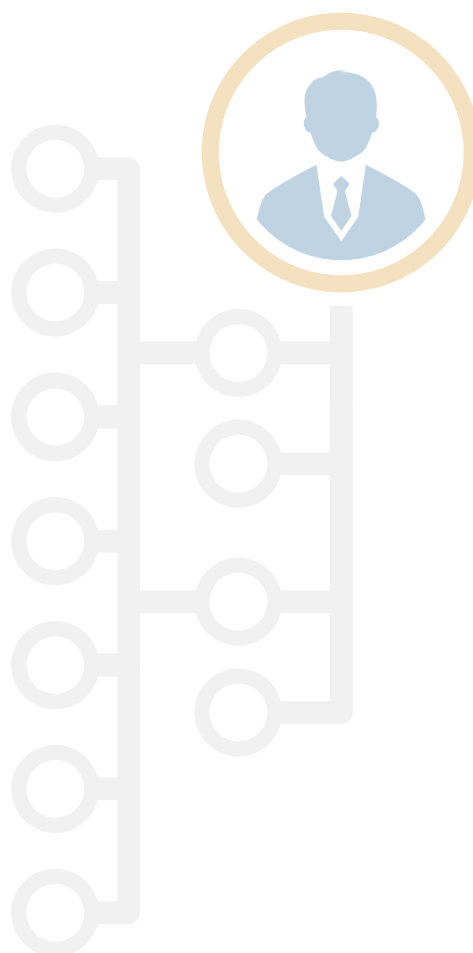
Carica. **Counsel**

Provenienza. **DLA Piper**

Nome. **Michele Brengola**

Carica. **Associate**

Provenienza. **DLA Piper**





## PAVIA E ANSALDO

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato  
**11** · 73,3%

Partner dedicati  
**4** · 57,1%

##### NOMI PARTNER

Claudio Cera, Michele Cicchetti, Carlo Del Conte, Francesco Satta

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato  
**7** · 46,7%

Partner dedicati  
**1** · 14,3% + **4**

##### NOMI PARTNER

Carlo Del Conte + Matteo Benozzo (dip. ambientale), Francesco Bruno (dip. ambientale), Marco Giustiniani (dip. contenzioso), Nico Moravia (dip. amministrativo)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato  
**2** · 13,3%

Partner dedicati  
**2**

##### NOMI PARTNER

Marco Giustiniani (dip. contenzioso), Nico Moravia (dip. amministrativo)

#### OIL & GAS | C

Team dedicato  
**5** · 33,3%

Partner dedicati  
**2** · 28,6%

##### NOMI PARTNER

Carlo Del Conte, Francesco Satta

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato  
**15** · 100%

Partner dedicati  
**7** · 100%

##### NOMI PARTNER

Claudio Cera, Michele Cicchetti, Luca Cuomo, Carlo Del Conte, Meritxell Roca Ortega, Francesco Satta, Sven von Mensenkampff

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato  
**3** · 20%

Partner dedicati  
**1** · 14,3% + **1**

##### NOMI PARTNER

Carlo Del Conte + Filippo Fioretti (dip. antitrust)

#### UTILITIES | B

Team dedicato  
**2** · 13,3%

Partner dedicati  
**1** · 14,3%

##### NOMI PARTNER

Carlo Del Conte

#### DIVERSITY COMMITMENT | B

Team dedicato  
**4** · 26,7%

Partner dedicati  
**-**

##### NOMI PARTNER

Tancredi Marino (dip. tax)

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## PAVIA E ANSALDO

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Gildemeister**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Michele Cicchetti**



Controparte  
**Diversi studi legali locali**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di diversi progetti in Italia, UK, Turchia e Africa.



Cliente  
**Finanziaria Internazionale**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Michele Cicchetti**



Controparte  
**Lo Prejato & Rota**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di un portfolio di impianti fotovoltaici siti in Italia.



Cliente  
**CFE**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Michele Cicchetti**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione e finanziamento di un portfolio di impianti fotovoltaici siti in Italia.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Numerosi operatori, italiani e stranieri, attivi in tutti i comparti del settore energetico.



# PURI BRACCO LENZI

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### PIETRO BRACCO (TAX)

| AA

«Ha forte competenza su temi di specifico interesse emersi nel corso di una verifica fiscale e una capacità di analisi del problema a 360 gradi».

100%



Tax energy

### OTTAVIA ORLANDONI (TAX)

| A

«Ha la capacità di trovare risposte alle problematiche in maniera strategica non perdendo mai di vista il business aziendale».

100%



Tax energy

## RATING STUDIO TAX

Media directories

legalcommunity.it

-

A

=

## DIPARTIMENTO

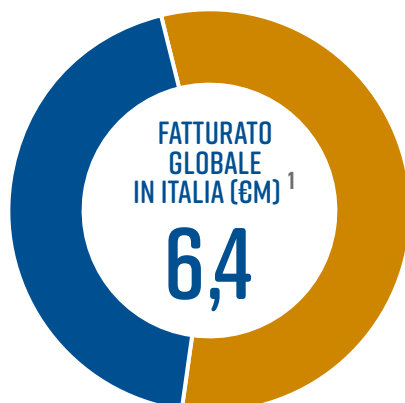
I punti di forza del team sono:

1. specializzazione della materia fiscale nel mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.



PURI BRACCO LENZI  
DIPARTIMENTO

2,8  
44% Energy



3,6  
56% Altri settori

2  
20% Partner



6  
60% Associate

2  
20% Trainee

44%  
Energy



56%  
Altri settori



● 100% Tax energy

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## PURI BRACCO LENZI DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**PIETRO BRACCO**

### NOMI PARTNER



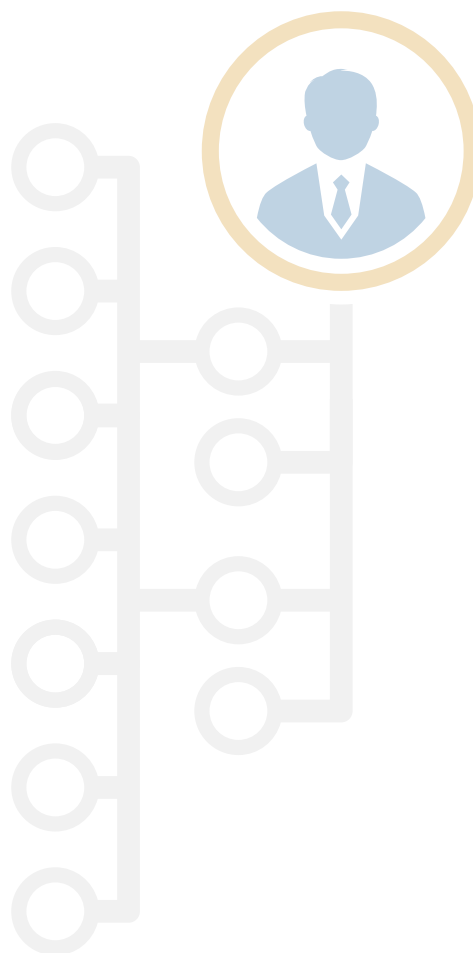
Pietro Bracco, Ottavia Orlandoni

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Per l'ambito tax lo studio costituisce un'eccellenza italiana nel settore energy».



# R&P LEGAL

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**MARIA CRISTINA BREIDA**

| **B**

«Ha una competenza tecnica che le consente di interfacciarsi direttamente con ingegneri e HSE manager e di seguire quindi le necessità specifiche del cliente. Offre inoltre una disponibilità immediata».

«Preparata, disponibile, ascolta molto e comprende al volo le esigenze del cliente».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

-

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

-

**C<sup>+</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## R&P LEGAL DIPARTIMENTO

**0,9**  
5% Energy



**19,1**  
95% Altri settori

**4**  
36,4% Partner



**6**  
54,5% Associate

**1**  
9,1% Trainee

**5%**  
Energy



**95%**  
Altri settori



- nc\* Project finance
- 60% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- nc\* Fonti rinnovabili
- nc\* Regulatory antitrust
- nc\* Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## R&P LEGAL DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



**MARIA CRISTINA  
BREIDA**

### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Nicola Tursi**

Carica. **Associate**

Provenienza. -

Nome. **Giuseppe Bovenzi**

Carica. **Trainee**

Provenienza. -

### NOMI PARTNER



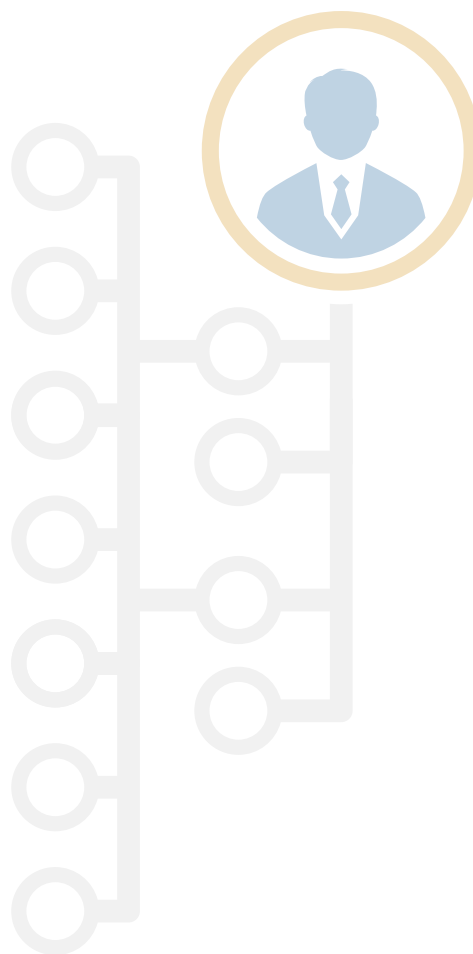
Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti,  
Piero Magri, Giuseppe Vaciago

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio è tra i nostri preferred counsel: offre un servizio di rilievo, ottima qualità sia per il profilo tecnico che per quello legale».



## R&amp;P LEGAL

## CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

PROJECT FINANCE   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 45,4%</b>	<b>1 · 25%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Maria Cristina Breida	

CONTENZIOSO / ARBITRATI   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 45,4%</b>	<b>1 · 25%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Maria Cristina Breida	

OIL & GAS   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>6 · 54,5%</b>	<b>2 · 50%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti	

FONTI RINNOVABILI   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>5 · 45,4%</b>	<b>1 · 25%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Maria Cristina Breida	

REGULATORY ANTITRUST   -	
Team dedicato	Partner dedicati
-	-
<b>NOMI PARTNER</b>	
-	

UTILITIES   C	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>4 · 36,4%</b>	<b>2 · 50%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Maria Cristina Breida, Lorenzo Lamberti	

PENALE   B	
Team dedicato	Partner dedicati
<b>6 · 54,5%</b>	<b>3 · 75%</b>
<b>NOMI PARTNER</b>	
Piero Magri, Giuseppe Vaciago, Maria Cristina Breida	

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

# RÖDL & PARTNERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**ROBERTO PERA** | B

«Possiede capacità tecniche e un approccio pragmatico e reattivo».

**STEFAN BRANDES** | B

«Ottimo professionista, sempre presente e disponibile».



## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

**B<sup>-</sup>**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
4. buon rapporto qualità-prezzo.

## GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Il team energy dello studio è particolarmente attivo nel settore delle fonti rinnovabili. Secondo il mercato gli avvocati dedicati alla materia sono «reattivi, specializzati, disponibili e hanno una vasta conoscenza del mercato».



# STUDIO LEGALE BANA

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**ANTONIO BANA**

| **A**

«Ha grande expertise nel settore, oltre a skills tecniche». Segue procedimenti penali di rilevanza mediatica.

100%



Penale energy

**GIACOMO GUALTIERI**

| **B**

«Professionale, reattivo, sempre disponibile, conosce molto bene il mercato».

100%



Penale energy

## RATING STUDIO PENALE

NEW!

Media directories

legalcommunity.it

—

**A**

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
2. conoscenza del mercato e del business aziendale;
3. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner.





## STUDIO LEGALE BANA DIPARTIMENTO



**5**  
45,4% Partner

**4**  
36,4% Counsel

**2**  
18,2% Counsel



● 100% Penale energy

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## STUDIO LEGALE BANA DIPARTIMENTO

### CAPO DIPARTIMENTO



### NOMI PARTNER



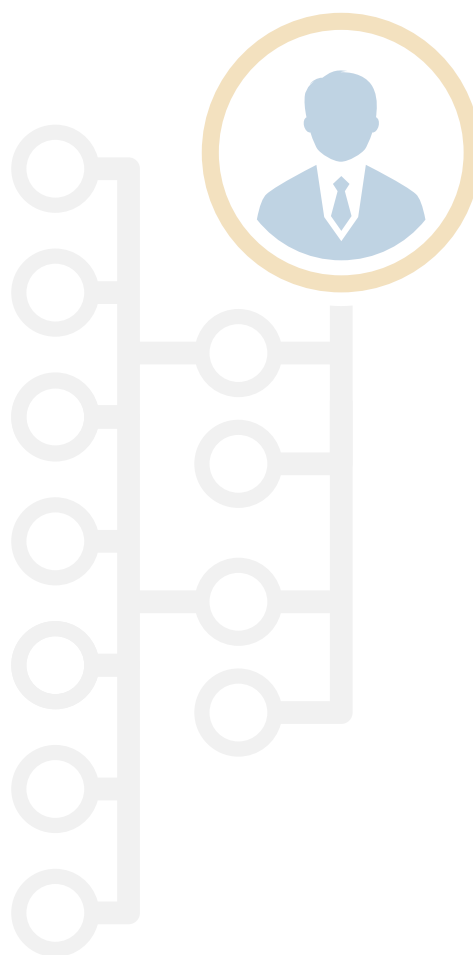
Giovanni Bana, Giuseppe Bana,  
Giacomo Gualtieri, Antonio Bana, Marcello Bana

### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



Lo studio affianca operatori dell'energia in procedimenti penali che spaziano dall'omicidio colposo agli infortuni sul lavoro. «Team efficiente, esperto e reattivo».



# TODARELLO & PARTNERS

“Un team di avvocati appassionati e dinamici  
la cui solida esperienza consente di individuare  
il miglior risultato possibile per il cliente”

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

—

A

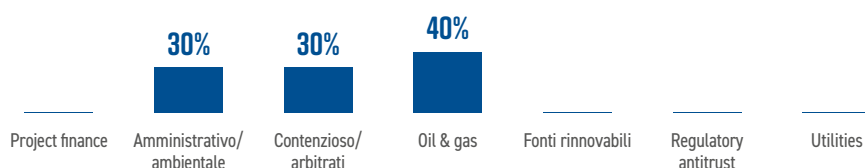
=

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### FABIO TODARELLO

| A

«Pragmatismo, conoscenza della materia, comprensione del business e delle specifiche esigenze aziendali, i suoi punti di forza».



### MASSIMO COLICCHIA

| B

«Operato soddisfacente: prontezza di risposta e specifica competenza della materia trattata».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Andrea Conforto («giovane da segnalare che spesso coadiuva l'avvocato Todarello»).



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo;
6. buon rapporto qualità-prezzo.

## CONTATTI

### Todarello & Partners Studio Legale Associato

Piazza Velasca 4,  
20122 Milano

Tel. 02 – 72.00.26.29 /  
72.00.06.83

Fax 02 – 72.00.69.77

[www.tplex.eu](http://www.tplex.eu)



## TODARELLO & PARTNERS DIPARTIMENTO

50% Energy



50% Altri settori

4  
16% Partner



19  
76% Associate

2  
8% Trainee

50%  
Energy



50%  
Altri settori



- 5% Project finance
- 25% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 20% Oil & gas
- 15% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 10% Utilities

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## TODARELLO & PARTNERS

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**FABIO TODARELLO**

#### NOMI PARTNER



Fabio Todarello, Massimo Colicchia,  
Giuseppe Fuda, Federico Novelli

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Lo studio ha un know-how consolidato nel tempo nel settore oil & gas, una conoscenza capillare e una solida specializzazione nella materia. Buon rapporto qualità-prezzo e ottima gestione del contenzioso amministrativo».

«Riteniamo che lo studio possa essere annoverato, nel settore energy, tra i più qualificati a livello nazionale. L'attuale permanere del rapporto con lo studio sia per le attività di consulenza e sia per il supporto giurisdizionale conferma l'apprezzamento positivo. Lo studio, oltre a caratterizzarsi per un elevato livello di specializzazione nel settore energy, risponde con prontezza e competenza alle varie richieste inoltrate dalla società».

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 2

Nome. **Andrea Salierno**

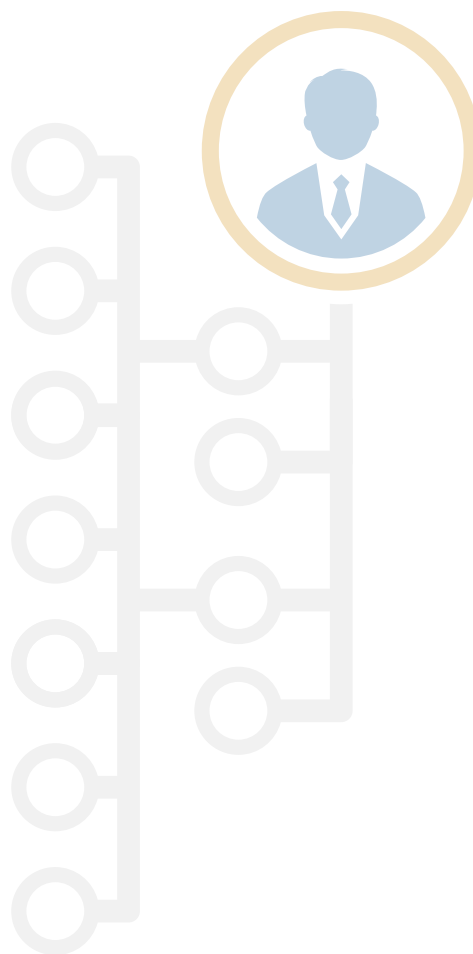
Carica. **Trainee**

Provenienza. **Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano**

Nome. **Andrea Gregorio**

Carica. **Trainee**

Provenienza. **Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano**



## TODARELLO & PARTNERS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato

**5 · 20%**

Partner dedicati

**2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Giuseppe Fuda, Fabio Todarello

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | A

Team dedicato

**9 · 36%**

Partner dedicati

**3 · 75%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | A

Team dedicato

**19 · 76%**

Partner dedicati

**4 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli,  
Giuseppe Fuda

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

**15 · 60%**

Partner dedicati

**4 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli,  
Giuseppe Fuda

#### FONTI RINNOVABILI | B

Team dedicato

**8 · 32%**

Partner dedicati

**3 · 75%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia, Federico Novelli

#### REGULATORY ANTITRUST | A

Team dedicato

**4 · 16%**

Partner dedicati

**2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Massimo Colicchia

#### UTILITIES | B

Team dedicato

**10 · 40%**

Partner dedicati

**2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Fabio Todarello, Federico Novelli



\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## TODARELLO & PARTNERS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Italgas Reti**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas - Amministrativo**



Socio di riferimento  
**Fabio Todarello, Giuseppe Fuda**



Controparte  
**Comune di Venezia**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza avanti al TAR Veneto nel giudizio promosso dalla società avverso il bando di gara pubblicato dal Comune di Venezia avente ad oggetto "affidamento in concessione del servizio di distribuzione del gas naturale nell'ambito territoriale di Venezia 1 - Laguna Veneta".



Cliente  
**Sorgenia**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Amministrativo**



Socio di riferimento  
**Massimo Colicchia**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'analisi e verifica di tutti gli aspetti legali riguardanti il lancio di una nuova offerta di somministrazione di energia elettrica e gas, sottoscrivibile interamente online.



Cliente  
**Eni**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas - Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Fabio Todarello**



Controparte  
**GSE**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Impugnazione avanti al TAR Lazio del provvedimento del GSE di rigetto della proposta di progetto e di programma di misura (PPPM) relativa a uno degli impianti di raffinazione ENI tra i più importanti d'Europa.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

A2A, Energetic Source, Rtr Rete Rinnovabile, Snam, Edison.



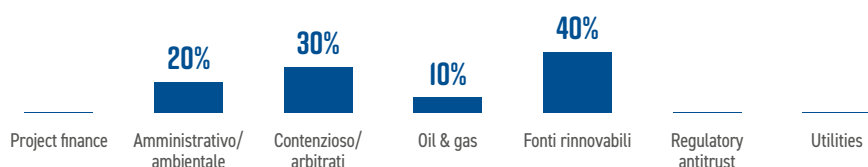
# TONUCCI & PARTNERS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

### PASQUALE SILVESTRO

| A

«Ha una conoscenza approfondita delle dinamiche del mercato delle rinnovabili. Possiede inoltre: analiticità, praticità e skills relazionali».



### RICHARD CONRAD MORABITO

| B

«Proattivo ed efficace, ha un'ampia esperienza nel settore e assicura puntualità nello svolgimento del servizio».

### ALBERTO FANTINI

| C

«Efficiente, veloce, competente e affidabile».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Lucilla Musu («giovane promettente»)

## RATING STUDIO

Media directories

legalcommunity.it

C<sup>-</sup>

B

## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo.





## TONUCCI & PARTNERS DIPARTIMENTO

**1,6**  
7,1% Energy



**20,9**  
92,9% Altri settori

**4**  
25% Partner

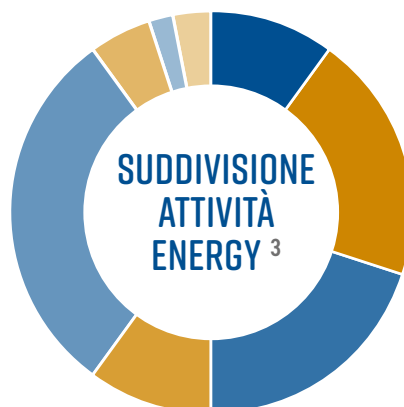


**12**  
75% Associate

**7%**  
Energy



**93%**  
Altri settori



- 10% Project finance
- 20% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 10% Oil & gas
- 30% Fonti rinnovabili
- 5% Regulatory antitrust
- 2% Utilities
- 3% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## TONUCCI & PARTNERS

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**PASQUALE  
SILVESTRO**

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| |

Nome. **Cecilia Mambrini**

Carica. **Associate**

Provenienza. **Fontana Galli**

#### NOMI PARTNER



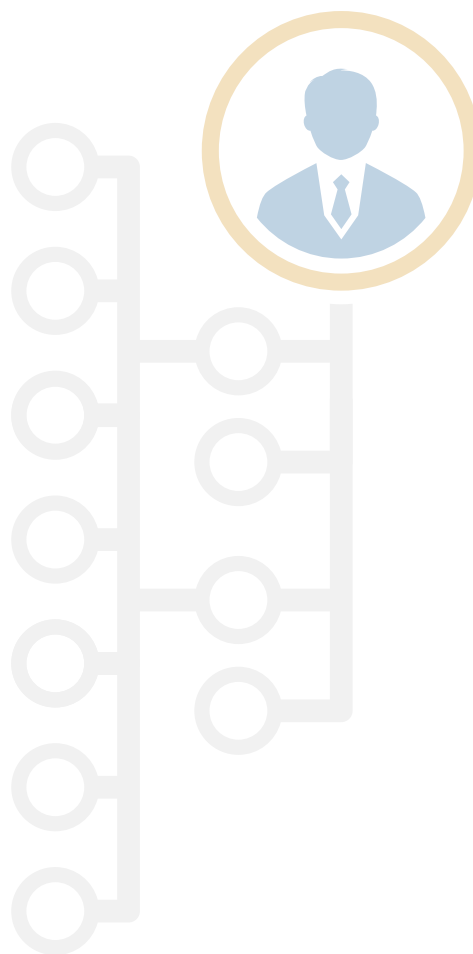
Pasquale Silvestro, Alberto Fantini, Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«Esperienza, preparazione specifica di settore, team multidisciplinare e network sono i punti di forza dello studio».





## TONUCCI & PARTNERS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**9 · 56,2%**      **2 · 50% + 2**

##### NOMI PARTNER

Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini  
 + Livio Esposizione (dip. corporate M&A), Pietro Rossi  
 (dip. finance)

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**5 · 31,2%**      **2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Alberto Fantini

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**13 · 81,2%**      **3 · 75%**

##### NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Richard Conrad Morabito,  
 Stefano Lucarini

#### UTILITIES | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**6 · 37,5%**      **2 · 50% + 1**

##### NOMI PARTNER

Richard Conrad Morabito, Stefano Lucarini + Mario Tonucci  
 (dip. corporate M&A)

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**5 · 31,2%**      **2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro, Alberto Fantini

#### OIL & GAS | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**3 · 18,7%**      **1 · 25%**

##### NOMI PARTNER

Pasquale Silvestro

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato      Partner dedicati  
**4 · 25%**      **1**

##### NOMI PARTNER

Giorgio Alù (dip. diritto della concorrenza)

#### TAX | C

Team dedicato      Partner dedicati  
**1**      **-**

##### NOMI PARTNER

Massimiliano Troiani (of counsel)

#### EFFICIENZA ENERGETICA | A

Team dedicato      Partner dedicati  
**NUMERO VARIABILE**      **2 · 50%**

##### NOMI PARTNER

Richard C. Morabito, Pasquale Silvestro

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## TONUCCI & PARTNERS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Istituto di credito**



Tipologia di operazione  
**Project finance**



Socio di riferimento  
**Stefano Lucarini**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza per la strutturazione di una operazione di finanziamento per la realizzazione di tre impianti fotovoltaici.



Cliente  
**Operatore fonti rinnovabili**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili - Contenzioso**



Socio di riferimento  
**Pasquale Silvestro**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza in relazione all'eventuale modifica dei contratti di concessione conclusi con le autorità locali aventi come oggetto dei terreni per impianti fotovoltaici.



Cliente  
**Azienda operante nella grande distribuzione**



Tipologia di operazione  
**Efficienza energetica**



Socio di riferimento  
**Richard C. Morabito**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'ambito della realizzazione di alcuni interventi di efficientamento energetico da effettuarsi in un punto vendita.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Società italiane e straniere attive in tutti i comparti del settore: fonti rinnovabili, oil & gas e utilities.

# WATSON FARLEY & WILLIAMS

## RATING DEL MERCATO SUI PROFESSIONISTI

**EUGENIO TRANCHINO** | A

«Affidabile, disponibile e puntuale, sempre presente in prima persona su ogni operazione. Ha conoscenza del mercato e grande competenza tecnica».

**PIERPAOLO MASTROMARINI** | A

«Ha un'ottima capacità relazionale, multitasking e problem solver. Assicura tempestività massima e reattività immediata».

**FRANCESCO DIALTI** | C

«Concreto e pragmatico».

**TIZIANA MANENTI** | C

«Orientata al cliente, veloce e disponibile».

**ELVEZIO SANTARELLI** | C

«Ha un'ottima competenza giuridica».

## ALTRI PROFESSIONISTI EMERSI NEL CORSO DELLA RICERCA

Michele Arruzzolo, Carlo Cosmelli, Luca Sfrecola

## RATING STUDIO



## DIPARTIMENTO

I punti di forza del team sono:

1. specializzazione e attività svolta in tutti i settori del mondo energy;
2. competenze tecniche, professionalità e tempestività di risposta;
3. conoscenza del mercato e del business aziendale;
4. presenza, disponibilità e reperibilità dei partner;
5. team multidisciplinare capace di offrire un servizio completo;
6. buon rapporto qualità-prezzo.

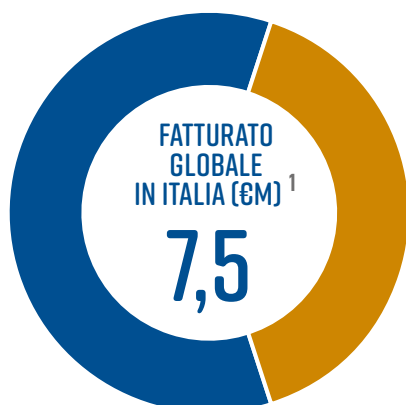
## NOVITÀ

Nel corso dell'anno lo studio ha reclutato 8 professionisti, tra counsel, associate e trainee, provenienti da diversi studi legali. Con i nuovi innesti, team adesso conta 27 professionisti.



## WATSON FARLEY & WILLIAMS DIPARTIMENTO

**4,5**  
60% Energy



**3**  
40% Altri settori

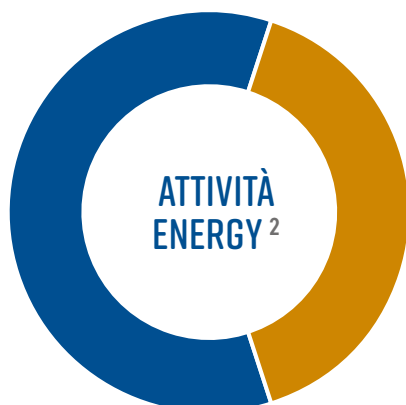
**10**  
37,1% Partner



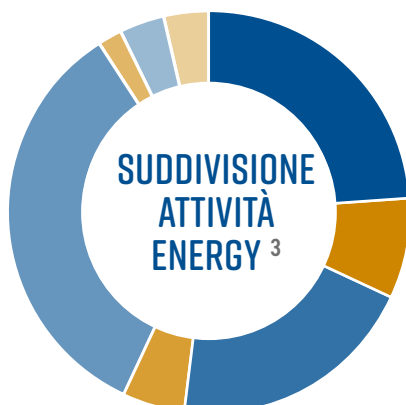
**5**  
18,5% Associate

**7**  
25,9% Trainee

**60%**  
Energy



**40%**  
Altri settori



- 24% Project finance
- 8% Amministrativo/ambientale
- 20% Contenzioso/arbitrati
- 5% Oil & gas
- 34% Fonti rinnovabili
- 2% Regulatory antitrust
- 3,5% Utilities
- 3,5% Tax

\*Dato non calcolabile

1. Dato stimato  
2. Stima dell'intensità dell'attività Energy dello studio calcolata sulla base del totale delle operazioni comunicate  
3. Stima dell'intensità dell'attività nei diversi campi di specializzazione calcolata sulla base delle operazioni comunicate

## WATSON FARLEY & WILLIAMS

### DIPARTIMENTO

#### CAPO DIPARTIMENTO



**EUGENIO  
TRANCHINO**

#### NOMI PARTNER



Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli,  
Francesco DIALTI, Tiziana Manenti,  
Pierpaolo Mastromarini

#### GIUDIZIO DEL MERCATO SULLO STUDIO

Sintesi delle interviste rivolte ai clienti



«I professionisti dello studio sono preparati, attenti ai dettagli e affidabili. Nel corso degli anni di collaborazione hanno sempre dimostrato una grande disponibilità, offrendo soluzioni tempestive e garantendo un'alta e puntuale qualità dei contenuti».

«Collaborazione proficua e condivisione degli obiettivi con le modalità e le tempistiche richieste dai progetti. Comprovate competenze, feedback in linea con le tempistiche stringenti dettate dai clienti».

#### INGRESSI NEL DIPARTIMENTO

| 8

Nome. **Giuseppe Franch**  
Carica. **Counsel**  
Provenienza. **Allen & Overy**

Nome. **Anthony Bellacci**  
Carica. **Associate**  
Provenienza. **Chiomenti**

Nome. **Raffaella Colamarino**  
Carica. **Associate**  
Provenienza. **Tamburro**

Nome. **Giorgia Gentilini**  
Carica. **Trainee**  
Provenienza. -

Nome. **Vittoria Romagnoli**  
Carica. **Trainee**  
Provenienza. **Stufano Gigantino Cavallaro**

Nome. **Bianca Lombardo**  
Carica. **Trainee**  
Provenienza. **Aon Spa**

Nome. **Diego Rovelli**  
Carica. **Trainee**  
Provenienza. **Portale Studio Legale**

Nome. **Paolo Gallarà**  
Carica. **Trainee**  
Provenienza. **Gianni Orgoni Grippo Cappelli**





## WATSON FARLEY & WILLIAMS

### CAMPI DI SPECIALIZZAZIONE\*

#### PROJECT FINANCE | A

Team dedicato

**7 · 25,9%**

Partner dedicati

**2 · 40%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Tranchino, Pierpaolo Mastromarini

#### AMMINISTRATIVO / AMBIENTALE | B

Team dedicato

**7 · 25,9%**

Partner dedicati

**1 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Tiziana Manenti

#### CONTENZIOSO / ARBITRATI | B

Team dedicato

**4 · 14,8%**

Partner dedicati

**1 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Elvezio Santarelli

#### OIL & GAS | A

Team dedicato

**27 · 100%**

Partner dedicati

**5 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dialti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini

#### FONTI RINNOVABILI | A

Team dedicato

**27 · 100%**

Partner dedicati

**5 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dialti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini

#### REGULATORY ANTITRUST | B

Team dedicato

**4 · 14,8%**

Partner dedicati

**1 · 20%**

##### NOMI PARTNER

Elvezio Santarelli

#### UTILITIES | A

Team dedicato

**27 · 100%**

Partner dedicati

**5 · 100%**

##### NOMI PARTNER

Eugenio Tranchino, Elvezio Santarelli, Francesco Dialti, Tiziana Manenti, Pierpaolo Mastromarini

#### TAX | B

Team dedicato

**2 · 7,4%**

Partner dedicati

-

##### NOMI PARTNER

Giuseppe Franch (Counsel)

\* i professionisti possono essere attivi in più aree di specializzazione

## WATSON FARLEY & WILLIAMS

### CLIENTI E MANDATI



Cliente  
**Pietro Barbaro**



Tipologia di operazione  
**Oil & gas**



Socio di riferimento  
**Eugenio Tranchino**



Controparte  
-



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nella costituzione di una joint-venture strategica con Rosneft Oil Company Company.



Cliente  
**BayWa r.e.**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Pierpaolo Mastromarini**



Controparte  
**Hogan Lovells**



Valore (euro)  
**Confidenziale**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'acquisizione di Kenergia Sviluppo, società che si occupa di servizi di manutenzione e gestione di impianti fotovoltaici.



Cliente  
**Capital Stage**



Tipologia di operazione  
**Fonti rinnovabili**



Socio di riferimento  
**Tiziana Manenti**



Controparte  
**Orrick**



Valore (euro)  
**65,4 milioni**

#### BREVE DESCRIZIONE

Assistenza nell'accordo di acquisizione di quattro parchi fotovoltaici in Piemonte da parte di un importante gruppo industriale.

#### ALTRI CLIENTI SEGUITI DALLO STUDIO PER OPERAZIONI ENERGY

Intesa Sanpaolo, Belenergia, Greentech Energy Systems, Pavia Acque, Rwe Supply & Trading GmbH.

*ne combiniamo  
di tutti  
i colori*





# LA RIVISTA GRATUITA DA PORTARE SEMPRE CON TE



**Cerca legalcommunity su**



**e seguici su**



Per abbonarsi alla versione cartacea scrivere a  
[info@lcpublishinggroup.it](mailto:info@lcpublishinggroup.it)